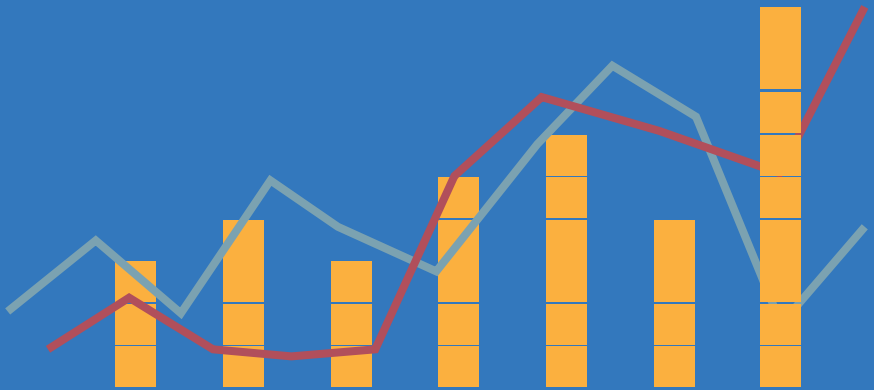




Miguel Angel Freaza / Zulma Nely Ibarra

CÁTEDRA

Indicadores económicos de la Provincia de Misiones



EDITORIAL UNIVERSITARIA

Miguel Angel Freaza
Zulma Nely Ibarra

INDICADORES ECONÓMICOS DE LA
PROVINCIA DE MISIONES
PERIODO 2002-2012

EDITORIAL UNIVERSITARIA
UNIVERSIDAD NACIONAL DE MISIONES

EDITORIAL UNIVERSITARIA
UNIVERSIDAD NACIONAL DE MISIONES

Coronel José Félix Bogado 2160
Tel-Fax: 03764-428601
Correo electrónico: ventas@editorial.unam.edu.ar
Página WEB: www.editorial.unam.edu.ar

Coordinación de la edición: Claudio O. Zalazar
Armado de interiores y tapa: Francisco A. Sánchez

Freaza, Miguel Angel
Indicadores económicos de la provincia de Misiones: periodo
2002-2012 / Miguel Angel Freaza ; Zulma Nely Ibarra. - 1a
ed. - Posadas: EDUNAM - Editorial Universitaria de la
Universidad Nacional de Misiones, 2016.
256 p. ; 23 x 16 cm.

ISBN 978-950-579-414-0

1. Economía Argentina. 2. Economía Regional. 3. Indicadores
Económicos. I. Ibarra, Zulma Nely II. Título
CDD 330.82

Hecho el depósito de la ley 11723
Impreso en Argentina
ISBN: 978-950-579-414-0

Editorial Universitaria
Universidad Nacional de Misiones, Posadas, 2016.
Todos los derechos reservados para la primera edición.

Miguel Angel Freaza
Zulma Nely Ibarra

INDICADORES ECONÓMICOS DE LA
PROVINCIA DE MISIONES
PERIODO 2002-2012

EDITORIAL UNIVERSITARIA
UNIVERSIDAD NACIONAL DE MISIONES

ÍNDICE

<i>Presentación</i>	9
<i>Introducción</i>	13
Cuadro de Situación	13
Caracterización de las actividades primarias.....	14
La Actividad Industrial	15
Periodo previo al Plan de Convertibilidad.....	16
La Década del '90. Periodo de la Convertibilidad	17
La Salida de la Convertibilidad.....	18
<i>I. La actividad económica global.</i>	
<i>Indicadores tradicionales</i>	21
I. 1. Los instrumentos de la contabilidad nacional y otros indicadores	21
I.2. El Producto Bruto Geográfico y otras Cuentas Sociales Provinciales	23
I.3. Cuantificación del Producto Bruto Geográfico (PBG).....	27
I.4. El Análisis Insumo-Producto.....	32
<i>II. La actividad económica global.</i>	
<i>Los indicadores sintéticos</i>	39
II.1. El Índice Sintético de las Actividades Económicas de Misiones (ISAEM).....	41
II.2. El Índice Sintético Trimestral de las Actividades Económicas de Misiones (ISTAEM).....	45
II.3. Análisis comparativo.....	47
<i>III. Finanzas Públicas</i>	53
III.1. Finanzas Públicas Nacionales	53
III.2. Finanzas Públicas Provinciales y Municipales	59
<i>IV. Demografía y Ocupación</i>	69
IV.1. Indicadores Demográficos	69
IV. 2. El Mercado Laboral. Periodo 2010-2014.....	70

<i>V. Inflación y Poder Adquisitivo</i>	81
V.1. Introducción	81
V.2. Evolución de la Inflación de las provincias de San Luis, Neuquén, Chubut, Tierra del Fuego y de la Ciudad de Bahía Blanca	82
V.3. Divergencia entre la Inflación de las Provincias y la Nacional (IPC-INDEC).....	84
V.4. La Inflación Local	85
V.5. Consultoras Privadas. La Inflación Verdadera	89
V.6. Comentario.....	90
<i>VI. El Sector Externo</i>	91
VI.1. Conceptos Básicos y Definición de Indicadores	91
VI.2. La Historia Reciente	96
VI.3. El Comercio Exterior en Misiones	99
VI.4. Las Políticas de Sector Externo	104
VI.5. Las Asimetrías	107
VI.6. Tránsito Vecinal Fronterizo.....	108
<i>VII. Las Producciones Agroindustriales</i>	111
VII.1. Sector Yerbatero.....	111
VII.2. Actividad Tealera	120
VII.3. El Tabaco	127
VII.4. Tung	137
VII.5. El Sector Forestal	138
VII.6. La Actividad Ganadera	145
<i>VIII. Otros Indicadores</i>	147
VIII.1. El Consumo de Cemento Portland en Misiones y el País	147
VIII.2. Transporte y Tránsito	149
VIII.3. Energía Eléctrica	153
VIII.4. El Turismo.....	156
<i>IX. Consideraciones Finales</i>	159
<i>Bibliografía</i>	163

<i>Anexo I. La actividad económica global.</i>	
<i>Los indicadores tradicionales</i>	171
I.1. Producto Bruto Geográfico	171
I.2. El Método de Cálculo del PBI o del PBG.....	173
 <i>Anexo II. Indicadores de la Actividad Económica Global.</i>	
<i>Indicadores sintéticos</i>	179
II.1. Indicador Sintético de las Actividades Económicas de Misiones (ISAEM).....	179
II.2. Índice sintético trimestral de las actividades económicas de misiones (ISTAEM).....	182
 <i>Anexo III. Finanzas Públicas</i>	191
III.1. Finanzas Públicas Nacionales	191
III.2. Finanzas Públicas Provinciales y Municipales	195
 <i>Anexo IV. Demografía y Ocupación</i>	205
IV.1. Conceptos y Definiciones del Mercado Laboral.....	209
 <i>Anexo V. Inflación y Poder Adquisitivo</i>	213
V.1. Definiciones y Conceptos Básicos	213
V.2. Canasta Básica Alimentaria y Canasta Básica Total	216
 <i>Anexo VI. Sector Externo</i>	221
VI.1. Evolución de las Exportaciones de los Principales Productos de Misiones.....	224
VI.2. Políticas del sector externo. Tipo de cambio Real.....	226
VI.3. Tráfico fronterizo.....	227
 <i>Anexo VII. Las Producciones Agroindustriales</i>	231
VII.1. Yerba mate	231
VII.2 – Té.....	235
VII.3- Tabaco	238
VII.4. Tung.....	242
VII.5. Sector Forestal.....	243

<i>ANEXO VIII. Otros Indicadores</i>	247
VIII.1. Construcción	247
VIII.2. Transporte y Tránsito	249
VIII.3. Energía Eléctrica	253
VIII.4. Sector Turismo	256

PRESENTACIÓN

Para dimensionar el crecimiento y desarrollo de una región o provincia, es fundamental disponer de indicadores de sus principales actividades económicas. A su vez, en la mayor parte de las provincias argentinas se verifica una marcada escasez de información socio-económica sistematizada y actualizada que permita a las empresas, al Gobierno y a los ciudadanos en general, efectuar pronósticos y tomar decisiones con un mayor conocimiento de la realidad económica.

En consecuencia, dado que el objetivo era detectar los cambios más relevantes ocurridos en el funcionamiento y en la estructura de la economía de la Provincia durante el periodo 2002-12, se relevaron y analizaron las series de los principales indicadores económicos. Asimismo, se elaboraron índices sintéticos y compuestos de la economía misionera que ayuden a efectuar proyecciones y visualizar escenarios alternativos futuros.

En este sentido, luego de una breve caracterización del funcionamiento y la evolución reciente de la economía provincial, el trabajo se desagrega en varios capítulos, cuyos contenidos resumimos a continuación:

- En el primer capítulo se definen algunos conceptos de cuentas nacionales y provinciales, así como del análisis insumo-producto, también se presentan y comentan los datos del PBG provincial;

- en el segundo capítulo, en base a las series de los principales indicadores, se elaboraron sendos índices sintéticos y compuestos de la economía misionera denominados ISAEM e ISTAEM, con periodicidad anual y trimestral, respectivamente.
- En el tercer capítulo, junto a una síntesis de las finanzas nacionales, se presenta la evolución de las provinciales. Aquí se efectuó el análisis de las series referentes a la evolución de la recaudación de los impuestos provinciales, así como del presupuesto provincial y la distribución del gasto entre finalidades.
- En el cuarto capítulo se incluyen los principales resultados del Censo Nacional de Población del año 2010 para Misiones, así como una síntesis de la evolución de los indicadores del mercado laboral, específicamente de las tasas de actividad, de empleo, de subempleo y de desempleo de la provincia, que se extiende hasta el año 2014.
- En el quinto capítulo se presentan y se definen algunos conceptos referentes a los índices de precios calculados en el país, tanto por el sector público como por el privado. Este tema cobra relevancia por la escalada inflacionaria verificada en nuestro país en el periodo más reciente. En este sentido, la selección del índice de precios apropiado para deflactar las variables monetarias se tornó una decisión clave para elaborar un análisis económico fidedigno.
- En el sexto capítulo se definen los principales indicadores de Sector Externo tales como Tipo de Cambio Real (TCR) y la Paridad de Poder de Compra (PPC), los que son muy relevantes para Misiones, tanto por la importancia de sus rubros exportables como por ubicación y forma, con fronteras internacionales tan extensas. También, se presentan los datos de las exportaciones provinciales por rubros, analizando la evolución de sus volúmenes y precios.
- En el séptimo capítulo se presentan tanto el funcionamiento como la evolución de las principales actividades productivas de la provincia, como la yerba mate, el té, el tabaco y la madera. También, se describieron las regulaciones apli-

cadras en diferentes periodos a cada rubro con el objeto de mejorar los precios al productor de las materias primas.

- En el octavo capítulo se incluyeron otros indicadores necesarios para el análisis de la economía provincial. Varios de los cuales fueron incluidos en el cálculo del ISAEM e IS-TAEM antes citados. Entre ellos podemos citar a las Ventas de Vehículos Automotores, las Ventas de Combustibles, el Tránsito Diario Medio Anual (TDMA), Generación y el Consumo de Energía Eléctrica, el Ingreso de Visitantes a los Parques Nacionales de Iguazú y de San Ignacio, y el Tránsito Vecinal Fronterizo medido por los cruces anuales del puente San Roque González de Santa Cruz.

Asimismo, cabe aclarar que si bien este trabajo pretendía ser una actualización de otro previo¹, el mismo no llega a ser lo suficientemente inclusivo como aquél². Sin embargo, creemos haber abordado los temas y aspectos más relevantes. Además, junto a los análisis de los rubros de la economía provincial, se presentan varios anexos con datos estadísticos y apéndices metodológicos.

El periodo de estudio llega hasta el año 2012 porque fue necesario definir un año de cierre y algunas de las variables en cuestión se difunden con cierto retraso. Aunque, en las circunstancias en que dispusimos de datos más actualizados, avanzamos en el cálculo y el análisis, como en el caso del IS-TAEM y algunos indicadores del mercado laboral que se extendieron hasta los años 2013 y 2014.

Finalmente, cabe remarcar que este libro se basa en diversos informes sobre la evolución de la economía de Misiones efectuados en el ámbito de la Facultad de Ciencias Económi-

1- Freaza, Miguel Ángel. “Economía de Misiones, Aspectos y Actividades Relevantes Período 1980-1999”. Edición Especial. Editorial Universidad Nacional de Misiones. Posadas, 2002.

2- Esto es así, porque falta analizar algunas cuestiones relevantes como indicadores sociales referentes la pobreza y la distribución del ingreso, a la ecología y el medio ambiente, a los impactos a nivel local de las grandes obras de infraestructura como la de Yacyretá, etc.

cas de la UNaM dentro del marco del Programa de Incentivos de la Secretaría de Políticas Universitarias (SPU) del Ministerio de Educación de la Nación. Dichos trabajos dieron origen a varias ponencias presentadas por los autores en jornadas y reuniones de la especialidad como las Reuniones Anuales de la Asociación Argentina de Economía Política (AAEP), las Jornadas de Economías Regionales del “Plan Fénix” y el “Simposio sobre Comercio Internacional, Desarrollo e Integración Regional” en la Universidad Gastón Dachary.

También, han sido antecedentes muy relevantes las monografías elaboradas por los alumnos, bajo la dirección de los autores, en la asignatura “Area Integrada III” de la carrera de la Licenciatura en Economía. En consecuencia, agradecemos la encomiable labor realizada por nuestros alumnos, entre los cuales mencionaremos a: Antonella Aliprandini, Emiliano Pellegrino, Victoria Vázquez, Juan Pablo Spagnuolo, Sergio González, Nicolás Alvarez, Juan Luis Heredia, Jennifer Cúper, María Fernanda Villafañe y Fernando González.

INTRODUCCIÓN³

CUADRO DE SITUACIÓN

Misiones, con una superficie de 29.801 km² que abarca el 1,07 de la superficie del país, presentaba en el año 2010 una densidad poblacional de 37 habitantes por km², sólo superada por la Capital Federal y la provincia de Tucumán. Ese mismo año su población representaba cerca del 3% del total nacional.

El PBG provincial ascendía en el 2013, según nuestras estimaciones del Capítulo I, a 9160 millones de \$ de 2001, lo que significaba un 2,5% del Producto Bruto Interno del país. Asimismo, el PBG per cápita de los misioneros se acercaba al 90% de la media del PBI per cápita de Argentina, lo cual está señalando un mejoramiento de la posición relativa de la Provincia en el concierto de jurisdicciones nacionales.

Según el Censo Nacional 2010, superó los 1,1 millones de habitantes y la tasa de crecimiento anual media de la pobla-

3- Este punto es una actualización/adaptación de la Introducción del trabajo “La Economía de Misiones después de la Convertibilidad”. Freaza, Miguel Angel; Orzuza, Gloria B.; Ibarra, Zulma N. Colección “Cuadernos de Cátedra”. Editorial Universitaria de la Universidad Nacional de Misiones. Posadas, 2007.

ción para el periodo intercensal 2001-10 fue del 14,6%, bastante más alta que la media del país que fue del 11,2 por mil. Extrapolando ese guarismo con la tasa intercensal del 1,46% la población de Misiones anual ascendería a casi 1,2 millones de habitantes para fines del año 2015. En el 2010, solo un 26% era población rural, porcentaje bastante mayor que la media nacional de menos del 10%.

Al mismo tiempo, a pesar del avance operado durante este periodo, Misiones presentaba indicadores sociales bastante pobres, superando solo a las provincias de Formosa, La Rioja, Chaco, Corrientes y Tucumán.

Por su ubicación geográfica las actividades productivas y comerciales provinciales son muy sensibles a las políticas del sector externo, lo cual se debe principalmente al contacto y la intensa relación comercial con las economías brasileña y paraguaya⁴.

CARACTERIZACIÓN DE LAS ACTIVIDADES PRIMARIAS

Dado que las producciones relevantes de Misiones son principalmente agroindustrias, que efectúan una elaboración primaria de productos agrícolas, se presentan algunas de sus características distintivas.

- a. En la mayor parte de los rubros existe un gran número de productores de materia prima -oferta atomizada- que enfrentan una demanda bastante concentrada correspondiente al tipo de “mercado oligopsonístico”. Esta característica les quita a los productores capacidad de negociación ante las agroindustrias demandantes de la materia prima, situación que en algunos casos se ve atenuada por la existencia de las cooperativas.

4- La Provincia de Misiones tiene en más de un 90% de su perímetro fronteras internacionales, presentando 16 pasos con Paraguay y 13 con Brasil, entre ellos el Puente Puerto Iguazú - Puerto Meira (Tancredo Neves) y el Puente Posadas-Encarnación.

- b. En general, se trata de cultivos perennes o semiperennes que demandan una importante inversión de mano de obra y de capital; que presentan un relativamente lento periodo de maduración, por ejemplo para comenzar a cosechar la yerba o el té es necesario aguardar aproximadamente cuatro años.
- c. Los mercados a los que se destinan los productos elaborados a partir de las materias primas también presentan particularidades, ya que casi todos estos productos, excepto la yerba mate, se destinan en una gran proporción al mercado externo.
- d. Una proporción relevante de los productos en cuestión se cultivan e industrializan solo en la provincia o en la región, por ejemplo la yerba mate y el té en Misiones y en el Noroeste de Corrientes.

LA ACTIVIDAD INDUSTRIAL

La podemos clasificar en dos grandes grupos: la foresto-industria y la agro-industria.

La foresto-industria se basa en la existencia de un proceso continuo de reforestación con coníferas, eucaliptus y otras variedades, que suministran rollizos con destino a la industria. El bosque nativo continúa suministrando productos maderables dentro de los programas de producción sustentable promovidos por el Gobierno Provincial.

La foresto-industria, junto con el rubro celulósico-papelero y la silvicultura, agrupados, proporcionaban cerca de un cuarto del Valor Agregado Bruto (VAB) provincial. Los grandes aserraderos junto con las fábricas celulósico-papeleras, localizados en la zona Norte, constituían el rubro más dinámico de la provincia en lo referente a generación de empleo y valor agregado locales.

En tanto, las agro-industrias de la yerba mate, del tabaco y del té, junto con sus respectivas actividades primarias, aportaban cerca del 20% del VAB.

Los principales establecimientos agroindustriales están constituidos por secaderos y molinos de yerba mate y por secaderos té, los que agrupados definen el perfil agro-industrial de la Provincia. También, merecen incluirse otros rubros como el secado y fermentado de tabaco, la elaboración de almidón de mandioca, la producción de azúcar y alcoholes, aceites esenciales a partir de destilación primaria, *packing* de cítricos, usinas lácteas para la elaboración de quesos y yogur, etc.

PERIODO PREVIO AL PLAN DE CONVERTIBILIDAD

La estructura productiva de Misiones resultó en un flujo de bienes finales (domésticos) hacia el mercado provincial y de materias primas y bienes agroindustriales hacia el resto del país y del mundo. Este intercambio no fue, generalmente, favorable a la provincia, ya que se debió adquirir productos -maquinarias, agroquímicos, bienes de consumo durable, etc.- en el mercado interno a precios más altos a los internacionales, al tiempo que vendía sus productos exportables recibiendo menor valor en moneda doméstica por las divisas generadas.

Por su parte, Brasil ha tenido en general menores costos (de energía, de mano de obra, etc.) en la producción de bienes y servicios, durante la mayor parte de su historia reciente⁵. Lo cual se explica en las políticas de Sector Externo aplicadas, resaltando entre ellas el valor de tipo de cambio real (TCR), que en Brasil alcanzó en promedio niveles más altos que los de Argentina, resultando en una mayor competitividad de sus productos.

5- José Tavares de Araújo Jr. (CEPAL-BID). "Latin American Trade Policies: Issues and Options". Gráficos sobre Índices de Tipo de Cambio Real para Brasil y Argentina. Trabajo presentado en el "Segundo Seminario Mercosur: las Perspectivas y los Problemas". Instituto Torcuato Di Tella. Bs.As., noviembre de 1992.

Al tiempo que Paraguay, junto a su oferta de productos nacionales, principalmente comestibles y textiles, presenta una gama de productos internacionales a precios sumamente competitivos por su política de bajos aranceles de importación y de exportación. Con respecto al valor de su moneda se observa que, en términos generales, sigue a la del Brasil por la fuerte integración de la economía paraguaya con la brasileña, lo que resultaba en un TCR mejor que el de Argentina.

Sin embargo, las particularidades agroecológicas de nuestro país, en especial las de la Pampa Húmeda, permitieron que la producción primaria continuara desarrollándose a pesar de las poco favorables políticas de Sector Externo aplicadas, que resultaban en niveles más bajos de tipo de cambio real.

LA DÉCADA DEL '90. PERIODO DE LA CONVERTIBILIDAD

La apertura de la economía argentina, con la reducción arancelaria a exportaciones e importaciones, tuvo un efecto favorable importante ya que permitió a las empresas obtener insumos y maquinarias a menores precios que los de la etapa anterior. Asimismo, muchos bienes y servicios producidos localmente se pudieron comercializar, interna y externamente, a mayores precios.

Estas ventajas en costos y precios, junto a la disponibilidad de financiación accesible, resultante de la estabilidad monetaria y de una coyuntura internacional favorable, se tradujo en una gran incorporación de tecnología a las actividades productivas, especialmente en aquéllas de tipo capital-intensiva. Como resultado de dicho proceso, aumentó la productividad media por persona empleada en el periodo 1973-93 en un 114% y la remuneración promedio por operario creció un 131% en dicho lapso⁶.

6- Tentorio, Horacio y otros. "Análisis de la Estructura Industrial de la Región NEA". Centro de Investigaciones. Facultad de Ciencias Económicas. Universidad Nacional de Misiones. Posadas, año 2000.

Simultáneamente, se produjo una concentración económica importante ya que, mientras el valor de la producción se mantuvo bastante estable, el número de establecimientos disminuyó un 56% en el periodo analizado.

Al mismo tiempo, se verificaban localmente los efectos negativos de la globalización sobre los mercados laborales de los países en desarrollo, donde dicho proceso redujo sustancialmente el número de puestos de trabajo en el sector industrial. En este sentido, se observaba que el empleo disminuyó un 37 %, al tiempo que el valor de la producción por establecimiento crecía un 89% en el periodo 1985-93 y un 281% en el lapso 1973-93.

Finalmente, cabe señalar que en esta etapa a pesar del avance del proceso de integración en el MERCOSUR, los precios de bienes, servicios y de los factores presentaban diferencias considerables, lo que llevaba a las localidades fronterizas de Misiones a vivir extensos periodos de desventaja competitiva con Brasil y Paraguay.

LA SALIDA DE LA CONVERTIBILIDAD

Luego de un largo periodo de sobrevaluación del peso que dejó fuera de competencia a un gran número de productos argentinos, en diciembre de 2001 finalizó el sistema de “convertibilidad”. Posteriormente, a principios de 2002, el Gobierno devalúa el peso en un 40%. Luego, este proceso se acelera durante el primer trimestre de 2002, alcanzando a fines de marzo a casi \$3 por dólar.

La convertibilidad, junto con sus efectos favorables como las importantes inversiones de tipo capital-intensiva por parte de las industrias, tuvo su correlato negativo no sólo en la disminución de puestos de trabajo, sino también en la caída de la competitividad de nuestros bienes exportables y en el saldo del tráfico fronterizo.

Durante toda la década del '90 los precios domésticos fueron más altos que los de nuestros vecinos Brasil y Paraguay, lo que hizo que los misioneros y otros connacionales compra-

ran muchos bienes, y también servicios, del otro lado de la frontera. Lo cual provocó una importante pérdida de divisas porque la sobrevaloración del peso fue de gran magnitud y duración en el tiempo. Para paliar estos problemas que afectaron a la actividad comercial se aplicaron algunas medidas como el Impuesto a la Transferencia de Combustibles (ITC) diferencial, y otras similares, para localidades fronterizas.

Posteriormente, con la maxidevaluación de principios de 2002, la situación cambió radicalmente, y muchas actividades comenzaron a reactivarse, tanto por la demanda de los vecinos, como porque se cortó el flujo de compradores nacionales en el exterior. En consecuencia, localidades fronterizas como Bernardo de Yrigoyen, Puerto Iguazú, Posadas, etc., vieron reverdecer sus economías ante la mayor demanda de bienes y servicios que resultaban más baratos que los extranjeros, entre ellos los combustibles cuyos precios se tornaron muy convenientes para brasileños y paraguayos.

La mejora en la competitividad internacional de los bienes y servicios provinciales originada en la gran devaluación, resultó en mejorías en los precios de las materias primas y los salarios en términos reales. Cuando ese proceso empieza de agotarse por la desaparición de los superávits comercial y fiscal, la fuerte reactivación del mercado interno, que continuó hasta bien avanzada la década 2000-10, permitió mantener el nivel de actividad y empleo.

I. LA ACTIVIDAD ECONÓMICA GLOBAL. INDICADORES TRADICIONALES

I. 1. LOS INSTRUMENTOS DE LA CONTABILIDAD NACIONAL Y OTROS INDICADORES

Las cuentas sociales nacionales son instrumentos estadísticos cuyo objetivo es reflejar el comportamiento de la economía nacional y sirven para conocer que ocurre con la economía de un espacio dado, en base a la variación de los indicadores que proporcionan y para prever su evolución futura, es decir efectuar proyección económica⁷. Fueron elaborados en el ámbito de la economía aplicada y más específicamente de la “contabilidad nacional”, teniendo un papel relevante en su difusión a nivel regional la Comisión Económica para la América Latina (CEPAL) de las Naciones Unidas. Si bien, son instrumentos que reflejan datos económicos, se denominan cuentas sociales para señalar que se refieren al conjunto de la sociedad de un espacio determinado, como un país o una provincia, diferenciándose de las cuentas privadas que reflejan los datos económicos resultantes del accionar de las uni-

7. Monteverde, Ernesto H. “Conceptos e Interpretación de las Cuentas Nacionales”. Edit. Macchi. Bs. As., julio de 1989.

dades de producción (las empresas) y las de consumo (las familias)⁸. Entre ellas sobresalen:

- El “Producto Bruto Nacional” (PBN) que mide la producción de bienes y servicios del país durante un periodo que es generalmente de un año;
- La “Balanza de Pagos” que mide como han variado durante un año las acreencias de un país con respecto a los países con los que tienen relaciones comerciales y financieras; tiene como uno de sus componentes a la balanza de mercancías que incluyen las exportaciones e importaciones de bienes del país;
- Los coeficientes o índices construidos en base a información censal - censos agropecuarios, económicos y de población - como por ejemplo los índices de “productividad media de la mano de obra”, “insumo-producto”, etc. Su análisis intertemporal permite conocer los cambios estructurales en el funcionamiento de la economía de un país, de una provincia o de un municipio.
- la “Matriz Insumo-Producto” (MIP), que refleja las interrelaciones entre los diferentes sectores productivos de la economía de un país; este elemento permite conocer, entre otros ítems, el “efecto multiplicador”, es decir los efectos directos e indirectos sobre el nivel de la actividad económica resultante de una inversión en un determinado sector. La importancia de este instrumento para medir los efectos de medidas de políticas macro está dada por el hecho que para países con mayor desarrollo relativo como Canadá la elaboración de MIP a nivel provincial es obligatorio.
- las “Matrices por Bloques”: cuando no se dispone de recursos e información para construir MIP nacionales y provinciales se puede utilizar este método; el mismo consiste

8. En la actualidad, las bases teórico-conceptuales de los modernos enfoques de sistemas de cuentas nacionales, y el posterior desarrollo de las Matrices de Contabilidad Social (SAM) se sustentan en las contribuciones de los laureados con el Premio Nobel de Economía: R Hicks (1952); R. Stone (1962) ; J.E. Meade (1944).

en tomar los bloques productivos más importantes de la región - por ej. el celulósico-papelero, la foresto-industria, el yerbatero, etc. - y analizar su vinculación con otros bloques regionales o extrarregionales con el objeto de detectar y cuantificar los eslabonamientos “hacia adelante” y “hacia atrás” de dichas actividades productivas. Dicha información permitirá conocer que sectores conviene que sean fomentados por el sector público pues sus resultados permiten estimar los efectos de la inversión en un sector sobre el empleo y el valor agregado derivados de aquélla. Dicha técnica ha sido ampliamente utilizada en países con información estadística limitada, como India y Méjico.

- Con el objeto de prever y medir los efectos de las políticas de Sector Externo sobre las economías nacionales, regionales y locales se pueden calcular algunos indicadores entre los que sobresalen el costo doméstico de la divisa (CDD), el coeficiente de protección efectiva (CPE), el índice de la paridad de poder de compra (PPC), el tipo de cambio real (TCR)⁹. Por su mayor simplicidad de cálculo, en el capítulo VI se presentan estimaciones de PPC y de TCR, cuya evolución permite explicar no sólo el grado de competitividad de los productos nacionales sino también la dinámica del tráfico fronterizo.

I.2. EL PRODUCTO BRUTO GEOGRÁFICO Y OTRAS CUENTAS SOCIALES PROVINCIALES

Las cuentas sociales provinciales¹⁰ constituyen el equivalente a nivel provincial de las cuentas sociales nacionales e incluyen una serie de instrumentos. En este sentido, el instrumento equivalente al PBN es el Producto Bruto Geográfico (PBG). También puede estimarse la Balanza Comercial Provincial, la

9- Ver Cuadro VI.2.1 del Anexo VI.

10- Boisier, Sergio. “Técnicas de Análisis Regional con Información Limitada”. ILPES-CEPAL. Santiago de Chile, 1980.

que fue estimada en términos físicos en el año 1985 en el ámbito de la Comisión Provincial para Yacyretá (CoProYa). Los Flujos Financieros equivalen en la provincia a la Balanza de Pagos del país y sería un instrumento muy útil para evaluar el saldo de los flujos financieros resultantes de las asimetrías con Paraguay. En lo que se refiere a la matriz insumo-producto, se puede aseverar que la última y quizá única vez que se calculó para la Provincia de Misiones fue en el trabajo sobre “Planeamiento en Misiones” realizado por el Grupo URBIS a comienzos de la década del ‘60.

También, se efectuaron estimaciones de cuentas sociales como la *balanza comercial de la provincia*, las que aparecen en el trabajo titulado “Estudio para el Desarrollo Integrado de la Provincia de Misiones”, realizado en los años 1979/80 por el Gobierno provincial con apoyo técnico de la Organización de Estados Americanos (OEA).

A nivel provincial se ha calculado con mayor o menor oportunidad el producto bruto provincial, no así otras cuentas sociales como las anteriormente citadas. El cálculo del PBG es una tarea engorrosa y compleja que demanda conocimientos técnicos debido a que involucra el manejo y procesamiento de una gran cantidad de información. Asimismo, los cálculos del Valor Agregado de cada uno de los rubros que componen el PBG requieren de criterio y experiencia. Por ejemplo, el cálculo del coeficiente de valor agregado de cada ítem, que se realiza para un año base, exige un detallado estudio del costo de producción, junto a una selección del nivel tecnológico y del tamaño de planta a analizar. Es importante la elección del año que se selecciona como “periodo base” porque debe ser un año sin distorsiones en la mayor parte de los precios relativos y cuando los vectores de costos reflejen fehacientemente la estructura de costos de cada rubro, mostrando realmente los valores de la actividad económica provincial.

I.2.1. Las Limitaciones del PBG

El PBG per cápita es un indicador limitado del nivel de vida de la población porque al tiempo de no expresar que porción del valor agregado queda en la región, tampoco dice algo acerca de la distribución del ingreso, motivo por cual debe ser complementado mediante otros indicadores como los que se explican más adelante. Al respecto, un texto¹¹ expresaba que: “el nivel del PBG no proporciona datos concretos acerca de si el valor agregado generado por el conjunto de actividades económicas quedó dentro de la jurisdicción geográfica analizada o, por el contrario, parte de él fue remitida a otras áreas del país o del extranjero”... “El conocimiento del PBG no da cuenta pues del nivel de ingreso de los habitantes que conviven en el subespacio analizado”... “La brecha entre producto e ingreso geográfico suele ser muy significativa a favor de la primera magnitud y en desmedro de la segunda”.

Para conocer más acerca de dichas diferencias sería necesario contar con el cálculo de los “flujos financieros” que es el equivalente a nivel provincial de la “balanza de pagos” de la Nación.

Tampoco el PBG per cápita nos dice mucho acerca de la distribución del ingreso en la jurisdicción; para ello es necesario recurrir a otros indicadores como el porcentaje de población con necesidades básicas insatisfechas (NBI) o el Índice de Desarrollo Humano (IDH)¹². Este índice supone una combinación de los siguientes factores constitutivos clave: esperanza de vida al nacer, tasa de analfabetismo, tasa de es-

11- Rofman, Alejandro B. “Desarrollo Regional y Exclusión Social. Transformación y Crisis en la Argentina Contemporánea”. Amorrortu Editores. Bs. As., 1999.

12- Honorable Senado de la Nación. Comisión de Ecología y Desarrollo Humano. “Informe Argentino sobre Desarrollo Humano”. Bs. As., 1996. Pág. 237. En este documento se observaba que el IDH para Misiones alcanzaba a 0,842 en 1993, lo que la ubicaba en el vigésimo lugar en el contexto nacional, mostrando peores condiciones de desarrollo humano sólo las provincias de Corrientes, Chaco, Formosa y Jujuy.

colarización (matriculación de alumnos en los tres niveles), e ingreso per cápita ajustado por un valor dólar que refleje su verdadera capacidad adquisitiva. Por otra parte, dado que los datos estimados del PBG¹³ corresponden a la economía “formal” es muy probable que el valor del PBG esté subvaluado. En el Capítulo VI se subraya la importancia del tráfico fronterizo formal y del “contrabando” como medio de vida de amplios sectores de la población urbana que habita las localidades fronterizas, la mayor parte de las cuales se asientan sobre las riberas de los ríos Paraná y Uruguay.

Finalmente, en base a lo expuesto se puede concluir que a pesar del importante crecimiento de Misiones en términos absolutos, tanto demográfico como económico, no ha avanzado mucho en términos relativos y sigue siendo una provincia pequeña de escaso peso relativo a la hora de influir en la definición de medidas de políticas nacionales.

I.2.2. Dificultades para el Cálculo del PBI y del PBG

En nuestro país y en muchos otros, tanto el Producto Bruto Interno como los PBG provinciales o estatales, se estiman mediante el uso del método valor agregado. El cual si bien no es complejo presenta algunas dificultades. Por ejemplo, para poder hallar el valor agregado de una provincia o de una zona geográfica determinada, se requieren conocer tanto el consumo intermedio como el valor bruto de la producción de los sectores económicos. Esto implica, acceder a información privada, como balances contables, de las unidades productivas, las que algunas veces optan por brindarla y otras no.

Por otra parte, el cúmulo de tareas de relevamiento y procesamiento de datos es bastante engorroso ya que la cantidad de información que se debe relevar para toda una economía,

13- En el documento sobre el Producto Bruto Geográfico provincial citado en el Anexo I, se expresa en su “Sinopsis” que no se incluyen estimaciones de “transacciones ilegales”.

es muy grande y variada. Lo cual requiere de un equipo de personal calificado que lo lleve adelante de manera continua. Dado que los resultados del PBG, como de otras cuentas sociales no generan réditos políticos inmediatos, los gobiernos no asignan a los entes estadísticos los recursos necesarios para completar sus tareas en tiempo y forma. Esto hace que los valores del PBG de muchas provincias aparezcan con mucho retraso y, a veces, con errores metodológicos. Además, dichos organismos están muy ocupados con la realización de los censos poblacionales, económicos y agropecuarios, de las encuestas de hogares y población (EPH) y de los relevamientos de precios para el cálculo de los índices de precios al consumidor (IPC) de las capitales de provincia.

Igualmente, a pesar de las dificultades antes expuestas, se calcula el Producto Bruto o Valor Agregado Bruto (VAB) para las provincias argentinas. Lo cual se efectiviza a través de sus organismos públicos competentes siguiendo, mayoritariamente, la metodología del valor agregado desarrollada por de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) de las Naciones Unidas.

I.3. CUANTIFICACIÓN DEL PRODUCTO BRUTO GEOGRÁFICO (PBG)

I.3.1 Valores, evolución y estructura del PBG Provincial

Según se observa en el siguiente cuadro el PBG de la provincia en pesos constantes del año 2001 alcanzó los 4593,3 millones de pesos en el año 2005, aumentando hasta 6.897,8 millones en el año 2008. Cabe recordar que en el año 2001 regía la Convertibilidad, por lo que los pesos de ese año se corresponden con dólares del mismo periodo, por lo cual se puede entender que el PBG provincial ascendía en el año 2008 a algo menos de 7.000 millones de dólares.

Analizando el Cuadro I.1.3 referente a la estructura porcentual por rubros del PBG misionero, se ve que en el año 2008, los rubros de mayor peso relativo fueron el “Comercio

al por Mayor y Menor” y la “Intermediación Financiera”¹⁴ y con participaciones que superaron el 20% cada uno de ellos; éstos eran seguidos por la “Construcción Pública y Privada” con 17,2%, luego por “Industria Manufacturera” con 16,4% y por el rubro “Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones” con 7,64%.

La forma de presentación del PBG correspondiente al trienio 2005-07 difiere del modo presentado en años anteriores, es decir hasta el 2004, lo cual hace inconveniente efectuar análisis de la evolución de la economía provincial comparando datos de ambos periodos. Una gran diferencia es la desagregación de la Gran División “Servicios Comunales, Sociales y Personales”, en los siguientes rubros: “Administración Pública y Defensa”, “Servicios de Enseñanza”, “Servicios de Salud” y “Otras Actividades de Servicios Comunitarios, Sociales y Personales”.

La foresto-industria, junto con el rubro celulósico-papelero y la silvicultura, agrupados, proporcionaban cerca de un cuarto del Valor Agregado Bruto (VAB) provincial. Los grandes aserraderos junto con las fábricas celulósico-papeleras, localizados en la zona Norte, constituían el rubro más dinámico de la provincia en lo referente a generación de empleo y valor agregado locales.

En tanto, las agro-industrias de la yerba mate, del tabaco y del té, junto con sus respectivas actividades primarias, aportaban cerca del 20% del VAB. Aparecían como actividades muy promisorias la ganadería y el turismo, además de otros rubros agrícolas como la caña de azúcar, la mandioca, el citrus, las esencias, y algunos frutos tropicales como el ananá, el mango y el mamón.

14- Llama la atención la participación excesivamente alta con respecto a otros sectores del rubro “Intermediación Financiera” del 21,6%, cuando su participación en el Producto Bruto Interno argentino era inferior al 10% y sus porcentajes en periodos previos rondaba el 6% del PBG de Misiones, lo cual puede deberse a un error de cálculo originado en el cambio de metodología.

PBG de Misiones y tasas de crecimiento anual (a precios constantes del año 2001).

PBG /años	2005	2006	2007	2008
Total (miles de pesos)	4.593.282	5.147.739	5.786.170	6.897.789
Tasa de crecimiento anual	---	12,07	12,40	19,21

Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC de Misiones.

La tasa de crecimiento anual del producto ha sido alta durante todo el periodo analizado. Considerando todo el periodo de análisis, el PBG del 2008 tuvo una tasa de crecimiento del 50.17% respecto del año 2005, mientras que la tasa promedio anual de crecimiento¹⁵ para el periodo 2005-2008 fue del 10.7%.

Participación Porcentual de los Sectores en el PBG de Misiones

Comparando los años 2005 y 2008 en el análisis estructural a precios constantes del año 2001, tanto el sector primario como el secundario han visto decrecer su participación en el PBG de Misiones, pasando el primero de representar un 9,61% a un 6% del producto en estos años, y el Sector Secundario ha pasado de un 34,93% a un 34,55%, explicado este último en mayor medida por la disminución de la actividad de la *Energía y Agua*, y las *Construcciones Públicas y Privadas*.

A partir del año 2009, la DGR tuvo participación en las estimaciones del PBG provincial, motivo por el cual se observan diferencias notables tanto en su volumen, como en su evolución temporal y su estructura porcentual.

Por su parte, el Sector Terciario es quien explicaba en gran medida el crecimiento del PBG de la provincia. Éste incrementó su participación en el PBG en casi cuatro puntos porcentuales en dicho lapso, pasando de 55,46% en el año 2005 a 59,45% en el 2008. Este incremento se debía fundamental-

15- Tasa media de crecimiento: $g = (X_{t+n}/X_t)^{1/n} - 1$

mente al crecimiento de la *Actividad Financiera*, y también al aporte de la actividad de la *Construcción*.

I.3.2. Una estimación alternativa del PBG

Con posterioridad al año 2008 se verifica un retraso en la publicación de los datos del PBG. Luego, la Dirección General de Rentas (DGR) comienza a publicar una estimación del mismo en base a los impuestos recaudados, en especial el referente a los ingresos Brutos¹⁶. En el año 2013 el PBG calculado por este método ascendió a 120.471.416.832\$.

Aparentemente, ya que no se aclara en la introducción a los datos presentados y tampoco se incluye la metodología de cálculo, se haría una extrapolación a partir de la recaudación del Impuesto a los Ingresos Brutos (IIBB) para hallar el valor de la producción gravada. Lo cual significa que lo que se estaría estimando es el valor total producción gravada, por lo cual toda producción no registrada o “en negro”, que es importante tanto en el país como en la provincia, quedaría fuera de esta medición. En este sentido, se observan Departamentos de Misiones, como San Pedro o General Belgrano, que presentan participaciones en el PBG o VAB de un 0,4 y de un 1,2%, respectivamente. Esto resulta del hecho que estos, al igual que otros Departamentos de la provincia, son netamente agrícolas, motivo por el cual una porción relevante de su producción escapa a la tributación dado que albergan a muchas explotaciones pequeñas o minifundios, donde una gran parte de aquella se destina a autoconsumo.

Por lo tanto, lo que se estaría considerando como Producto Bruto Geográfico (PBG) o Valor Agregado Bruto (VAB), es el Valor Bruto de la Producción (VBP), cuyas diferencias conceptuales se aclaran en el punto 2 del Anexo I.

16- En el sitio web www.dgr.misiones.gov.ar ver los datos del PBG/VBP 2012/13 en “Estadísticas” del título “Documentación y Estadísticas”.

Por lo expuesto, esta medición llevaría a sobreestimar el valor del PBG. Al respecto, conviene señalar que con la metodología tradicional, en la década de los 90's, Misiones aportaba alrededor de un 1,5% del PBI nacional, y con el nuevo cálculo de la DGR pasó a casi triplicar dicha participación.

Por otro lado, deflactando el PBG calculado por la DGR para el año 2013 por el índice "Inflación Verdadera" (Ver cap. V) se llega a un valor de 14.101,6 millones de \$ del año 2001. Por lo cual, este monto es comparable con el valor del PBG del año 2008, presentado en el punto 1.2.1 anterior, que ascendía a \$6.897,8 millones del año 2001. Lo cual estaría mostrando una duplicación del PBG provincial en el quinquenio 2008-2013.

En este caso, se observan dos efectos de signo contrapuesto: a) en primer lugar, considerar al Valor Bruto de la Producción (VBP) como Valor Agregado (VA) lleva a una sobrevaluación de éste; b) al utilizar impuestos provinciales, en especial el IIBB, para estimar el PBG, se están soslayando muchas actividades económicas "no registradas", lo cual estaría subvaluando el valor del PBG. Sin embargo, este último efecto – subvaluar el PBG por no considerar actividades informales no alcanzadas por el IIBB - estaría lejos de contrapesar al primero, es decir considerar al valor de la producción como V.A. o PBG.

Por nuestra parte, procedimos a proyectar dicho monto del PBG del año 2008 (Cuadro N°I.1.2) con el índice ISTAEM (Ver Cuadro N°II.2.5). Así, llegamos a un valor del PBG para el año 2013 de 9160 millones de pesos (\$) del año 2001. Dado que en el año 2001 regía la Convertibilidad podemos asimilar los pesos a dólares de ese año y actualizando por inflación de Estados Unidos¹⁷ llegamos al valor del PBG misionero en dólares del 2013. Luego, haciendo el cociente entre ese valor y el

17- Ver sitio web www.bls.gov/data/inflation_calculator.htm de la Oficina de Estadísticas del Trabajo de los USA; allí se puede ver que la inflación estadounidense medida por el Consumer Price Index (CPI-US) fue para el periodo 2001-13 de un 31,54%.

PBI nacional de 2013 estimado¹⁸ en cerca de 483.000 millones de dólares (US\$), resulta que el PBG de la Provincia representaba en ese año aproximadamente un 2,5% del PBI nacional.

Por lo expuesto, preferimos utilizar nuestras estimaciones para analizar la evolución y estructura de la economía provincial. Aunque las series de valores recaudados en concepto del IIBB constituyen una información útil que debe ser complementada con otros indicadores como los que se exponen en el segundo capítulo referente a índices compuestos y sintéticos.

I.4. EL ANÁLISIS INSUMO-PRODUCTO

I.4.1 Antecedentes históricos

El análisis insumo-producto permite conocer la estructura de una economía nacional, regional o provincial. Es así, que mediante el cálculo de la matriz insumo-producto (MIP) y la utilización de sus principales instrumentos conceptuales como los coeficientes técnicos, las relaciones intermedias, los eslabonamientos inter-industriales y los multiplicadores de interdependencia, entre otros, es posible detectar las principales relaciones intersectoriales, comprender el funcionamiento de las cadenas de producción y destacar aquellos sectores donde las políticas públicas pueden ser más efectivas, generando resultados más positivos.

Su primer antecedente formal aparece en la obra de François Quesnay “Las Tablas Económicas” (1758), donde el autor vio la necesidad de contar con un sistema integrado de cuentas nacionales que sirviera como instrumento para revelar el reparto y uso del excedente social de una economía. Dichas tablas intentan dar una interpretación y un análisis teórico del mecanismo de reproducción social. Posteriormente

18- Ver sitio web: www.imf.org/external/country/ARG/index.htm del Fondo Monetario Internacional donde se incluye información macroeconómica de países.

te, en el siglo XIX, se destacan las contribuciones de Carlos Marx (1893) en su obra “El Capital” y de León Walrás (1878), aplicando estas relaciones a su modelo de equilibrio general.

No obstante, esta idea por mucho tiempo no tuvo un impacto significativo y sólo hasta el siglo XX con los trabajos pioneros de Wassily Leontief (1941), el concepto fue sistematizado dando origen a las tablas insumo-producto. A partir de estas tablas, Leontief pudo identificar la interdependencia industrial de la economía de Estados Unidos, facilitando así el desarrollo de un modelo matemático dentro del cual los encadenamientos económicos fueron establecidos y estimados estadísticamente. Aquí, es necesario resaltar un trabajo de Albert Hirschman¹⁹, donde mostraba la importancia para la planificación del desarrollo de determinar y cuantificar los eslabonamientos “hacia delante” y “hacia atrás” de los diferentes rubros de la economía.

Este enfoque, que se enriqueció a partir de un variado conjunto de técnicas desarrolladas por economistas más actuales²⁰, se transformó en una de las herramientas más utilizadas en el estudio de los aspectos estructurales de una economía.

19- Hirschman, Albert Otto. “La Estrategia del Desarrollo Económico”. Fondo de Cultura Económica. México D.F., 1961.

20- En este sentido, se destacan los aportes de: Pyatt y Thorbecke (1976) en “Planing techniques for a better future”; Pyatt y Roe (1977) en “Social Accounting for development planning” y los trabajos realizados por Roland-Holst y Robinson, por ejemplo, en “Modelling Structural Adjustment in the United States Economy: Macroeconomics in a Social Accounting Framework”.

I.4.2. Aplicaciones del análisis insumo-producto

Estos métodos se llevan adelante en muchas regiones y países del mundo, por ej. Chile, Colombia, Méjico, Brasil, Canadá y los USA, entre otros, citando solo a los americanos. En algunos de ellos, como Canadá²¹, se calculan periódicamente para cada provincia o estado. También, hay cálculos de MIP para regiones de un determinado país, como para la región vasca en España²², donde se apunta a lograr un mayor desarrollo y autonomía de dicha región, impulsando los sectores “clave”. Al respecto, la ONU ha apoyado las iniciativas de los países en la estimación de sus respectivas MIP’s, elaborando estudios²³ y manuales para la difusión de esta técnica y brindando asesoramiento a través de la provisión de expertos.

A nivel país, la última MIP calculada data de los años 1998-99, por lo que si bien su información todavía no está obsoleta, su antigüedad amerita un nuevo cálculo de la misma. A nivel provincial, algunas provincias como Córdoba en el año 2007, han estimado su MIP con apoyo de la CEPAL. Al respecto, cabe señalar que una de sus principales fuentes de información para la elaboración de una MIP son los Censos Económicos Nacionales, los que están algo atrasados en el país por los problemas del INDEC, que son ampliamente conocidos. En Misiones, se observa que luego del trabajo liminar del Grupo Urbis²⁴, a comienzos de la década del ’60, no

21- “Matriz de Insumo Producto 1997”. Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). Bs. As., noviembre de 1977. En este documento del INDEC se transcribe una conferencia dada por el Dr. Jacob Ryten, Director Adjunto de la Oficina de Estadística de Canadá.

22- Domínguez Hidalgo, J.M. y Prado Valle, C. (1999) “Articulación Interna de la Economía Vasca en el periodo 1990-95”, EUSTAT.

23- Schuschny, Andrés R. “Tópicos sobre el Modelo de Insumo-Producto: teoría y aplicaciones”. Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) de las Naciones Unidas. Santiago de Chile, diciembre de 2005.

24- Planeamiento en Misiones. Trabajo de consultoría encargado por el Gobierno de la Provincia de Misiones a la firma “Grupo Urbis”. Pos-

se realizó ninguna estimación de MIP a nivel provincial. Aunque, se hicieron algunas estimaciones a nivel sectorial, como la aplicación de la técnica de “matrices por bloques”, efectuada por el MEyRNR de la Provincia con apoyo del MECON nacional, para la determinación de los eslabonamientos del “bloque” de la industria forestal y celulósica²⁵.

I.4.3. Comparación Internacional de Matrices Insumo-producto

En un trabajo académico reciente²⁶ se comparaban las MIP de la provincia de Córdoba y del Estado de Rio Grande do Sul (Brasil). En primer lugar, se exponía el desarrollo temporal de los elementos teóricos de este potente instrumento de planificación económica, lo cual fue sintetizado en el punto anterior. Después, se presentaba un ejemplo muy básico (dos sectores) de cómo se trabaja la MIP hasta calcular la matriz inversa que es la matriz de requerimientos directos e indirectos. Esta matriz es la que permite calcular, entre otros instrumentos, el efecto multiplicador de la inversión en un determinado sector o rubro sobre el empleo y el valor agregado local.

Después de los aspectos teóricos se presentaba una síntesis de la estructura de las economías de dichos estados a través del análisis de los datos de sus respectivos Productos Bruto Interno (PBI) o Bruto Geográfico (PBG).

En el mismo se determinaron los sectores “clave” de cada región mediante el cálculo, a partir de aquéllas, de los coeficientes de Chenery-Watanabe (CH-W) para Córdoba y los

das, 1960.

25- Díaz, Darío E. y Guarrochena de Arjol, Marina. “Interpretación de la matriz de insumo-producto del sector foresto-industrial de Misiones”. Boletín Matemático N° 18. Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidad de Morón. Buenos Aires, octubre de 2009.

26- González, Sergio N. y Spagnuolo, Juan Pablo. “Análisis comparativo y descriptivo de la matriz Insumo-producto de Córdoba (Argentina) y de Rio Grande do Sul (Brasil)”. Monografía de la asignatura Area Integrada III. FCE-UNaM. Posadas, 2013.

coeficientes de Rasmussen para Rio Grande do Sul. Ambos índices tienen similar finalidad ya que permiten sintetizar en un valor el peso relativo de los eslabonamientos “hacia atrás” y “hacia delante” de los diferentes rubros²⁷. De este modo, los resultados obtenidos mostraban que los rubros a ser fomentados por su mayor impacto en la región eran:

- Para Rio Grande do Sul los rubros “Refinamiento de Petróleo”, “Industria Química”, “Comunicaciones” y “Transporte”.
- Para Córdoba la “Cría de Ganado o Aves”, la “Industria de mosaicos” y la “Industria de cal, yeso y cerámica”.

También, se observaba que los rubros “clave” de Córdoba se orientaban al mercado externo, en tanto que los sectores “clave” de Rio Grande do Sul tenían como principal destino el mercado interno brasileño.

I.4.4. Consideraciones sobre el uso de la técnica MIP

Finalmente, cabe señalar que las “matrices de insumo-producto” o, en su defecto, las “matrices por bloques”, son vitales los sectores público y privado por los datos que proporcionan acerca de la relación entre las actividades productivas. Dicha información es fundamental para que el gobierno pueda propiciar el desarrollo de conglomerados industriales de gran “efecto multiplicador” a nivel regional y local, denominados “clusters” en la moderna bibliografía económica²⁸. También, dichas matrices son necesarias porque proporcionan los “coeficientes técnicos de producción” que se utilizan en el cálculo de la “tasa de protección efectiva”, que nos indi-

27- Hirschman, A O. Op. Cit.

28- Llach, Juan José. “El crecimiento económico regional: el papel de los “clusters” basados en los recursos naturales”. Serie de Estudios en Finanzas Públicas. Maestría en Finanzas Públicas Provinciales y Municipales. UNLP-CFI-PBA. La Plata, Diciembre de 1999.

ca en qué proporción un determinado producto es protegido por la estructura arancelaria vigente.

En consecuencia, en nuestro país sería muy conveniente recurrir a este valioso instrumento de planificación económica, tanto a nivel nacional, como regional y provincial. Por ejemplo, podrían estimarse matrices para regiones como el Norte Grande, el NEA, el NOA o la Patagonia. Luego, en base a la información de las MIP's se podrían obtener coeficientes, como los ya citados, para determinar los sectores o rubros "clave" que deberían ser impulsados en cada región para acelerar su proceso de desarrollo. Lo antedicho, es muy necesario en un país donde conviven regiones que presentan valores muy disímiles, tanto de PBI per cápita como de Desarrollo Humano (IDH). Estas diferencias tan marcadas en el nivel de vida de los habitantes de dichas regiones generan diferentes fenómenos, entre los que sobresale la migración hacia las grandes ciudades.

El desarrollo nacional equilibrado a nivel espacial debe ser un objetivo prioritario, ya que resultará en una baja de las migraciones hacia las grandes urbes, reteniendo población en el sector rural y en ciudades de tamaño medio. Lo cual redundará en un mejoramiento de la calidad de vida de la población por varios motivos, entre lo que sobresalen las mejoras en el "hábitat" y el medio ambiente, así como en el nivel de seguridad por reducción de la criminalidad.

II. LA ACTIVIDAD ECONÓMICA GLOBAL. LOS INDICADORES SINTÉTICOS

Dada la dificultad de muchas provincias de contar con valores actualizados y fidedignos de sus respectivos PBG, algunas han optado por mediciones alternativas, como la construcción de indicadores sintéticos o índices compuestos. Estos indicadores, tratan de proporcionar valores lo más aproximados posible sobre el comportamiento de la actividad económica de una región, no requiriendo para su elaboración de tantos recursos como el PBG. Al respecto, cabe remarcar que este tipo de indicadores no sustituyen al cálculo sistemático y continuo del PBG o VAB de las provincias, sino que más bien se trata de herramientas de análisis complementarias.

En el caso de estos indicadores, como se dijo, existen varias metodologías de cálculo, aunque en la mayor parte de ellas se requieren varias series de datos con periodicidad mensual. Algunas de ellas, como la recaudación del IVA, el consumo de energía eléctrica, o las inversiones y los gastos locales de entes binacionales, no son de fácil obtención.

Una de las características de un número índice es que puede ser compuesto, es decir, aquel que se construye para dos o más variables, y consiste básicamente en combinarlas o agregarlas mediante una media geométrica o una simple sumatoria con ponderaciones correspondientes de las distintas dimensiones que la constituyen. A su vez, cada dimensión re-

coge la evolución de las variables o series económicas que en conjunción la caracterizan.

En Argentina existen experiencias sobre la construcción de índices sintéticos. A continuación, se analizarán según las metodologías utilizadas.

Los índices contruidos según la metodología desarrollada por el “Programa de Ciclos Económicos Argentinos” dirigido por el profesor Juan Mario Jorrat, de la Universidad Nacional de Tucumán son: El Índice Mensual de Actividad Económica de Tucumán (IMAT)²⁹, Índice Compuesto Coincidente de Argentina (ICCO)³⁰, Índice Compuesto Líder en Argentina (ICLD)³¹, Indicador de la Actividad Económica de Jujuy (IAEJ)³², Índice Compuesto Coincidente de la Provincia de Santa Fe (ICASFe)³³, Índice Compuesto Coincidente Mensual de la Actividad Económica de Córdoba (ICA-COR)³⁴.

También se presentan el Indicador Sintético de Actividad para la Región Rosario (ISARR) que sigue la metodología elaborada y utilizada por el National Bureau Economic Research y los Índices Coincidente e Índice Sintético de Acti-

29- Jorrat, J. M. (2003). “Indicador Económico Regional: El Índice Mensual de Actividad Económica de Tucumán (IMAT)”. Anales XXXVIII Reunión Anual Asociación Argentina de Economía Política. Mendoza, Argentina: Universidad Nacional de Cuyo. P: 2.

30- Jorrat, J.M. (2005). “Construcción de Índices Compuestos Mensuales: Coincidente y Líder de Argentina”. Progresos en Econometría, cap. 4, Editora Marchionni, M. Buenos Aires: Temas Grupo Editorial y Asociación Argentina de Economía Política. P. 43; 47 y 52.

31- Jorrat, J.M. (2005). Op. Cit.

32- Cosentini, A. y Quintana, H. (2006). “Indicador de la Actividad Económica de Jujuy”. VII Encuentro Nacional de Economías Regionales del Plan Fénix. Universidad nacional del Litoral. Santa Fe. P. 17-24.

33- Centro de Estudios y Servicios de la Bolsa de Comercio de Santa Fé, (2013). “Índice Compuesto de Actividad Económica de la Provincia de Santa Fe”. Informe mensual, N° 8, año 7. P: 1.

34- Michel Rivero, A. D. (2006): “Indicador Económico Regional: El Índice Compuesto Coincidente Mensual de la Actividad Económica de Córdoba (ICA-COR).” XLI Reunión Anual Asociación Argentina de Economía Política. Salta, Argentina: Universidad Nacional de Salta.

vidad Económica para la provincia de Santa Fe, elaborados por un equipo de investigadores de la Universidad Austral y por el IPEC de la provincia de Santa Fé, respectivamente, con la metodología Stock/Watson.

Dichos índices junto con los indicadores utilizados se presentan en el Cuadro II.2.4 del Anexo II.

II.1. EL INDICE SINTÉTICO DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS DE MISIONES (ISAEM)

Dadas las carencias de información periódica que debimos enfrentar para seguir fielmente los pasos de algunas de las metodologías más sofisticadas, se optó por construir un indicador sintético más rudimentario y/o sencillo, aunque no menos riguroso³⁵. Este indicador, que reflejó tanto el nivel de actividad como su evolución en el tiempo, se denominó Índice Sintético de la Actividad Económica de Misiones (ISAEM), y sus valores calculados permitieron su correspondiente comparación con los datos existentes brindados por los organismos públicos de la provincia³⁶.

A continuación, se describen tanto la metodología como los resultados obtenidos acerca de la variación de la actividad económica de Misiones durante el periodo 2003-12.

35- Tanto la metodología como los cálculos de dicho indicador fueron desarrollados en el trabajo titulado “¿Indicadores Sintéticos o Producto Bruto Geográfico?” realizado por los alumnos Antonella Aliprandini, Emiliano Pellegrino y Victoria Vázquez en el cursado durante el 2° cuatrimestre del año 2013 de la Asignatura “Área Integrada III” correspondiente al 4° año de la Licenciatura en Economía.

36- Como los valores del PBG calculados por el Instituto Provincial de Estadísticas y Censos (IPEC) y por la Dirección General de Rentas de Misiones.

II.1.1. Metodología de cálculo utilizada para la elaboración del ISAEM

Una vez definidas las ponderaciones de dichos indicadores se presenta la fórmula para el cálculo del indicador sintético:

$$IS = \frac{\sum_{i=1}^n \Delta X_i^t * Y_i}{\sum_{i=1}^n \Delta X_i^1 * Y_i} * 100$$

Donde “i” representa el número de rubro, “t” es el año de referencia, ΔX_i es la variación experimentada por el sector X_i , e Y_i es la ponderación que tiene ese sector dentro del total del PBG³⁷. Este procedimiento fue citado por Muñoz y otros a partir de un trabajo similar realizado para Canadá³⁸.

En este caso el número total de sectores es nueve, y las variaciones de cada sector (es decir,) tendrán que ser calculadas tomando las variaciones de indicadores representativos del sector y ponderadas con un promedio simple o con la participación que dicho indicador tenga en el sector. En formulas:

$$\text{Opción 1: } \Delta X_i^t = \frac{\sum_{j=1}^k \Delta Z_j}{k} \quad \text{Opción 2: } \Delta X_i^t = \sum_{j=1}^k \Delta Z_j * P_j$$

Donde “j” es el número de indicadores representativos que se tienen del sector X_i , ΔZ_j es la variación del indicador Z_j y P_j es la ponderación que recibiría la variación de cada indicador dentro del sector.

Teniendo en cuenta esta construcción, se introducen los datos al cálculo:

37- Dicha ponderación corresponde a la participación de cada sector en el PBG en el año 2004, según puede observarse en el Cuadro N° II.2.2.1 del Anexo II.

38- Lamy,R. & Sabourin, P. (2005) “Monitoring regional economies in Canada with high-frequency coincident indexes”. Department of Finance Papers.

$$IS = \frac{\Delta X_1^t * 0,0872 + \Delta X_2^t * 0,0158 + \Delta X_3^t * 0,2211 + \Delta X_4^t * 0,0237 + \dots + \Delta X_9^t * 0,1761}{\Delta X_1^1 * 0,0872 + \Delta X_2^1 * 0,0158 + \Delta X_3^1 * 0,2211 + \Delta X_4^1 * 0,0237 + \dots + \Delta X_9^1 * 0,1761} * 100$$

Téngase en cuenta que el IS para el primer año en consideración será igual a 100.

Las series utilizadas para la construcción de este indicador, cuyo detalle se presenta en la Tabla II.1.2 del Anexo II, fueron: té verde, rollizos bosque nativo, rollizos bosque implantado, yerba canchada, tableros de fibra, tabaco, pasta celulósica y papel, energía eléctrica, permisos de edificación, despachos de cemento, ocupación hotelera, ingreso al Parque Iguazú, impuesto a los Ingresos Brutos, venta de combustibles, ventas de autos “0 km”, tránsito diario medio anual (TDMA), préstamos bancarios, depósitos bancarios y presupuesto provincial.

En la Tabla II.1.3 del Anexo II se efectúa la determinación del ISAEM. En ella, las celdas resaltadas en gris corresponden a datos faltantes, los que fueron estimados, para mantener la continuidad de la serie, a partir de una tasa promedio geométrica que supone que los datos se comportaron de la misma manera.

Para deflactar los precios corrientes se utilizaron los promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas, con base 2001. Si bien dicho procedimiento no es del todo correcto, puede aceptarse ya que, según puede verse en el Capítulo V, hasta el año 2012 el IPC de Posadas reflejaba bastante bien la inflación provincial. Esto es así porque su comportamiento era muy parecido al del conjunto de provincias seleccionadas según se muestra en dicho capítulo.

II.1.2. Análisis de los Resultados

En la Tabla II.1.3 del Anexo II se muestran los resultados para el periodo 2003-2012 al aplicar la metodología antes descrita, utilizando las series de indicadores mencionados anteriormente y deflactando los valores del PBG con el promedio anual del Índice de Precios al Consumidor de Posadas.

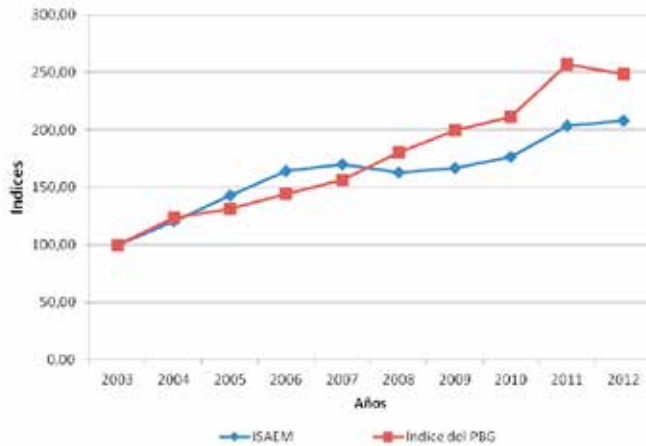


Gráfico II.1: ISAEM vs. Índice del PBG de Misiones. Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC de Misiones e INDEC.

En el gráfico anterior se observa que el comportamiento del ISAEM acompaña la evolución del PBG hasta el año 2008, cuando se aprecia una leve caída del este indicador para luego ir recuperándose lentamente hasta el año 2012. Como era de esperar, según se puede observar en la Tabla II.1.3 del Anexo II, casi todas las series que componen el ISAEM, disminuyeron en el año 2008. Ellas se enuncian a continuación: Combustibles, Cemento, Autos “0 km”, Té verde, Pasta celulósica y papel, Rollizos de bosque implantado, Rollizos de bosque nativo, Tableros de fibra, Ocupación hotelera y Permisos de Edificación.

Este comportamiento era lógico predecir, ya que ese año hubo una crisis financiera internacional, que se manifestó en una caída del nivel de actividad de casi todas las economías del mundo, incluyendo a la argentina. A partir de ese año, el ISAEM se mueve por debajo del PBG oficial, alcanzando una diferencia promedio de alrededor del 20%. Resulta notable que ambos indicadores comenzaron a diferir desde el año 2008, año a partir del cual los valores de PBG dejaron de ser calculados por el IPEC de Misiones, siguiendo en líneas generales la metodología de la CEPAL, y empezaron a ser calculados por la Dirección General de Rentas con una metodología diferente.

II.2. EL INDICE SINTÉTICO TRIMESTRAL DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS DE MISIONES (ISTAEM)

Dado que el ISTAEM viene a ser una continuación del ISAEM realizado por Aliprandini, A. y otros (2013), comparte con aquel los antecedentes antes citados y, en especial, los aportes a la materia realizados por Jorrat, J. M. (2005) referentes a la construcción de indicadores sintéticos de actividad económica. Sin embargo, en este caso se ha tomado como referencia primordial el trabajo de Muñoz y otro³⁹ (2014).

39- “Indicador Sintético de Actividad Provincial (ISAP): Un Aporte al Análisis de las Economías Regionales”, de Muñoz, F.; y Trombetta, M. (2014). XLIX Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política (AAEP). Posadas, 2014. Dicho trabajo es una actualización de uno de similar denominación, presentado por Muñoz, F.; Ortner, J. M.; Pereira, M. en la XLIII Reunión Anual de la (AAEP) del año 2008.

II.2.1. Metodología de Cálculo del ISTAEM

Para el cálculo del ISTAEM⁴⁰ ponderado se utilizó una metodología similar del ISAEM antes expuesta, siendo una de sus principales diferencias que las series incluidas no son coincidentes y que tienen una periodicidad trimestral.

Para la elaboración del ISTAEM se tuvo en cuenta la participación de los sectores con respecto al PBG de Misiones, asignando las respectivas ponderaciones a los indicadores de las distintas actividades económicas.

En base a la estructura porcentual del PBG provincial y a los indicadores disponibles se determinaron diferentes conjuntos de ponderaciones, como las que se presentan como ISTAEM* e ISTAEM** en el siguiente cuadro:

Indicador	Pond. 1 (ISTAEM*)	Pond. 2 (ISTAEM**)
Madera salida de Misiones en m ³	10%	10%
Yerba mate salida de molinos en Kg	15%	15%
Consumo de Cemento	20%	15%
Venta de autos en unidades	5%	5%
Puestos de trabajo	5%	5%
Impuesto a los Ingresos Brutos (IIBB)	5%	10%
Impuesto al Valor Agregado (IVA)	15%	15%
Consumo de Combustibles	15%	15%
Recursos de origen nacional transferidos (millones de pesos)	10%	10%

Fuente: Elaboración propia

40- Los cálculos y el desarrollo de este indicador fueron realizados en el trabajo titulado “Indicador Sintético Trimestral de las Actividades Económicas de Misiones (ISTAEM)” realizado por los alumnos Nicolás Álvarez y Juan Luis Heredia en el cursado la Asignatura “Area Integrada III” correspondiente al 4° año de la Licenciatura en Economía durante el 2° cuatrimestre del año 2014.

Las ponderaciones que se muestran en el cuadro anterior son para toda la serie (ISTAEM* e ISTAEM**), excepto el año 2003. Para la serie ISTAEM* en el año 2003, la ponderación de los IIBB es del 25% y de los puestos de trabajo del 15%. En tanto, para la serie ISTAEM**, según puede verse en el Cuadro N° II.2.3, en el año 2003 la ponderación de los ingresos brutos es del 20% y de los puestos de trabajo es del 20%, correspondiendo al promedio de las ponderaciones del periodo 2005-13.

Las ponderaciones para el año 2003 variaron de una serie a la otra, ya que solo se contaba con datos de los siguientes indicadores: Puestos de Trabajo, Ingresos Brutos (DGR), Consumo de Combustibles y Recursos de Origen Nacional transferidos a la provincia. Ante la falta de datos de otros indicadores se decidió darle mayor ponderación a los IIBB y a Puestos de Trabajo, ya que se consideró reflejaban con mayor fuerza el nivel de la actividad económica en Misiones.

Al graficar ambas series (ISTAEM* e ISTAEM**) con sus respectivas ponderaciones se observa un comportamiento casi idéntico. Lo mismo ocurre al graficarlas contra el ISTAEM Simple.

En este sentido, el ISTAEM Simple es un índice donde las ponderaciones de los indicadores incluidos tienen igual peso relativo, tratándose de un promedio simple como se observa en la siguiente fórmula:

$$I = \frac{\sum_{i=1}^n \Delta X_i^t * Y_i}{\sum_{i=1}^n \Delta X_i^1 * Y_i} * 100$$

II.3. ANÁLISIS COMPARATIVO

II.3.1 Comparación del ISTAEM Simple del con respecto al EMAE

Como las distintas series del ISTAEM son casi idénticas, se procede a utilizar el ISTAEM Simple por cuestiones de practicidad, para luego realizar comparaciones con otro indica-

dor de actividad, en este caso el Estimador Mensual de Actividad Económica (EMAE), que es un indicador que refleja la actividad nacional por medio de un indicador compuesto. Para ello se fija al primer trimestre del año 2005 como periodo base (2005=100).

Como se puede ver el Gráfico II.2, el ISTAEM tiene una tendencia creciente al igual que el EMAE, presentando comportamientos muy similares durante el periodo bajo estudio, aunque el ISTAEM muestra mayores divergencias en los periodos 2006-2007 y 2012-2013, cuando estuvo por encima del EMAE.

En determinados periodos se puede ver que cuando el EMAE tiene decrecimientos, en el periodo siguiente el ISTAEM decrece, lo mismo sucede en el caso contrario.

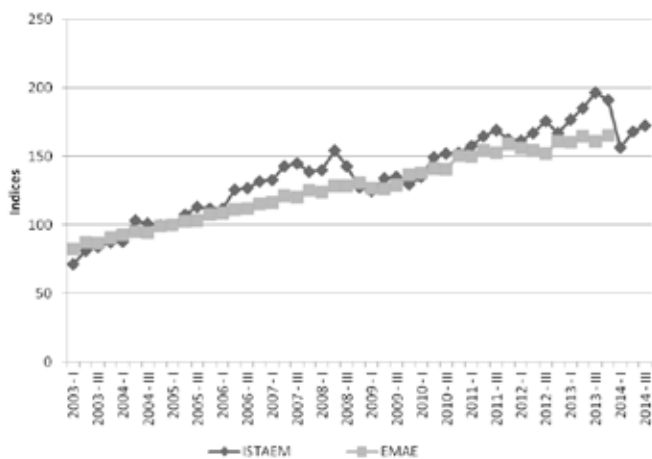


Gráfico II.2: ISTAEM Simple vs. EMAE. Fuente: MECON y elaboración propia.

El Gráfico II.2. presenta una comparación entre la serie del ISTAEM y la del EMAE, calculado por el INDEC para reflejar la evolución mensual de la actividad económica del conjunto de los sectores productivos a nivel nacional. Este indicador busca anticipar las tasas de variación del Producto

Interno Bruto (PIB), que es presentado por la misma institución en períodos trimestrales.

Por lo tanto, con esta comparación, buscamos ver si existe alguna correlación entre el comportamiento de la actividad económica de la Provincia de Misiones y el del país en su conjunto.

Al respecto, se observa que el ISTAEM se comporta de manera muy similar al EMAE a lo largo del período 2003–05. Luego, en el lapso transcurrido entre el 1° trimestre del 2006 y el 3° trimestre del 2008, el ISTAEM se mueve por encima del EMAE, para luego converger en sus valores. Posteriormente, en el 1° trimestre del 2012 el ISTAEM vuelve a superar al EMAE hasta el 1° trimestre del 2014, cuando el ISTAEM cae fuertemente para recuperarse en los siguientes trimestres. Como era de esperar, el EMAE tiende una forma mucha más suavizada ya que los ciclos de las producciones específicas de cada una de las 23 provincias argentinas no se mueven de manera uniforme debido a la diversificación productiva de nuestro país.

II.3.2 Comparaciones con otras Provincias de la Región NEA

La idea de este apartado es comparar la actividad económica de la Provincia de Misiones con la actividad económica de otras provincias de la Región NEA de la Argentina o el PBI nacional.

Si bien no es posible comparar de manera estricta el comportamiento de la actividad económica de distintas provincias a través de dichos índices, ya que ellos no comparten una metodología de cálculo, en términos generales y con los recaudos del caso, es posible efectuar comparaciones del comportamiento de dichas economías a través los mismos.

Hay que aclarar que aunque muchas de las variables y ponderaciones escogidas para la realización de los siguientes indicadores sintéticos son similares, el tratamiento realizado a las mismas difiere. Teniendo en cuenta esto, vamos a comparar el nivel de actividad económica de las provincias de Formosa,

Chaco y Misiones, a través de los indicadores sintéticos de actividad económica que se calculan en cada una de las provincias mencionadas para conocer su desempeño económico⁴¹.

En el Cuadro II.2.4 del Anexo II se pueden ver las distintas series de los indicadores sintéticos de actividad provincial para las provincias de Formosa (ICAF), Chaco (IMACH). Así como en el Cuadro II.2.5 se presentan los valores de dichos indicadores sintéticos con periodicidad trimestral.

Aquí es necesario señalar que el IMACH, como su nombre lo indica, es de periodicidad mensual, motivo por el cual se procedió a calcular valores del índice para cada trimestre de modo de hacerlo comparable con el ICAF y el ISTAEM, que originalmente se construyeron de manera trimestral.

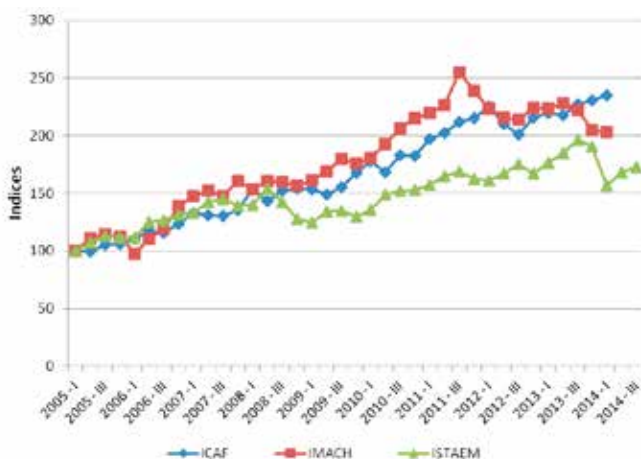


Gráfico II.3: Evolución de la actividad económica en las provincias de Misiones, Chaco y Formosa. Años 2005-14. Fuente: Elaboración propia en base a datos del Cuadro II.2.2.4.

41- Ver el trabajo “Análisis de la Actividad Económica de las provincias de la Región Noreste Argentino. Periodo 2003-13” de Nicolás Álvarez y Juan Luis Heredia realizado durante el cursado la Asignatura “Area Integrada III” correspondiente al 4° año de la Licenciatura en Economía durante el 2° cuatrimestre del año 2014.

Según se observa en el gráfico anterior, hasta el año 2007 los tres índices se mueven de manera similar, luego el ISTAEM queda por debajo de los otros dos hasta el 3° trimestre del 2013 cuando converge con el IMACH. Como puede verse el IMACH presenta un pico máximo en el 2° trimestre del 2011, periodo a partir del cual comienza a caer. Por su parte el ICAF presenta una caída leve en el 2° trimestre del 2012 para recuperarse posteriormente.

Las diferencias en el comportamiento de dichos índices en los últimos años se puede deber al modo de deflactar las series monetarias. Es así, que si utilizamos los índices de precios oficiales, sus valores no bajan tanto como si utilizamos otros índices más fidedignos. Este parecería ser el caso del ICAF, ya que después de una leve caída en el 2012, vuelve a crecer, comportamiento que no concuerda con el resto del país que entra en una situación de recesión o estancamiento de sus actividades económicas. Por su parte, el IMACH muestra un comportamiento más acorde a la realidad económica nacional.

Las series de indicadores utilizadas en la construcción del IMACH son: venta en supermercados (en pesos 2006); venta de electrodomésticos (en pesos enero 2006); despacho de cemento (en toneladas); consumo de hidrocarburos (en m³); electricidad industrial (en MWh); empleo formal; remuneración bruta total (en pesos enero 2004); recaudación total AFIP (en pesos enero 2006); recursos nacionales (en pesos enero 2004).

Por su parte, las series de indicadores utilizadas en la construcción del ICAF, con sus respectivas ponderaciones, son: superficie autorizada para la construcción privada en m² (9%); consumo de combustible en m³ (8%); consumo energía eléctrica residencial, comercial e industrial, en MWh (12%); consumo de cemento en toneladas (10%); patentamiento de automóviles en unidades (10%); transferencias en moneda constante de recursos de coparticipación (15%); recaudación total de rentas en moneda constante (13%); remuneración bruta en moneda constante del empleo privado formal (7%); empleo privado formal (8%); ventas de supermercados (8%).

III. FINANZAS PÚBLICAS

III.1. FINANZAS PÚBLICAS NACIONALES⁴²

III.1.1. Los Ingresos Tributarios de la Nación

Los ingresos que percibe la Nación son los originados en los impuestos que recauda, en los derechos sobre el Comercio Exterior y en los Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social.

En el año 2014 el total de los Recursos Tributarios Nacionales fueron 1.170.000 millones de pesos corrientes. Los correspondientes a los Impuestos representaban el 65%, los Derechos de Comercio Exterior el 10% y los Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social el 25%. (Ver cuadro N°: III.1.1).

42- Freaza, Miguel A., Ibarra, Zulma N., Bárbaro, Juan C.; Egolf, Patricia. “El Desempeño de Municipios Fronterizos de Argentina y de Brasil. La Influencia de los Sistemas Tributarios”. Proyecto de Investigación 16/E094 de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNaM. Posadas, marzo de 2012. Un resumen de este trabajo fue presentado en la XLVI Reunión Anual de la Asociación Argentina de Economía Política (AAEP) realizada en Mar del Plata, los días 16, 17 y 18 de noviembre de 2011.

Las recaudaciones de los Impuestos fueron en el 2014 de 758.031,8 millones de pesos corrientes. De este monto los de mayor peso relativo en el total de ingresos por impuestos fueron: IVA (43,1%), Ganancias (34,7%), Créditos y Débitos en Cuenta Corriente (10,0%), Combustibles (5,8%) y Bienes Personales (1,9%), entre otros. (Ver cuadro N°: III.1.2).

Los impuestos nacionales se pueden dividir entre coparticipables, que se reparten entre Nación y Provincias, y los no coparticipables.

Entre los primeros resaltan el Impuesto al Valor Agregado (IVA), Ganancias, Bienes Personales, Internos Coparticipados y el 30% de los Créditos y Débitos, que fue incorporado a la masa de recursos coparticipables en el mes de febrero del año 2002.

Entre los no coparticipables, sobresalen los impuestos a los Combustibles y los de Comercio Exterior que están establecidos en el artículo 4° de la Constitución Nacional del '94. Tampoco forman parte de la masa coparticipable los impuestos que tienen un destino determinado. Asimismo, la Nación administra los recursos correspondientes a la Seguridad Social.

Después de la devaluación del 2001, las retenciones a las exportaciones cobraron mayor relevancia debido al auge de las exportaciones agropecuarias por la demanda mundial y a la vigencia del dólar alto, hasta que en el año 2008 la participación relativa de esta fuente detuvo su crecimiento. Es así, que los impuestos que gravan el comercio exterior pasaron de un 4% en 2001, a un 17% en 2008, cayendo en el 2014 a un 10%.

Por su parte, los recursos de la seguridad social incrementaron su participación de un 19% en 2008 a un 25% en 2014 (Ver cuadro N° III.1.4.).

En este sentido, se observa que el sistema tributario nacional, se ha centralizado aún más en los últimos años, acrecentando la disponibilidad de fondos de la Nación y su capacidad para asignarlos entre finalidades y jurisdicciones.

III.1.2. La Distribución de los Recursos Coparticipables

Por Ley 23548 del año 1988, se suscribió un acuerdo financiero transitorio denominado *Régimen Transitorio de Distribución de Recursos entre la Nación y las Provincias*, el que se conoce como *distribución primaria*.

Este régimen determinaba que la masa de fondos a distribuir estaría integrada por el producto de la recaudación de todos los impuestos nacionales (existentes o a crearse), menos los impuestos a los combustibles y al comercio exterior, junto a otras excepciones⁴³.

El monto total recaudado se distribuiría, en forma automática, de la siguiente forma: a) El 42,34% a la Nación; b) el 54,66% al conjunto de provincias adheridas de acuerdo a porcentajes que la misma ley determina; c) El 2% se destina al recupero del nivel relativo de las provincias de Buenos Aires, Chubut, Neuquén y Santa Cruz; d) El 1% es destinado a un Fondo de Aportes del Tesoro Nacional a las Provincias, con la finalidad de atender situaciones de emergencia y desequilibrios financieros de los gobiernos provinciales, siendo el Ministerio del Interior el encargado de la asignación.

El artículo 4° de dicha Ley, establecía la *distribución secundaria* del monto adjudicado a las provincias adheridas. A Misiones le corresponde el 3,4% de los recursos de Coparticipación Federal, que la Nación reparte mensualmente entre todas las provincias (Ver cuadro N°: III.1.5).

43- Los impuestos que no se coparticiparían eran: a) derechos de importación y exportación; b) aquellos cuya distribución, entre la Nación y las Provincias, esté prevista o se prevea en otros sistemas o regímenes especiales de coparticipación; c) Los impuestos y contribuciones nacionales con afectación específica a propósitos o destinos determinados; d) Los impuestos y contribuciones nacionales cuyo producto se afecte a la realización de inversiones, servicios, obras y al fomento de actividades, que se declaren de interés nacional por acuerdo entre la Nación y las Provincias; e) el producido de los impuestos, existentes o a crearse, que graven la transferencia o el consumo de combustibles.

No obstante, a partir de la masa de impuestos coparticipables el Estado retenía, por Leyes N° 24.130 y N° 26.078: a) el 15 % para atender el pago de las obligaciones previsionales nacionales y otros gastos operativos; b) la suma de \$ 45,8 millones mensuales para ser distribuidos entre las Provincias.

Este nuevo régimen se autocalificó de *transitorio* por un plazo de dos años, pero permitió su prórroga automática ante la inexistencia de un régimen que lo sustituyera.

Luego, la Constitución Nacional de 1994 estableció una nueva relación impositiva entre Nación, provincias y municipios. En opinión de algunos expertos en federalismo fiscal, dicho régimen de coparticipación consistió en una mayor absorción por parte del Gobierno Nacional de los impuestos de mayor recaudación para proceder a su distribución entre los estados provinciales. También, se recomendó que debía formalizarse, en un plazo no mayor a dos años, un nuevo régimen de coparticipación más equitativo y más moderno, el que hasta el presente no se ha logrado concretar.

En el año 2004 se sancionó la ley N° 25.917 denominada como “*Régimen Federal de Responsabilidad Fiscal*”, siendo su principal objetivo lograr la necesaria austeridad en el uso de los fondos públicos. En la misma se detallaban las normas a las que debían sujetarse las jurisdicciones, se creaba un organismo de aplicación y se definían los castigos o sanciones que recibirían los que no cumplieran con lo previamente presupuestado. Cabe señalar que esta Ley tampoco fue efectiva ya que su aplicación no logró la disciplina fiscal buscada, es decir que no se logró un comportamiento responsable con respecto al gasto público, tanto de la Nación, como de las provincias y de los municipios. Una de las causas principales de este fracaso era que seguía sin verificarse el *principio de correspondencia de las finanzas públicas*.

III.1.3. Características y falencias del sistema tributario argentino

El sistema impositivo argentino se basa primordialmente en impuestos indirectos, los que proporcionalmente afectan más a los contribuyentes de menores recursos, en tanto que los *directos* (Ganancias, Activos, etc.) contribuían con una porción menor.

Es así que en 2009, el *Impuesto al Valor Agregado* (IVA) representó el 46,13%; por su parte, el peso del *Impuesto a las Ganancias* era del 29,32%, y el de *Bienes Personales*, apenas el 2,13 % el mismo año. Asimismo, puede observarse que para el año 2014 la participación porcentual del IVA cayó levemente a un 43,7% y *Ganancias* creció a un 35,2%, en tanto bienes personales se reducía a apenas un 1,9% (Ver Cuadro III.1.2).

El incremento del peso relativo de Ganancias se debió a que el proceso inflacionario desatado a partir del año 2007 y la inmovilidad de las escalas impositivas, en especial el mínimo no imponible, hizo que cada vez más trabajadores en relación de dependencia tributaran este impuesto, que se transformó en un impuesto al trabajo.

Por su parte, los impuestos patrimoniales se integraban principalmente por el *Impuesto a la Renta Mínima Presunta* y el *Impuesto a los Bienes Personales*, en el orden nacional, y el *Impuesto Inmobiliario Urbano y Rural* y el *Impuesto a los Automotores* (patentamiento), en el orden provincial. Estos que podrían mejorar la equidad del sistema eran poco significativos en la recaudación total de impuestos.

Por su parte, el peso relativo de la recaudación de los aportes previsionales, que cayó fuertemente desde de la reforma del '94 volvió a crecer después del año 2002. El total de lo recaudado por este gravamen, que es afrontado por trabajadores y empleadores, pasó a la esfera pública (ANSES) luego de la estatización de las AFJP del año 2009, cuando alcanzaron a un 25% del total de los recursos tributarios del país, proporción que, con leves altibajos, se mantuvo hasta el año 2014.

Por otra parte, el *Impuesto sobre Créditos o Débitos de las Transacciones Financieras*, que es un tributo ineficiente pues

encarece la utilización del sistema bancario⁴⁴, mantuvo su importancia relativa de algo más del 10% durante el periodo 2010-14. El mismo ha inspirado otros impuestos similares a nivel provincial, lo cual incrementó aún más la carga para los contribuyentes.

También, cabe señalar que seguía siendo alta la evasión, ya que en vez de atacarla e incrementar la “base imponible”, se seguía aumentando la presión fiscal sobre el sector formal de la economía.

Con respecto a los gobiernos locales, se observa que nuestro sistema tributario tampoco es equitativo desde el punto de vista espacial, ya que los principales impuestos seguían siendo recaudados y distribuidos por la Nación. Como consecuencia de ello, una de principales falencias del sistema argentino es el quiebre del *principio de correspondencia de las finanzas públicas*, que recomienda preservar el vínculo entre la ciudadanía, el pago de los impuestos y el beneficio de los gastos públicos.

Por otra parte, si descontamos el porcentaje de los impuestos internos no coparticipables (22%), los impuestos al comercio exterior (13%) y los fondos para la seguridad social (25%), se observa que los impuestos coparticipables cayeron de más del 49% de los ingresos fiscales en 2001 a aproximadamente el 42% en 2014 (Ver cuadro N° III.1.4). En este sentido, el porcentaje para las provincias disminuye aún más a cerca del 35%, si consideramos los impuestos coparticipados netos, después de las deducciones de las leyes N° 24130 y N° 26078 que se aclararon en el título anterior.

Como resultado de las falencias antes expuestas se elaboraron numerosos proyectos para modificar el sistema tributario argentino, en especial del régimen de coparticipación federal, dos de los cuales se citan a modo de ejemplo⁴⁵.

44- La resistencia a pagar dicho impuesto ha llevado a los agentes a realizar las operaciones económicas en efectivo, lo que resultó en incremento de delitos, vulgarmente conocidos como “salideras bancarias” y también la proliferación de “boqueteros” para robar comercios.

45- Avila, Jorge y otros. “Propuesta de Federalismo Fiscal”. Consejo

Finalmente, es necesario notar que la Nación detenta el poder de “señoraje” que consiste en el monopolio en la emisión de dinero. Este poder le posibilita recaudar el “impuesto inflacionario”⁴⁶, que se mide como la pérdida de valor adquisitivo de los saldos monetarios en poder de la población. Por lo tanto, si incluyéramos este impuesto que no se coparticipa, los recursos destinados a las provincias habrían caído bastante debajo del 30% en lapso 2010-15, periodo en que se aceleró el proceso inflacionario.

III.2. FINANZAS PÚBLICAS PROVINCIALES Y MUNICIPALES

III.2.1. Recaudación Impositiva Provincial

Los recursos Tributarios de la provincia están conformados por los Impuestos sobre la Producción, el Consumo y las Transacciones (Ingresos Brutos, Sellos y Valores Fiscales), Impuestos sobre el Patrimonio (Impuestos Inmobiliarios, Básico Adicional y Provincial del Automotor); y Otros Impuestos (Convenio, Impuestos sobre Fondo de Energía Provincial, Concesiones Mineras y de Emergencia).

Al considerar la evolución del total de las recaudaciones provinciales, durante el período 2001-12, como era de esperar en periodos inflacionarios los valores corrientes o nominales difieren en gran medida con sus valores constantes o reales.

Los Cuadros III.2.1.1 y III.2.1.2, muestran la Recaudación Impositiva Provincial según tipos de impuestos.

Durante el período 2001-12, las recaudaciones impositivas de la provincia ascendieron de \$118.693 a \$1.850.760 (en mi-

Empresarial Argentino. Bs. As., nov. de 2000. González Cano, Hugo. “Propuestas de reforma tributaria para mejorar la competitividad de la economía argentina”. INTAL-BID. Bs. As., 2003.

46- Larraín, Felipe B. y Sachs, Jeffrey D. “Macroeconomía en la Economía Global”. Cap.10 ítem 10.3. Editorial Pearson/Prentice-Hall. 2° Edición. Bs. As., 2002.

de pesos corrientes), registrando un aumento de 1.459%. Sin embargo, si analizamos los datos deflactados⁴⁷ de las recaudaciones a valores constantes del año 2001, vemos que pasaron de \$118.693 a \$295.627 (en miles de pesos constantes) en el año 2012, registrando un incremento de 149%.

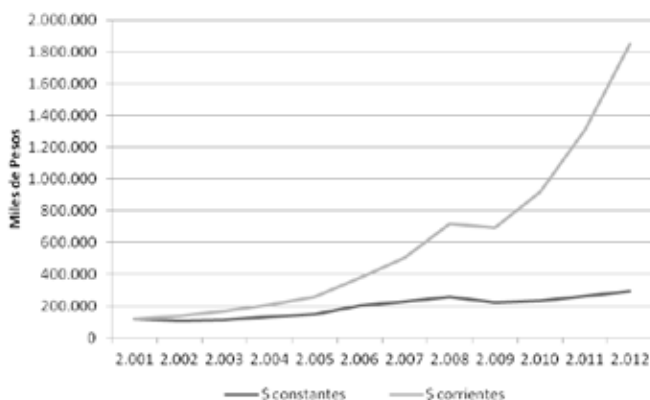


Gráfico III.2.1.1 Misiones: Recaudaciones Impositivas. Años 2001-2012. Valores Corrientes y Constantes de 2001. En miles de pesos. Fuente: Dirección General de Rentas. Provincia de Misiones.

Al analizar la participación relativa de cada uno de los impuestos en el total recaudaciones, se observan algunos cambios. En este sentido, se verifica que el impuesto a los Ingresos Brutos incrementó su participación durante el periodo 2001-05, alcanzando ese último año el mayor porcentaje del total con casi el 80%. Posteriormente, a partir del 2006 disminuyó a 54%, oscilando durante el periodo 2007-2011 alrededor del 56%, y luego aumentando a 63% en el 2012.

47- A lo largo de segunda parte de este Capítulo se utilizó el Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de Posadas para deflactar los valores monetarios de las series del periodo 2001-12 por los motivos que se exponen, más adelante, en el punto 4.2 del Capítulo V.

También, el Inmobiliario Básico que en el 2001 representaba casi un 10% comenzó a disminuir su participación a partir del 2006, apenas superando el 3% en el 2012. Lo cual es resultado del recrudecimiento del proceso inflacionario de los últimos años que hizo que las bases imponibles quedaran muy desactualizadas.

Por su parte, el impuesto a los Sellos aumentó su participación a partir del 2004, pasando de un 4,54% en el 2001 a un 8,17% en el 2012. Lo cual se debió a un mayor control de la Dirección General de Rentas (DGR) de las operaciones efectuadas dentro de la jurisdicción provincial.

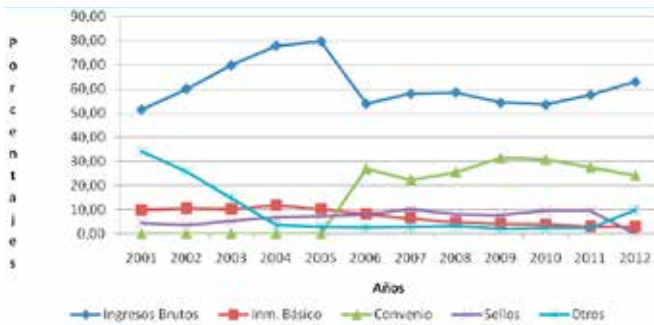


Gráfico III.2.1.2. Misiones: Porcentajes de Recaudaciones de Impuestos Provinciales, Años 2001-2012. Fuente: Dirección General de Rentas. Provincia de Misiones.

Las recaudaciones del año 2012 alcanzaron los 1.850.760 (en miles de pesos corrientes). Los impuestos más relevantes, entre los que componen la tributación fiscal y que representan, el 91,14% del total recaudado a nivel provincial, son: el impuesto a los Ingresos Brutos, que representó con el 62,91% sobre el total. Luego, se encuentran los de Convenio con una participación 24,22%, Sellos con el 8,17% y el Impuesto Inmobiliario con el 3,01% (Ver Cuadro N° III.2.1.3).

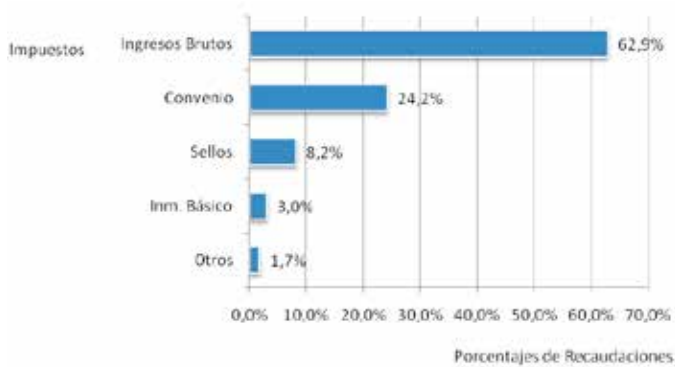


Gráfico III.2.1.3. Misiones: Porcentajes de Recaudaciones de Impuestos Provinciales Años 2012. Fuente: Dirección General de Rentas. Provincia de Misiones.

III.2.2. Presupuesto Provincial

El Sector Público, a través de su función de captación de recursos y de su distribución por medio del Gasto Público, adquiere un papel fundamental en pos del desarrollo económico-social de la provincia.

Es en este contexto, de captación y asignación de recursos, en que el Presupuesto Provincial se constituye en el instrumento básico donde se refleja el Plan Anual del Gobierno y la Administración. Es así como, a través de la elaboración del Presupuesto, se pone en conocimiento de la ciudadanía cuáles son las acciones de Gobierno que se planea llevar a cabo durante el ejercicio financiero. En este sentido, es posible comprobar la concreción de la metas del Gobierno, es decir su efectividad, observando la ejecución del Presupuesto durante el año financiero.

Por lo tanto es importante analizar los presupuestos anuales para observar las políticas públicas elegidas por el Poder Ejecutivo. En razón de lo cual, se presenta la serie de los años 2001-12 a los efectos de mostrar la orientación que el Gobier-

no decidió en cada ejercicio financiero para dirigir los recursos públicos.

Los Recursos del Presupuesto

Los Gastos Públicos de la Provincia se financian con los Recursos Corrientes de Jurisdicción Nacional, que son los derivados de la Coparticipación Federal de Impuestos, y los de Jurisdicción Provincial, que son los correspondientes a los Impuestos Tributarios.

El total de los Recursos Corrientes del año 2007 fue de \$ 1.896.933 (en miles), y en el 2012 alcanzó a \$ 6.652.994 (en miles), registrando en estos seis años un aumento del 250,72% en moneda corriente, mientras que en valores constantes el incremento fue del 23,59%.

La mayor parte del gasto público se financia con recursos de jurisdicción nacional. Asimismo, en el Cuadro III.2.2.1 y en el Gráfico III.2.2.1, se observa que la proporción de los Recursos Nacionales durante los últimos cinco años aumentaron del 75% al 81%; mientras que la proporción de los Recursos Provinciales disminuyó del 23% al 15%. Por su parte, los Recursos de Capital también tuvieron un incremento pasando de 2% al 4%. Al respecto, cabe señalar que si bien la DGR provincial ha mejorado su eficacia operativa, incrementando en términos reales los fondos recaudados, igualmente la provincia ha visto crecer su dependencia de los fondos de coparticipación y de otros recursos de origen nacional.

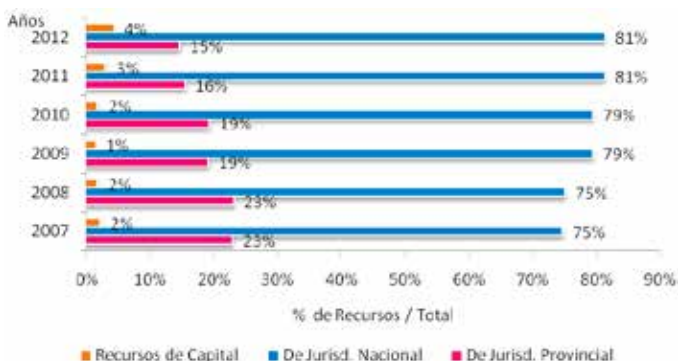


Gráfico III.2.2.1. Misiones: Presupuestos Provinciales 2007-12. Porcentajes de Recursos de Jurisdicción Nacional, Provincial y de Capital. Fuente: Cámara de Representantes de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales 2007-2012.

Los Gastos

La forma de presentar el cuadro responde a una clasificación del presupuesto denominada por finalidad, la que explica para qué se gastará.

En los Cuadros III.2.2.2 y III.2.2.3, se observa que la evolución de los Presupuestos corrientes o nominales tiene una gran diferencia con los expresados a valores constantes, durante el período 2001-12.

El Presupuesto del año 2001, (en miles de pesos corrientes) aumentó de \$873.535 a \$ 9.996.910 en el 2012, registrando un crecimiento de 1.044%. Mientras que el Presupuesto del 2012 deflactado fue de \$1.596.834 miles de pesos constantes, lo que significó un incremento del 83%.

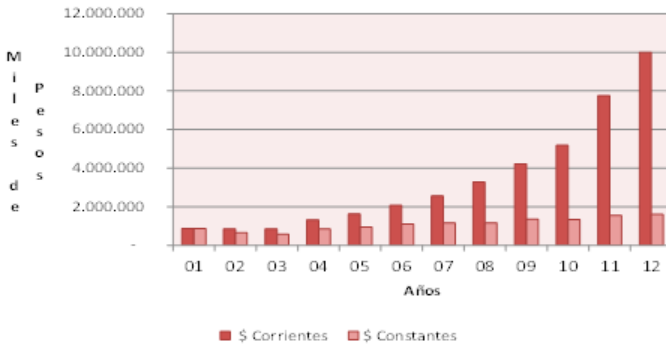


Gráfico III.2.2.2. Misiones: Presupuestos Provinciales 2001-2012. Administración Central y Organismos Descentralizados. En Miles de Pesos Corrientes y Constantes. Fuente: Cámara de Representantes de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales 2001-2012.

Si se considera el crecimiento que cada rubro de los gastos tuvieron durante la serie analizada (en moneda constante), en el Gráfico III.2.2.3 (Ver Anexo III), se puede observar que el rubro *Ciencia y Técnica*, presenta la mayor una variación con un 3.934%, aunque dicho excepcional incremento debe ser relativizado ya que partía de una base muy pequeña, según puede verse más adelante. Luego, sigue el correspondiente *Bienestar Social* con el 192%, le acompaña *Desarrollo de la Economía* con el 175%, *Cultura y Educación* con el 93%, *Salud* con el 63%, *Administración General* con el 28%, y *Seguridad* con el 11%. Mientras que el rubro de la *Deuda Pública* tuvo una reducción del 54%.

Al analizar la evolución del Gasto Público según la clasificación por finalidad de cada partida durante el período en estudio y su distribución porcentual, en el Cuadro III.2.2.4, se puede observar que las proporciones de los rubros de los gastos no se mantuvieron constantes a lo largo de la serie.

Los rubros que han sido favorecidos al incrementar el volumen de las partidas asignadas en el Presupuesto fueron los siguientes: el de *Cultura y Educación* que en el 2001 fue de 23,68% aumentó en el 2012 a 25,05%, *Desarrollo de la Econo-*

mía que se incrementó de 17,51% al 26,33%, también *Bienestar Social* fue favorecido pasando de 9,02% a 14,41%.

Los rubros que habían reducido su participación fueron: Administración General, que disminuyó del 23,34% al 15,67%, el de *Seguridad* que pasó de 7,60% a 4,61%, también el correspondiente a la *Deuda Pública* que se redujo de 7,03% a 1,76% en dicho período. Mientras que el correspondiente a *Salud* se mantuvo a niveles similares al del periodo base de alrededor del 12%.

Al considerar los gastos del presupuesto previstos para el año 2012 según su finalidad, en el Gráfico III.2.2.4 siguiente, se observa en primer lugar, que el 26,33% de los gastos se dirigen al rubro *Desarrollo de la Economía*, en segundo término se encuentran los gastos de *Cultura y Educación* con el 25,05%, luego le siguen los de *Administración General* con el 15,67%, *Bienestar Social* con el 14,41% , *Salud* con el 11,41% , *Seguridad* con el 4,61% , *Deuda Pública* con el 1,76%, y *Ciencia y Técnica* con el 0,77% .

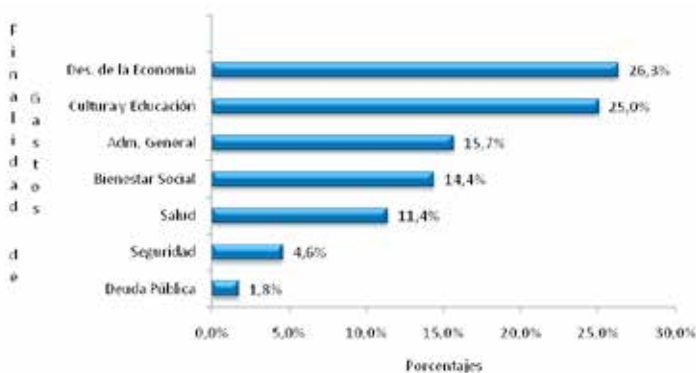


Gráfico III.2.2.4. Misiones: Presupuesto Provincial 2012. Participación Porcentual por Finalidad de Gastos. Fuente: Cámara de Representantes de Misiones. Ley de Presupuesto Provincial 2012.

III.2.3. Coparticipación Municipal⁴⁸

Como se dijo antes, por Ley N° 23548 del año 1988, le corresponde a las provincias el 54,66%, más el 2% que tienen las cuatro provincias del recupero relativo, del total de los recursos tributarios de la Nación. A su vez, dicho monto se reparte entre las provincias en base a coeficientes de coparticipación, que en el caso de Misiones es del 3,4% (Ver Cuadro N°: III.1.5). Luego, una porción de dichos montos se distribuye entre los Municipios (o Departamentos) de acuerdo a la legislación propia de cada provincia, que para Misiones es del 12% (Ver cuadro N° III.1.6).

Con excepción de las provincias de Jujuy, que tiene un régimen de coparticipación transitorio, y de San Juan, que asigna una suma fija que se estableció en convenios vigentes entre la provincia y los municipios, las demás provincias tienen Leyes, Decretos o Resoluciones que establecen los porcentajes destinados a repartir entre los municipios. Estos se denominan índices de *distribución terciaria*, que en la mayoría de las provincias se establecen en proporción a la cantidad de habitantes de cada municipio, a los fines de equiparar las transferencias per cápita en toda la provincia. En Misiones dichos coeficientes de prorrateo están fijados por la Ley Provincial XV-10 (ex 2535).

Los fondos de la coparticipación municipal que derivan de recursos nacionales son los correspondientes a la Coparticipación Federal de Impuestos y del Impuesto a los Créditos y Débitos, en tanto que los originados en recursos provinciales, se originan en los impuestos a los Ingresos Brutos, a los Inmuebles y al Parque Automotor.

Durante el período 2001-2012, los recursos de coparticipación federal y provincial anuales que fueron asignados a los municipios misioneros (en pesos corrientes) pasaron de \$ 42.835.407 a \$602.079.721 registrando un incremento de

48- Conurbanos. Informes de Coparticipación Federal I y II. 15 y 16 de Febrero de 2010.

1.305%. Sin embargo, si analizamos los datos deflactados a valores constantes del año 2001, el aumento correspondiente al mismo período fue solamente de 190% (Ver Cuadro N° III.2.3.1).

Si analizamos los valores de los promedios mensuales de los recursos municipales expresados en valores constantes (Ver Cuadro N° III.2.3.2.), se observa que en el año 2001 fueron de \$3.5690.617 y que luego fueron aumentando hasta el año 2007, cuando alcanzaron los \$10.250.031 por mes. Después, dichos recursos disminuyeron durante el periodo 2008-10, presentando una leve mejoría en el año 2011 cuando alcanzaron los \$10.362.424.

IV. DEMOGRAFÍA Y OCUPACIÓN

IV.1. INDICADORES DEMOGRÁFICOS

La población de Misiones que en el 2010 superó los 1,1 millones de habitantes representaba el 3% de la población del país. De la comparación de los resultados de los Censos Nacionales de Población del año 2010 con respecto al del 2001, se observa que tuvo una Tasa de Crecimiento Medio Anual de 14,6 por mil y fue superior a la del total Nacional que alcanzó 11,2 por mil.

La Provincia de Misiones con una superficie de 29.801 km², además de ser una de las más pequeñas del país, ya que representa apenas el 1,07% de la superficie nacional, es una de las de mayor densidad poblacional. En el año 2010 el 74% de los habitantes residían en zonas urbanas y el 26% restante en zonas rurales.

Al comparar la densidad poblacional de la provincia con respecto a las registradas en los dos últimos Censos Nacionales, vemos que pasó en el 2001 de 33 habitantes por kilómetro cuadrado a 37 en el 2010. Considerando la división político-administrativa de la provincia, se observa que el Departamento Capital continuó registrando la mayor tasa de densidad poblacional (336 hab/km²) superando la densidad que había tenido en el 2001. Mientras que el Departamento de San Pe-

dro, ubicado en la zona norte de la Provincia, evidenció el índice más bajo con solo 9 habitantes por kilómetro cuadrado.

Con respecto a la distribución de la población según el peso relativo de los grupos de edades, se observa en el Cuadro IV.2 que la proporción de niños y jóvenes de 0 a 14 años, que en el año 2001 fue de 38% se redujo al 32% en el año 2010. La proporción de adultos mayores aumentó levemente de un 5% para alcanzar un 6% en el 2010.

Concordantemente, la proporción de población potencialmente activa de 15 a 64 años en el mismo período aumentó en 4 puntos, pasando de 57%, a 61% en el año 2010. En consecuencia, durante el último decenio la pirámide poblacional había cambiado de una correspondiente a población joven a otra con mayor proporción en los grupos activos (Ver Gráficos IV.1 y IV.2 del Anexo IV).

En relación a la estructura de la población por sexo, los datos del último Censo mostraron un predominio de mujeres. Es así, que en el Cuadro IV.3 vemos que durante el período intercensal, el índice de masculinidad ha disminuido de 100,6 a 98,7. Este fenómeno estaría sugiriendo una mayor emigración de los hombres buscando mejores empleos.

En el Cuadro IV.4 se observa que siete municipios (Posadas, Oberá, Eldorado, Garupá, San Vicente, Puerto Iguazú y San Pedro) concentraban la mitad de la población de la Provincia.

IV. 2. EL MERCADO LABORAL. PERIODO 2010-2014

La descripción de la situación del mercado laboral de las zonas urbanas Misiones se realiza con información de la base de micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU)⁴⁹ que efectúa el INDEC, durante el trimestre de

49- La “Encuesta Anual de Hogares Urbanos” (EAHU) se basa en una muestra probabilística, estratificada y polietápica, que incluye las viviendas seleccionadas para el operativo EPH 31 aglomerados urbanos, obteni-

cada año. A partir de los resultados muestrales por el proceso inductivo (inferencia), las conclusiones se proyectaron a toda la población urbana de Misiones y del país.

Los cambios registrados en el mercado de trabajo urbano durante el período 2010-2014 se analizan considerando tres aspectos relevantes: la condición de actividad de la población, los indicadores de la fuerza de trabajo, y la intensidad de la ocupación.

IV.2.1. La Condición de Actividad

La Condición de Actividad define la situación en que se encuentran las personas con respecto a su participación o no en la actividad económica; de acuerdo a este atributo se clasifica a la población en dos grandes grupos:

La *Población No Económicamente Activa (PNEA)*⁵⁰ o personas fuera de la fuerza de trabajo y por otro, la *Población Económicamente Activa (PEA)* son las que conforman la *fuerza de trabajo*. La PEA está compuesta por todas las personas que aportan su trabajo (lo consigan o no) para producir bienes y servicios económicos, definidos según y cómo lo hacen los sistemas de cuentas nacionales durante un período de referencia determinado. Para la medición de este concepto, en este informe se asume como parte de la PEA a todas las personas de 14 años y más que en un período de referencia corto tienen trabajo y aquéllos que sin tenerlo están disponibles y buscan activamente un trabajo.

da por la Dirección de Metodología Estadística del INDEC del Marco de Muestreo Nacional de Viviendas (MMNV). El relevamiento se desarrolla a lo largo de todo el trimestre, distribuyendo la muestra a través de 12 semanas de referencia. Cada vivienda seleccionada tiene asignada una semana de referencia.

50- Conformada por los menores de 14 años y mayores de 64 años. Además en este grupo se incluye a los estudiantes; amas de casa y a toda aquella persona en edad activa que no trabaja ni busca activamente trabajo.

Al analizar los resultados de la EAHU se observó que la PNEA de Misiones fue mayor que la del Total Nacional Urbano durante el período 2010-2014, y representó más del 60% de la población urbana de la Provincia. En dicho período la PNEA de Misiones ha registrado el mismo comportamiento del Total Urbano con un aumento de 1%. (Cuadro IV.5)

Este grupo de población comprende a todas las personas, sin consideración de edad, que no son “económicamente activas”, integrado por los menores de 14 años y mayores de 64 años, y además se incluye a los estudiantes, amas de casa y a toda las personas en edad activa que no trabajaron “ni buscaron activamente trabajo”.

Cuadro IV.5. Distribución de la población urbana según condición de actividad. Total País y Misiones. Años 2010-2014

Años	PNEA Total Nacional Urbano	PNEA Misiones	PEA Total Nacional Urbano	PEA Misiones
2010	55%	61%	45%	39%
2011	55%	62%	45%	38%
2012	55%	62%	45%	38%
2013	55%	60%	45%	40%
2014	56%	62%	44%	38%

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de micro-datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014

Con respecto a la *Población Económicamente Activa (PEA)* de 14 años y más, que conformaron la fuerza de trabajo de las zonas urbanas, se observa que durante el mismo período, en Misiones se registró la misma variación que a nivel Nacional, con una disminución de 1 punto porcentual, lo que refleja una reducción de la oferta de mano de obra. Asimismo cabe destacar que la PEA de la Provincia constituyó aproximadamente el 39% de la población de las zona urbanas y fue menor que la del Total Urbano del País que alcanzó el 45%.

La PEA está integrada por las personas que estuvieron trabajando o en búsqueda activa de trabajo⁵¹ (ocupados más desocupados).

En el período de referencia aproximadamente el 3% de la PEA de Misiones se encontraba desocupada, siendo menor que la del País.

Durante el mismo lapso, el porcentaje de ocupados de la Provincia alcanzó el 97% de la PEA y fue mayor que la del País. (Cuadros IV.6 y IV.7)

Cuadro IV.6. Distribución de la PEA según Condición de Actividad. Población Total Nacional Urbana del País. Años 2010-2014

Condición de actividad PEA	Población Total Nacional Urbana (%)				
	2010	2011	2012	2013	2014
Ocupado	93%	93%	93%	93%	93%
Desocupado	7%	7%	7%	7%	7%
Total PEA	100%	100%	100%	100%	100%

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de Micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014

Cuadro IV.7. Distribución de la PEA según Condición de Actividad. Población Urbana de Misiones. Años 2010-2014

Condición de actividad PEA	Población Urbana de Misiones (%)				
	2010	2011	2012	2013	2014
Ocupados	96%	97%	98%	98%	96%
Desocupados	4%	3%	2%	2%	4%
Total PEA	100%	100%	100%	100%	100%

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de Micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014

51- El INDEC define como **Ocupados** a las personas que tienen por lo menos una ocupación, es decir que en la semana de referencia han trabajado como mínimo una hora (en una actividad económica). Mientras que los **Desocupados** son las personas que, no teniendo ocupación, están buscando activamente trabajo. Corresponde a desocupación abierta

IV.2.2. Los Indicadores de la Fuerza de Trabajo

Los Indicadores de la Fuerza de Trabajo permiten apreciar la participación de la población en el Mercado de Trabajo de las Zonas Urbanas.

Tasa Bruta de Actividad⁵²

Se observa en el Gráfico IV.3 que la Tasa Bruta de Actividad de la Provincia en el período ha sido menor a la que se registró en el Total País y ha tenido un pequeño incremento pasando de 39% a 40%. Sin embargo el Total Urbano del País se mantuvo en 45% durante el período 2010-2013 y luego tuvo una disminución alcanzado el 44%.

Este indicador expresa la intensidad de la participación de la población en el mercado de trabajo.

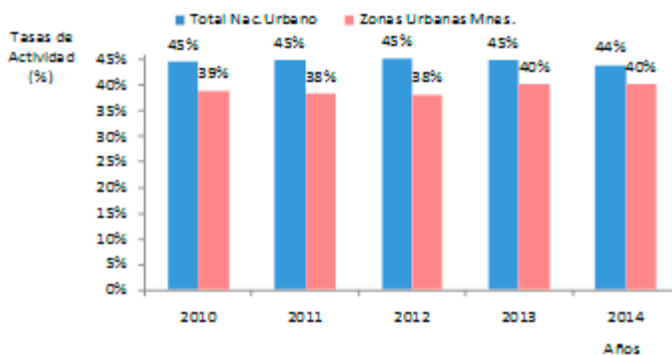


Gráfico IV.3. Tasas Brutas de Actividad de la Población Urbana del País y de Misiones. Período 2010-2014. Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de Micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014

⁵²- Es el cociente entre la PEA con respecto a la población total por cien.

Tasa de Empleo⁵³

Muestra la incidencia del empleo en la población, en el Gráfico IV.4 se puede observar que la Tasa de Empleo de Misiones fue menor que la del Total Urbano del País. Los datos también demuestran que la Tasa de Empleo de la Provincia ha tenido una pequeña mejora durante los dos últimos años pasando de 38% a 39%, mientras que a nivel País el indicador registró una disminución de 3% durante los años 2010-2014.

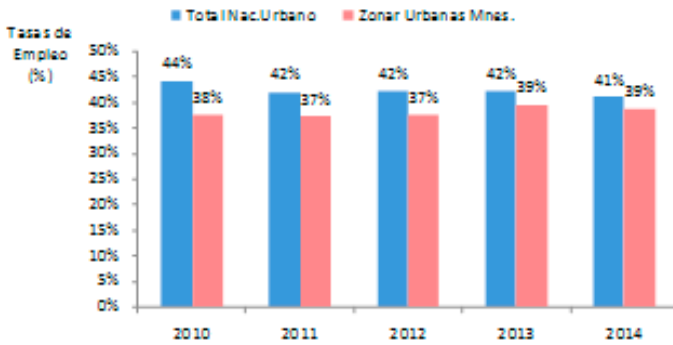


Gráfico IV.4. Tasas de Empleo de la Población Urbana del País y de Misiones. Años 2010-2014. Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de Micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014.

Tasa de Desempleo⁵⁴

La Tasa de Desocupación Abierta de la Provincia fue menor que la del Total País durante todo el período considerado. En Misiones la Tasa de Desempleo Abierto disminuyó significa-

53- Es el cociente entre la población ocupada y la población total por cien.

54- Es el cociente entre la Población Desocupada y la PEA por cien.

tivamente durante los años 2012 y 2013 alcanzando el 2% y posteriormente aumentó a 4% en el último año. Mientras que a nivel País se ha mantenido constante en 7% durante todo el período considerado.

Este indicador, que se presenta en Gráfico IV.5 que sigue, expresa la intensidad de la desocupación en la PEA.

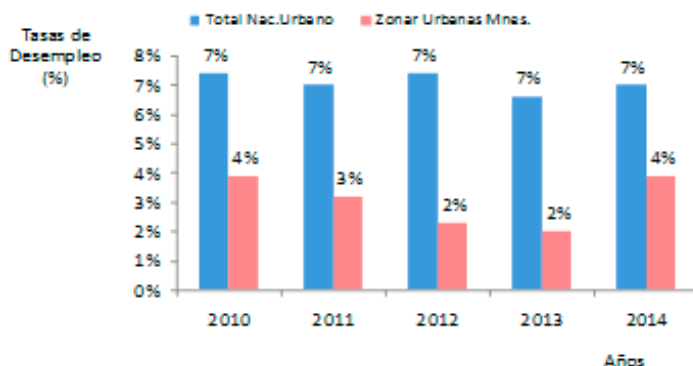


Gráfico IV.5. Tasas de Desempleo de la Población Urbana del País y de Misiones. Años 2010-2014. Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de Micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014.

IV.2.3. La Intensidad de la Ocupación

Para analizar la intensidad de la ocupación se clasifican a las personas ocupadas en tres categorías de acuerdo a la cantidad de horas de trabajo por semana⁵⁵: los subocupados, los ocupados plenos y los sobreocupados.

La primera categoría está conformada por los ocupados que tuvieron una carga horaria semanal de menos de 34 horas, y se encontraban en situación de subempleo horario⁵⁶.

55- Es el cociente entre los ocupados de cada tramo de cantidad de horas trabajadas y el total de ocupados por cien.

56- La O.I.T. considera que el sub empleo por insuficiencia de horas

La segunda categoría de los ocupados fueron los que bajaron entre 35 y 45 horas semanales, y tuvieron una ocupación plena.

La tercera categoría constituida por los ocupados que bajaron más de 46 horas semanales, son los que estuvieron sobreocupados.

Los datos referentes a indicadores de la intensidad de la ocupación a nivel país y de la Provincia se pueden observar en los Cuadros N° IV.8 y N° IV.9.

En el período de estudio se observa que el porcentaje de trabajadores subocupados en la Provincia fue menor que la del Total País, verificando una pequeña disminución ya que pasó de un 5,8% en el 2010 a un 3,9% en el 2014. Mientras que a nivel País los subocupados representaron el 10% de los ocupados durante los años 2010-2014. En Misiones el porcentaje de subocupados demandantes, que también fue menor que el del País, disminuyó a algo más de la mitad, pasando de 4,6% a 2,0%.

Con respecto a la categoría de ocupados plenos los datos muestran que, durante el período de estudio, en la Provincia aumentó en un 6% la cantidad de trabajadores que tuvieron ocupación plena; en tanto que el número de ocupados plenos a nivel país pasó de 50,4% en el 2010 a 53,3% en el 2014, incrementándose en solo 3 puntos.

Con relación a la categoría de sobreocupados se puede observar que los porcentajes de la Provincia fueron mayores que la del Total País, y que durante los años considerados tuvo una variación similar a la del Total país con una disminución de alrededor del 4%.

existe cuando las horas de trabajo son insuficientes en relación con una situación de empleo alternativo que esta persona desea desempeñar y está disponible para hacer. En consecuencia, se consideran personas en subempleo por insuficiencia de horas todas las personas ocupadas que reúnan tres criterios siguientes: a) desear trabajar más horas, b) estar disponibles para trabajar más horas, c) haber trabajado menos de un límite de hora determinado.

Cuadro IV.8. Intensidad de la Ocupación Población Urbana País. Años 2010-2014.

Intensidad de la ocupación	Población Ocupada (%)				
	2010	2011	2012	2013	2014
Subocup. horaria Demandante	6,9	6,5	6,8	6,3	7,0
Subocup. horaria No Demandante	3,2	3,1	3,3	3,3	3,7
Total Subocupados	10,1	9,5	10,1	9,7	10,7
Ocupación plena	50,4	50,7	52,5	52,9	53,3
Sobreocup. horaria	36,6	36,8	34,4	33,8	32,7
Ocupado que no trabajó en la semana	3,0	3,0	3,0	3,7	3,3
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de Micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014.

Cuadro IV.9. Intensidad de la Ocupación Población Urbana de Misiones. Años 2010-2014.

Intensidad de la ocupación	Población Ocupada (%)				
	2010	2011	2012	2013	2014
Subocupación horaria Demandante	4,6	4,1	3,9	4,1	2,0
Subocupación horaria No Demandante	1,2	2,1	1,8	0,7	1,9
Total Subocupados	5,8	6,1	5,6	4,8	3,9
Ocupación plena	47,4	45,0	53,0	52,8	53,7
Sobreocupación horaria	43,1	46,7	39,9	38,6	38,7
Ocupado que no trabajó en la semana	3,7	2,2	1,6	3,9	3,6
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC. Base de Micro datos de la Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) de Misiones y del País. Años 2010-2014

IV.3. Comentarios

En este periodo, en general, los indicadores oficiales del mercado laboral correspondientes a las zonas urbanas de Misiones fueron mejores que los nacionales y, en los casos en que no lo eran, sí su evolución en el periodo resultó favorable. Por ejemplo, en Misiones los ocupados plenos pasaron de un 47,4% de los ocupados a 53,7%, y a nivel nacional pasaron de 50,4% a 53,3%. Asimismo, los “subocupados demandantes” bajaron de un 4% de los ocupados a solo un 2% (ver Cuadros N° IV.8 y IV.9). También, la tasa de desocupación abierta era menor en Misiones que a nivel país (ver Gráfico N° IV.5).

Si bien, estos datos estarían mostrando una mejora relativa de los ocupados misioneros con respecto a la media nacional, esto no implica que ellos estén realmente mejor sino que habrían mejorado a partir de una situación menos favorable.

Es importante remarcar que, tanto la tasa de desocupación como la de ocupación, se calculan con respecto a la PEA, y ésta no es un concepto unívoco, ya que incluye en esta categoría, como se dijo antes, “a los que sin tener trabajo están disponibles y lo buscan activamente”. Este es un concepto bastante discrecional, ya que según cómo se lo interprete se determinarán los valores de la PEA y, en consecuencia, influirán en los índices de ocupación y subocupación, entre otros. Es así que, en el lapso 2010-14, la PEA de Misiones fue menor que la PEA nacional (ver Cuadro N° IV.5) en un porcentaje promedio de 6%. Esta diferencia hace que las tasa de desocupación abierta de la Provincia muestre valores más bajos que el promedio de los nacionales, según puede verse en el Gráfico N° IV.5. Sin embargo, las tasas de desempleo totales son menores en Misiones que a nivel nacional, lo cual se debe en parte al modo de calcular la PEA, y a una mayor cantidad de subocupados con relación a los ocupados plenos.⁵⁷

57- Este argumento se desarrolla con mayor profundidad en el trabajo: “Población, Ocupación e Ingresos”. Artículo publicado en “Indicadores de la Coyuntura Económica Provincial N° 19”. Centro de Investi-

Otras cuestiones a tener en cuenta que elevan artificialmente el nivel de empleo en el país, son la definición demasiado laxa de “Ocupados” (ver Anexo IV.5), que incluye a todo aquél que en la semana de referencia trabajó por lo menos una hora, y la inclusión de los planes sociales como empleo real, cuando en realidad consisten en subsidios para paliar el desempleo.

gaciones de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNaM. Posadas, junio de 1999.

V. INFLACIÓN Y PODER ADQUISITIVO⁵⁸

V.1. INTRODUCCIÓN

Una forma de evaluar la variación de precios de una economía es través de la evolución del Índice de Precios al Consumidor (IPC), que a pesar de no considerar los precios de todo el universo de bienes sino solo de los bienes que conforman una canasta básica, es utilizado usualmente para medir la inflación (Ver otras definiciones en el Anexo V).

Hasta el año 2001, dado el anclaje cambiario que implicaba la Ley de Convertibilidad, los índices de precios de las ciudades argentinas, en general, no presentaron cambios significativos, no verificándose inflación. Pero en el año 2002, al estallar el sistema creado por dicha Ley, el país volvió a sufrir el problema del aumento generalizado en el nivel de precios que llegó a un 42% para ese año. A partir de este momento y hasta el año 2007, la inflación anual tuvo una tendencia decreciente, debido al fuerte incremento en la producción de

58- El presente capítulo se basa, principalmente, en el Trabajo de la Asignatura “Área Integrada III” titulado “Evolución de la Inflación Argentina. Periodo 2003-2013” realizado en el año 2014 por las alumnas Jennifer Cuper y María Fernanda Villafañe.

bienes y servicios resultante del incremento de la competitividad debida a la gran devaluación de comienzos del año 2002. También, influyó en el freno a la inflación, el aumento de los precios internacionales de nuestras exportaciones, en especial de la soja, que aportaron divisas a la economía nacional.

A partir del año 2007, empezó a diluirse dicha ventaja competitiva ya que la fuerte mejoría del tipo de cambio real multilateral comenzó a decaer por el aumento de los costos internos. Asimismo, ante la crisis internacional del año 2008 disminuye la demanda de muchos productos exportables. Lo cual, unido a una fuerte expansión monetaria, lleva al cambio de la tendencia de los índices de inflación de las ciudades analizadas.

V.2. EVOLUCIÓN DE LA INFLACIÓN DE LAS PROVINCIAS DE SAN LUIS, NEUQUÉN, CHUBUT, TIERRA DEL FUEGO Y DE LA CIUDAD DE BAHÍA BLANCA

Para llevar a cabo el análisis de la evolución de la inflación se utilizaron como indicadores el Índice de Precios al Consumidor de la Capital Federal, los índices de precios de las provincias de San Luis, Neuquén, Chubut, Tierra del Fuego, y de la ciudad de Bahía Blanca, como así también el índice difundido por el Congreso de la Nación. Para ello se tomaron datos mensuales correspondientes al periodo comprendido entre Enero 2003 y Diciembre 2013 calculados y publicados por el INDEC, y por los entes provinciales de estadística.

Los índices de precios de las provincias seleccionadas y de la Ciudad de Bahía Blanca presentaban un comportamiento similar en el periodo 2003-13, según se observa en el Cuadro N° V.1 y en el Gráfico N° V.1. Aunque, resalta la provincia de Tierra del Fuego porque presenta valores aumentados con respecto a los demás índices, por ejemplo en 2006 presenta el menor incremento con un 7,46% y en el 2011, el mayor con un 29,16%.

Es probable que las pequeñas discrepancias guarden relación, aunque no muy significativa, con la composición de

las canastas, que difieren según las provincias ya que son elaboradas por los entes provinciales de estadística de manera autónoma. También, las divergencias podrían deberse a la influencia del Gobierno Nacional, para que los índices guardaran una relación más estrecha o más razonable con los publicados por el INDEC. En este sentido, tratando de evitar este sesgo, dichas provincias⁵⁹ fueron seleccionadas, ya que presentaban datos confiables dado que habían mostrado evidencias de independencia de criterio en su accionar.

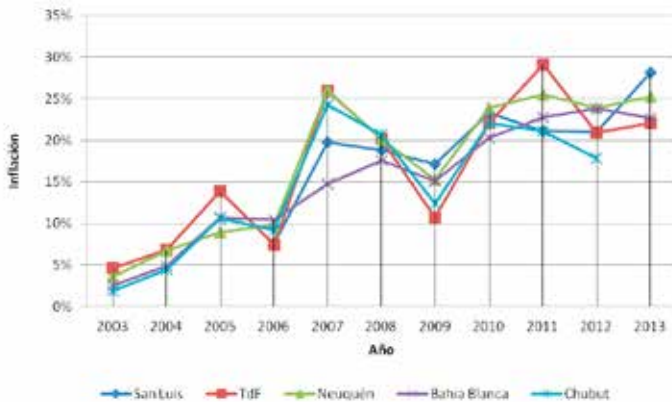


Gráfico V.1. Evolución de la inflación anual en las provincias de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén y Chubut y en la Ciudad de Bahía Blanca. Periodo 2003-2013. Fuente: Elaboración propia a partir de los informes de los institutos de estadísticas provinciales de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén, Chubut, y de la ciudad de Bahía Blanca.

59- Muñoz, Federico y Trombetta, Martín. “Indicador Sintético de Actividad Provincial (ISAP). Un Aporte al Análisis de las Economías Regionales”. XLIX Reunión Anual de la AAEP. Posadas, noviembre de 2014.

V.3. DIVERGENCIA ENTRE LA INFLACIÓN DE LAS PROVINCIAS Y LA NACIONAL (IPC-INDEC)

A continuación se muestran los resultados obtenidos al analizar los datos del promedio de los índices de precios de las provincias, el índice de precios divulgado por el Congreso (IPC-Congreso) y el IPC oficial difundido por el INDEC. Este último incluía, a partir del 2014, el nuevo índice denominado IPC Nacional Urbano.

Realizando el promedio simple de los valores anuales de dichos índices, se observa que mostraba un comportamiento muy similar al del IPC del INDEC hasta el año 2007, según puede observarse en el Cuadro N°V.2 y en el Gráfico N°V.2. A partir de ese año, cuando se reaviva el proceso inflacionario en nuestro país y el Gobierno Nacional decide soslayarlo, se observan importantes diferencias entre la inflación de las provincias y la reflejada por el IPC del INDEC. Por lo tanto, a partir del año 2006/2007 se va acentuando la brecha entre los datos publicados por el INDEC y los datos correspondientes al promedio de las provincias.

Por otra parte, los valores del Índice Congreso para los años 2012 y 2013, calculados en base al promedio de los índices de algunas consultoras privadas, son muy similares al promedio de las provincias para dichos años (Ver Cuadro N°V.2 y Gráfico N°V.2).

A partir del cambio en la metodología en el año 2014 las variaciones en el IPC publicado por el INDEC se asemejan más a las correspondientes al promedio de los datos publicados tanto por los institutos provinciales como a los valores difundidos por el Congreso. Si bien los nuevos valores no llegan a ser de la misma magnitud tienen el mismo patrón de comportamiento y presentan los mismos “quebres”.

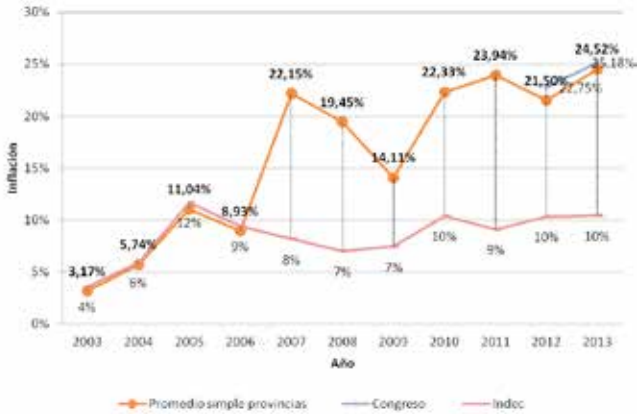


Gráfico V.2. Variación de la inflación anual publicado por el INDEC, el Congreso, y el promedio simple de los índices publicados por las provincias (IPEC). Periodo 2003-13. Fuente: Elaboración propia a partir de datos publicados por los institutos de estadísticas provinciales (IPEC) de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén, Bahía Blanca, Chubut, Índice publicado por el Congreso y el INDEC.

V.4. LA INFLACIÓN LOCAL

V.4.1. Canasta Básica y Canasta de Subsistencia de Posadas

Podemos hacer un análisis del comportamiento inflacionario utilizando los datos de las canastas, tanto básica como de subsistencia. Es posible observar en el Gráfico N°V.3 el comportamiento creciente de los valores de las canastas.

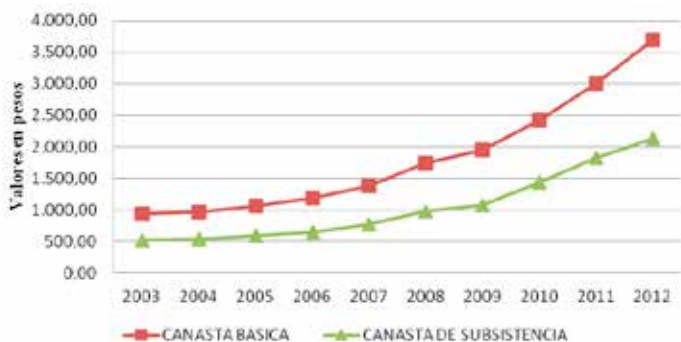


Gráfico V.3. Valores de la Canasta Básica y de Subsistencia de la Ciudad de Posadas. Promedios años 2003-2013. Fuente: Elaboración propia a partir de datos proporcionados por el IPEC.

Si bien no se cuenta con el dato del 2013, los datos oficiales expresan que en el trienio 2012-2014, el valor de la Canasta Básica se mantuvo estable. Por otra parte, a partir del año 2009 se observa que las variaciones interanuales se ubican en torno a un 24%. En cuanto a puntos interesantes de la serie, existe un salto en la variación de los precios en 2004-2005 que pasa del 4% al 11% y en 2008 se verifica la máxima variación anual experimentada por esta serie que fue del orden de 27%.

Por su parte, la Canasta de Subsistencia también muestra, concordantemente, una tendencia creciente de los precios. La diferencia entre los valores de ambas canastas se amplía con el tiempo, lo cual podría ser explicado, en parte, porque las demandas de los alimentos con respecto a sus precios son menos elásticas, o más inelásticas, que las demandas de los demás bienes con respecto a sus precios. Más relevante aún, en dicho comportamiento de los precios de la Canasta de Subsistencia son las políticas del tipo “precios cuidados” o de “subsidios” a determinados alimentos, considerados indispensables en la alimentación. Entre 2004 y 2005 la variación del valor de dicha canasta pasó del 3% al 10%, en 2008 la variación en los

precios fue del orden del 27% y la mayor variación anual se dio en el 2010 con un 34%

Tanto los precios de las canastas (Básica y de Subsistencia), como sus variaciones anuales porcentuales dan cuenta del proceso inflacionario vigente en los últimos años. Al contrastar estos datos con las variaciones porcentuales del IPC del INDEC se corrobora la subestimación inflacionaria efectuada por dicho organismo nacional.

V.4.2. Divergencia entre IPC de Posadas con el promedio de las Provincias seleccionadas

En el Cuadro N°V.4 se presentan, con base 2002, los valores de los índices IPC-INDEC, promedio de provincias y localidades seleccionadas, IPC de Posadas e “Inflación Verdadera”.

Si bien el IPC de Posadas se publicó hasta el año 2012, en el 2014 se dispuso del valor de la canasta básica del índice nuevo (IPCNu) para Misiones, como puede verse en el Cuadro N°V.3 anteriormente presentado. Por lo tanto, en base a dicha información, se estimaron los índices correspondientes al año 2014 y, también, el referente al año 2013 mediante extrapolación.

Según puede verse en el Gráfico V.4, basado en los datos del Cuadro N°V.4, el IPC de Posadas tuvo hasta el 2012 un comportamiento casi idéntico al del promedio de los IPC de las provincias seleccionadas. A partir de ese año las estimaciones de inflación para Posadas en base al valor de las canastas quedan subvaluadas. En igual sentido, la curva que grafica la inflación misionera se ubica por debajo de las curvas correspondientes al promedio de las provincias, a la inflación Congreso y a la Inflación Verdadera.

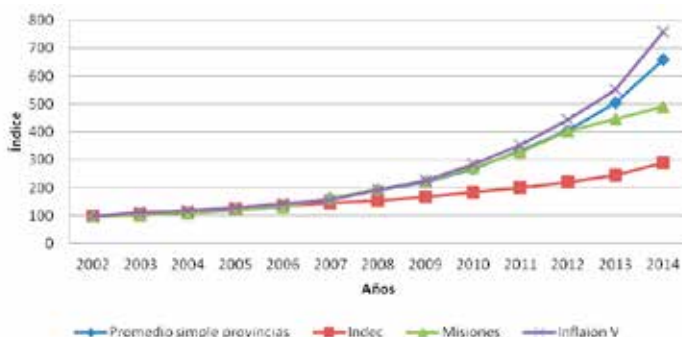


Gráfico V.4. Índices de precios al consumidor del INDEC, Congreso, Inflación Verdadera y promedio de las provincias. Período 2003-2013. Fuente: elaboración propia a partir de datos publicados por los institutos de estadísticas provinciales (IPEC) de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén, Bahía Blanca, Chubut, Índice publicado por el congreso y el INDEC.

El disímil comportamiento entre el IPC del INDEC y promedio simple de los índices publicados por las provincias, exhibe así una discrepancia que no tiende a revertirse y que acumula una fuerte diferencia en el breve lapso considerado.

Un informe sobre el particular de la Universidad de Buenos Aires (UBA) sostenía que *estas son diferencias en órdenes de magnitud que difícilmente se puedan atribuir a detalles finos de las metodologías empleadas, o a diferencias en los productos captados.*⁶⁰

Según se dijo antes, no debe esperarse que el comportamiento, periodo a periodo, de las distintas series en análisis sea idéntico porque, entre otras razones, las canastas de consumo en que se basan dichas estimaciones son diferentes, pero tampoco estas diferencias pueden explicar la gran brecha acumulada existente. De hecho, la evolución de unos y otros índices tenían movimientos que no diferían demasiado, ni de

60- Informe técnico de la Universidad de Buenos Aires (UBA) con relación a la situación del INDEC. Julio 2010.

modo sistemático, durante el periodo previo a la intervención del INDEC.

V.5. CONSULTORAS PRIVADAS. LA INFLACIÓN VERDADERA

Dado, a partir de 2007, los índices oficiales dejaron de reflejar de manera fidedigna, los cambios en el nivel de precios, varias consultoras privadas comenzaron a elaborar índices alternativos, entre ellos el denominado “Inflación Verdadera”, cuyos resultados se publican en el sitio www.inflacionverdadera.com.

Desde 2007 hasta 2012, en dicho sitio se publicó un índice de Alimentos y Bebidas y otro de la Canasta Básica Alimentaria, utilizando precios diarios en dos grandes supermercados de Buenos Aires y con las mismas metodologías del INDEC previas a la intervención en 2007.

Dicha actividad se encontraba enmarcada en el proyecto del Massachusetts Institute of Technology (MIT) titulado *Billion Prices Project* que dio origen a luego a *PriceStats*, la primera empresa privada que calcula índices de inflación diaria en el mundo⁶¹.

Desde Agosto del 2012 reemplazaron los índices originales de este sitio por un índice de precios al consumidor producido por *PriceStats*, comparable al IPC general del INDEC. Es un índice más amplio, que abarca muchas categorías de productos y servicios, y utiliza decenas de miles de precios diarios obtenidos en forma “online” de un gran número de comercios y fuentes de datos de todo el país⁶². Dichas proyecciones pueden verse en el Gráfico N°V.4 que se basa en los datos del Cuadro N°V.4.

61- Detalles sobre las metodologías e innovaciones relacionadas con el uso de índices de precios diarios se encuentran en el sitio del BPP y *Prices-tats*.

62- Este índice es también publicado semanalmente en la revista *The Economist* en reemplazo de las estadísticas oficiales del INDEC.

Se observa que entre Dic.'07 y Dic.'13 el IPC del INDEC se había incrementado alrededor de un 65% mientras el índice de “Inflación Verdadera” mostraba un aumento de aproximadamente el 250%, triplicando en esos seis años a la inflación oficial (Ver Gráfico N°V.4).

V.6. COMENTARIO

Como vimos, tanto el índice obtenido de promediar un conjunto de provincias seleccionadas en base a su proceder objetivo, el índice divulgado por el Congreso y el índice de una consultora privada representativa como “Inflación Verdadera”, en líneas generales coinciden en sus valores y comportamiento.

En tanto, todos ellos difieren sustancialmente, a partir del año 2007, con el IPC del INDEC, lo cual señala su falencia para reflejar la inflación argentina de manera fidedigna. En particular, se advierte que a partir de ese año las tasas de variación interanual registradas por el IPC del INDEC se ubican en forma sistemática por debajo de las series captadas por el resto de las fuentes, comportándose casi como una serie estacionaria.

En el mismo sentido, a partir del año 2012 se deja de disponer del IPC-Posadas que permitía estimar la inflación en Misiones de manera bastante fidedigna. Asimismo, los cálculos efectuados a partir del valor correspondiente al año 2014 de la canasta básica del IPCNu de Misiones difería, sustancialmente, de los valores de los índices antes citados.

En consecuencia, a lo largo de nuestro trabajo hemos utilizado, alternativamente, para deflactar las series expresadas en moneda corriente: el índice divulgado por el Congreso de la Nación, el índice “Inflación Verdadera” y los valores del IPC de Posadas hasta el año 2010, proyectando sus datos para el bienio 2011-12 mediante el antedicho índice “Congreso”.

VI. EL SECTOR EXTERNO

VI.1. CONCEPTOS BÁSICOS Y DEFINICIÓN DE INDICADORES

La Provincia de Misiones presenta características que tornan a sus actividades productivas y comerciales muy sensibles a las políticas macroeconómicas, en especial a las del sector externo, lo cual se debe principalmente al estrecho contacto geográfico y la intensa relación comercial con las economías brasileña y paraguaya⁶³.

Por lo tanto, las variaciones en las políticas cambiarias y arancelarias, así como el proceso de integración encarado, tuvieron y tienen un gran impacto en la economía de la Provincia de Misiones.

En consecuencia, antes de avanzar en el análisis es necesario definir algunos conceptos básicos de comercio internacional y los principales indicadores de comportamiento de sector externo y su impacto a nivel regional.

63- La Provincia de Misiones tiene en más de un 90% de su perímetro fronteras internacionales, presentando 16 pasos con Paraguay y 13 en Brasil, entre ellos el Puente Puerto Iguazú - Puerto Meira (Tancredo Neves) y el Puente Posadas-Encarnación.

V.1.1. Bienes Comerciables (Transables) y No Comerciables⁶⁴

De acuerdo a la definición *clasificación industrial internacional uniforme* (CIIU) de las Naciones Unidas, son *bienes transables* los producidos en las Grandes Divisiones I, II y III, es decir los bienes agropecuarios, forestales, mineros e industriales.

También de acuerdo a la CIIU, son bienes *no comerciables*, aquellos producidos, en las restantes Grandes Divisiones, que incluyen a la construcción, los servicios de agua potable, electricidad y gas, y también a los servicios sociales, personales, financieros y gubernamentales.

La diferencia principal entre ambos grupos de bienes es la posibilidad de movilizarlos para ser objeto de comercio internacional, por lo cual es determinante el costo de transporte.

Cabe señalar, que imponiendo un arancel lo suficientemente alto a la importación de un bien *comerciable* es posible transformarlo en *no comerciable*.

VI.1.2. El Índice de la Paridad de Poder de Compra (PPC)

Tanto los entes nacionales de estadísticas y programación como los organismos internacionales (ONU, OEA, FMI, etc.) utilizan para medir el nivel de vida de diferentes países varios índices entre los cuales se encuentra el Índice de Paridad del Poder de Compra (PPC). El mismo consiste en un promedio ponderado de razones, o cocientes, de precios de un conjunto de productos homogéneos que componen la canasta familiar de dos o más países. Este índice mide, como su nombre lo indica, la evolución de los precios de los principales productos consumidos en dos países comparados.

64- Sachs, Jeffrey y Larrain, Felipe. "Macroeconomía en la economía global". Cap. 21: "Bienes transables y no transables". Editorial Prentice-Hall. Méjico, 1993.

El índice PPC complementa al ingreso per cápita puesto que, como sabemos, un ingreso de 500 dólares en Argentina no es lo mismo en poder adquisitivo que en Japón o en USA; tampoco tienen el mismo poder de compra en Brasil o en Paraguay.

Esto es evidente para los para los misioneros, que habitan una Provincia con fronteras internacionales fácilmente transitable, donde la oferta provincial se ve enfrentada desde hace tiempo a la competencia de los bienes y servicios ofrecidos por Paraguay y por Brasil. Durante la década de los '90, nuestro país se encareció, lo que acentuaba los problemas de competitividad internacional y hacían muy necesaria la medición y actualización periódica de indicadores, como el índice de Paridad de Poder de Compra (PPC).

Al respecto, cabe señalar, que existe un instrumento ampliamente difundido en el ámbito de las ciencias económicas que se utiliza como aproximación del PPC y es el índice "BIGMAC" publicado por la revista inglesa "The Economist". El mismo consiste en comparar el precio de la hamburguesa "BIGMAC" de McDonald's en los países del mundo donde funciona esta cadena de negocios de comida rápida. El "BIGMAC" refleja una canasta de bienes bastante amplia pues incluye varios alimentos -pan, carne, verdura, huevo, etc.-, elementos del envoltorio - cartón, plástico, aluminio, etc.- y mano de obra en su preparación y despacho al público. Por lo expuesto, constituye una muestra adecuada del consumo de las familias, constituyendo, también, una muestra totalmente homogénea -requisito indispensable para su comparación entre países- ya que un "BIGMAC" es igual en Singapur que en Argentina.

Este índice se calcula del siguiente modo: se toma el precio del "BIGMAC" en moneda doméstica -en Argentina- y se lo divide por su precio en USA en dólares; lo que resulta en un índice que refleja la paridad de poder de compra implícita del dólar para Argentina. Luego, se divide la tasa de cambio del momento por el PPC antes calculado, se le resta la unidad y se multiplica por cien. Siendo el porcentaje al que se arriba mediante esta fórmula la subvaluación o sobrevaluación del

dólar en el país tomado como ejemplo, la Argentina en nuestro caso.

VI.1.3. El Tipo de Cambio Real

Si bien existen numerosas definiciones de este indicador, una forma simplificada de caracterizarlo es diciendo que expresa el grado en que las políticas cambiarias y arancelarias nacionales contribuyen a mejorar la rentabilidad de exportar bienes y servicios de un determinado país.

Un TCR más alto implica que cada unidad económica que gane una divisa (US\$) por la exportación de bienes y servicios (o que ahorra un dólar por sustitución de importaciones) recibe en moneda doméstica más poder adquisitivo, lo cual en igualdad de condiciones (*ceteris paribus*) permite vender bienes y servicios transables a precios más bajos.

Asimismo, si bien existen variaciones en el modo de determinar este indicador⁶⁵, una forma simplificada de cálculo es efectuar el cociente entre la tasa de devaluación de las respectivas monedas domésticas con respecto al dólar y la tasa de variación de los índices de precios al consumidor de cada país.

Si bien una medida más realista de TCR debería incluir el efecto de las reducciones de costos de producción y comercialización resultantes de la eliminación de varias regulaciones, igualmente este indicador rudimentario de TCR, calculado más adelante, mostró que desde la puesta en vigencia del Plan de Convertibilidad, se observaba una caída de la TCR de Argentina, tanto con respecto a la moneda de USA como a las de Brasil y Paraguay.

65- En nuestro titulado “Economía Tealera. Conflictos y Alternativas de Ordenamiento” se explica el modo de calcular el TCR para un producto o rubro específico; dicha metodología se aplicó al té elaborado para el periodo 1986-93.

VI.1.4. Desarrollo Económico Relativo y Nivel de Precios

Hay una hipótesis que expresa que, en general, los países “subdesarrollados” o “en vías de desarrollo” presentan niveles de precios más bajos que los “desarrollados”. La misma fue corroborada en base a estudios econométricos que mostraron una fuerte correlación positiva entre series de tiempo de las variables “ingreso per cápita” y “niveles de precios”. Ello se explica porque los bienes “no comerciables” –servicios principalmente– alcanzan menores precios en los países “subdesarrollados” por la menor productividad del factor trabajo. Esto último se debe tanto al menor nivel de educación y entrenamiento de la mano de obra, como al menor volumen de tecnología y capital que se dispone para su aplicación al factor trabajo. En este sentido, señala Krugman ⁶⁶:

“La opinión de Bhagwati-Kravis-Lipse, se basa en las diferencias en las dotaciones de capital y trabajo más que en las diferencias de productividades, pero también sostiene que el precio de los no comerciables aumenta, a medida que la renta real per capita se incrementa. Ya que los países ricos tienen una relación capital-trabajo más elevada, la productividad marginal del trabajo es mayor que la de los países pobres y, en consecuencia, su nivel de salarios es más elevado. Los no comerciables, servicios principalmente, son obviamente intensivos en trabajo en relación a los comerciables”...

y más adelante, concluyen los mismos autores: “esta diferencia internacional en los precios relativos de los no comerciables sugiere que cualquiera que sea el nivel de precios considerado, cuando sea expresado en una sola divisa, en los países ricos debe ser más elevado que en los países pobres”.

66- Krugman, Paul R. y Obstfeld, Maurice. “Economía Internacional. Teoría y Política”. 2da. Edición. Editorial McGraw-Hill. Madrid, 1994. Páginas 459-461.

En este sentido, menores niveles de precios internos mejoran la paridad de poder de compra (PPC) y también el tipo de cambio real (TCR) de los países en desarrollo. Esto hace que el ingreso “per cápita” en divisas no sean tan bajos como lo sugieren sus valores absolutos y que la competitividad de sus productos comerciables mejore en relación directa con sus menores niveles de precios.

Si bien Argentina tiene uno de los PBI per cápita más altos de Latinoamérica, todavía está muy lejos de los niveles de los países desarrollados, como los europeos, USA o Japón.

VI.2. LA HISTORIA RECIENTE

VI.2.1. Periodo previo al Plan de Convertibilidad

Misiones es una provincia cuya producción se basa en bienes agrícolas y agroindustriales que se destinan en su mayor parte al resto del país y también al mercado externo. Ello resultó en un flujo de bienes finales (domésticos) hacia el mercado provincial y de materias primas y bienes agroindustriales hacia el resto del país y del mundo. Este intercambio no fue, generalmente, favorable a la provincia, ya que se debió adquirir productos -maquinarias, agroquímicos, bienes de consumo durable, etc., en el mercado interno a la industria nacional protegida a precios más altos a los internacionales, al tiempo que vendía su producción agrícola y agroindustrial recibiendo menor valor en moneda doméstica por las divisas generadas.

En otras áreas del país más alejadas de las fronteras, las diferencias cambiarias afectan solamente a los *bienes comerciables*, cumpliendo en muchos casos los costos de transporte la función de un “arancel”, equiparando los precios de los productos nacionales con los de los importados. En tanto, en áreas de mayor contacto con la frontera como Misiones, muchos bienes y servicios definidos como *no comerciables*, pasan a funcionar como *comerciables*, tal es el caso de los materiales de construcción y de los servicios profesionales (médicos,

odontológicos, etc.) o personales (peluquería, cosmetología, etc.).

Con respecto a la región, se observa que el Paraguay en casi toda su extensión funciona como un gran “área franca”, debido al bajo nivel de los aranceles de importación y exportación y de los impuestos internos, lo cual resulta en un tipo de arancel bajo y uniforme que le permite alcanzar una gran competitividad respecto de sus vecinos.

Por su parte Brasil durante la mayor parte de su historia reciente ha tenido en general menores costos (de energía, de mano de obra, etc.) en la producción de bienes y servicios, lo cual se explica tanto por las diferentes estructuras productivas de Argentina y Brasil, como por las políticas macroeconómicas aplicadas por cada uno de estos países, en especial las de Sector Externo. Entre ellas resalta el valor de tipo de cambio real (TCR) verificado en cada país, de esta manera los valores del TCR de Brasil han sido en general más altos que los de Argentina como resultado de sus políticas macroeconómicas y la estructura de su economía.

A partir de la puesta en marcha del Plan de Convertibilidad en enero de 1992, los precios de los bienes y servicios de Argentina aumentaron considerablemente su valor en divisas, como lo demuestran índices ampliamente utilizados como el citado “BIGMAC”. Este hecho disminuyó la competitividad internacional de muchos bienes comerciables, creando un déficit persistente en la balanza comercial, en particular a partir de 1996. Lo expuesto estaba señalando una incompatibilidad entre grado de desarrollo y nivel de precios internos, por lo cual para que el país pudiese incrementar sus exportaciones y retomar la senda del crecimiento, debería en algún momento reducir los precios en divisas de sus productos, lo que finalmente ocurrió mediante de la devaluación del peso de fines del 2001.

VI.2.2. Salida y periodo posterior a la Convertibilidad

En diciembre de 2001 finaliza el sistema de convertibilidad al instaurarse el “corralito” e impedir a los ahorristas retirar sus depósitos en pesos y en dólares.

Posteriormente, después del traumático final del gobierno de la “Alianza”, el presidente Eduardo Duhalde llega al gobierno y devalúa el peso en un 40% a principios de 2002. Luego, este proceso se acelera durante el primer trimestre de 2002, alcanzando a fines de marzo a casi \$3 por dólar. Lo cual resultó en un pico inflacionario que, al tiempo de confiscar ahorros por el “corralito”, licuó salarios y alquileres. No es necesario explayarse demasiado acerca del alto “costo social” que causó esta crisis en términos de recesión, pérdida de empleos, caída de la producción y desmoralización de los ciudadanos. Sin embargo, luego de un periodo de uno a dos años, muy difícil para toda la mayor parte de los argentinos, la economía empezó a reactivarse.

El mejoramiento de la competitividad de los bienes y servicios de Misiones, reflejada en el incremento del TCR, trajo aparejada una reactivación de casi todos los rubros exportables. Así como también, los servicios y el comercio provinciales, ya que aumentó fuertemente su demanda por las características fronterizas de esta provincia. Esta situación muy favorable comenzó a menguar en el año 2007 cuando las condiciones del Sector Externo dejaron de ser tan positivas.

Sin embargo, considerando todo el horizonte temporal de este trabajo (2002-12), a pesar de la maxidevaluación de casi el 200%, operada hasta abril de 2002, no se logró un efecto positivo proporcional sobre las exportaciones de bienes y la actividad turística. Si bien, según se dijo antes, muchos rubros orientados hacia el mercado externo se reactivaron, el “default” tuvo efectos negativos sobre la confianza en los intermediarios financieros. Esto hizo que, pese a los bajos precios de las mercaderías argentinas, los procesos de producción y exportación no hayan sido tan fluidos, debido principalmente a la carencia de crédito para capital de trabajo y para financiación de las exportaciones.

VI.3. EL COMERCIO EXTERIOR EN MISIONES

VI.3.1. Las Exportaciones

VI.3.1.1. Los Volúmenes Exportados

El volumen total de productos exportados de la provincia tuvo un incremento de 42% durante el período 2001-2011, pasando de 434.567 ton a 617.393 ton su valor máximo correspondió al año 2004 con 803.562 toneladas, año a partir del cual dicho volumen comenzó a disminuir.

Según puede verse en el Cuadro VI.1.3 del Anexo, el fuerte salto de las exportaciones de Misiones, como era de esperar, se dio en el año 2002, con un incremento del 36% con respecto al año 2001. Las mismas siguieron creciendo, con intensidad, en un 27% en el 2003 con respecto al año 2002; posteriormente, se da un crecimiento más moderado de 7% entre el año 2004 y el 2003. A partir del 2005 dichos volúmenes se estabilizan, aunque con pequeñas variaciones negativas (período 2005-08) y positivas (período 2009-10), para disminuir casi un 15% en el 2011.

Los rubros de mayor aumento en sus volúmenes exportados durante el período 2001-2011 fueron “Maderas y Muebles” con un 438% y “Té” con un 47%, en tanto la Yerba Mate se mantuvo estable (Ver los Cuadros VI.1.5, VI.1.6 y VI.1.8). Por otra parte, “Tabaco”, “Pasta Celulósica” y “Aceite de Tung” disminuyeron las toneladas exportadas en un 17%, 31% y 59%, respectivamente (Ver los Cuadros VI.1.7, VI.1.9 y VI.1.10).

VI.3.1.2. Los Precios de Exportación

En el cuadro siguiente se observa que, durante los años 2002-2006, los precios promedio de las exportaciones de Misiones fueron menores a los del período base (año 2001), siendo un 18% menores en el 2002 y un 24% en el 2003. Luego, los precios fueron mejorando paulatinamente hasta comenzar un

periodo de crecimiento sostenido a partir del año 2006, verificándose en el año 2011 precios más de un 54% superiores a los del 2001.

De lo antes expuesto, surge que el incremento en el valor total de las exportaciones de la provincia se explica casi en su totalidad por el mejoramiento de los precios de sus productos.

*Índices de Precios de Exportaciones
de Misiones (Índice base 2001=100)*

Años	Índices de Precios
2001	100,0
2002	81,6
2003	75,7
2004	87,8
2005	88,0
2006	98,0
2007	106,7
2008	126,6
2009	116,7
2010	129,4
2011	154,2

Fuente: Elaboración propia en base a datos INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutua, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

En los cuadros VI.1.5 a VI.1.10 y el gráfico VI.1.1 se muestran las variaciones, durante el periodo 2001-2011, de los precios en dólares de los principales productos exportados de Misiones. Al analizar dichos valores llama la atención su gran diferencia con los precios internos o domésticos de los mismos o de sus materias primas. Al respecto se observa que:

- el precio de exportación de la yerba mate elaborada o molidada se incrementó un 240% en tanto el precio de la yerba mate canchada aumentó un 229% (Ver cuadro VII.1.2);
- el precio del tabaco exportado, principalmente Burley, aumentó su precio en un 165%, mientras la materia prima en el mercado interno solo lo hizo un 15,9% (Ver cuadro VII.3.3);

- el té elaborado incrementó su precio de exportación en un 91%, en tanto su materia prima, el brote de té aumentó un 68,6% (Ver cuadro VII.2.2).

Por lo tanto, en el caso de un producto exportable como el té, cuyo precio depende del mercado internacional, y donde no existen regulaciones que interfieran en los precios (como el FET en el caso del tabaco) la mejoría del precio internacional se reflejaría, casi proporcionalmente, en el precio de la materia prima. Por otra parte, en el caso de productos transables, aunque no exportables, la mejoría del precio se traslada al productor de la materia prima en una proporción menor.

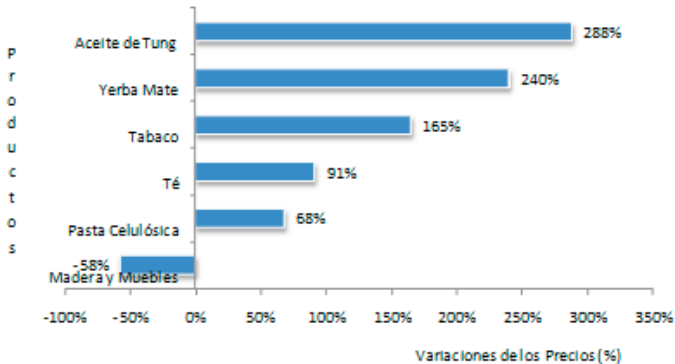


Gráfico VI.1.1: Variaciones de los Precios de los Principales Productos Exportados de Misiones. Años 2012/2001. Fuente: Elaboración propia en base a datos INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutua, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaria de Comercio e Integración.

VI.3.1.3. Exportaciones por grandes rubros

Ordenando las exportaciones según grandes rubros, se observa que las Manufacturas de Origen Agropecuario (MOA) en el 2012 aportaron 50%; las Manufacturas de Origen Industrial (MOI) el 30% y los productos primarios representaron

el 20% restante (Ver Gráfico N° VI.1.2). Los principales componentes de las MOA eran el té negro, las carnes, los jugos cítricos, la yerba canchada y molida, el aceite de tung y las maderas; por su parte las MOI estaban integradas por pasta celulósica, papel, manufacturas de madera y muebles de madera; finalmente los Productos Primarios se componían, principalmente, por los frutos cítricos y el tabaco.

Durante el período 2009-2012, el rubro que aumentó la proporción fue el correspondiente a Manufacturas de Origen Agropecuario pasando de 42% a 50%, alcanzando en el año 2012 casi 218 millones de US\$.

Dicho crecimiento se dio a expensas del rubro Productos Primarios, que redujo su participación porcentual del 27% al 20%, y, también, de las Manufacturas de Origen Industrial que redujeron su proporción en el conjunto de las exportaciones de Misiones.

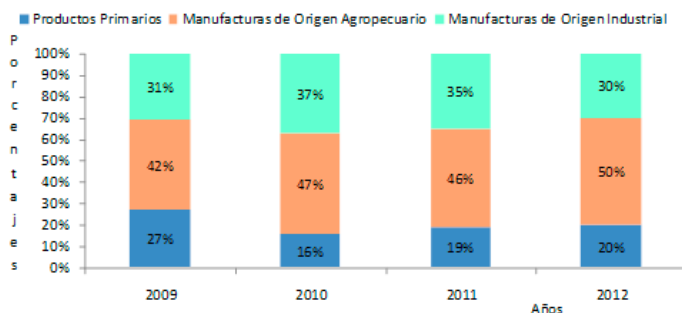


Gráfico VI.1.2: Porcentajes de los Valores de las Exportaciones de Misiones por Grandes Rubros. Años 2009-2012. Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutua, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

En términos de volumen, el crecimiento fue de 2,9%, lo que revela que la mayor parte del incremento del dinero facturado por ventas al exterior se debió a mejoras en los precios y en menor medida influyó el alza en la cantidades vendidas.

VI.3.1.4. Destino de las Exportaciones

Entre los años 2001 y 2006, la mayor parte de los países demandantes de productos de Misiones presentaron aumentos en las compras, a excepción de Australia y Nueva Zelanda. Por otra parte, como se observa en el Cuadro N°VI.1.4 del Anexo VI, el mayor aumento porcentual correspondió a Sudáfrica y otros países africanos.

En el año 2001, el mayor porcentaje de exportaciones correspondió a Europa (33,07%), luego el Mercosur (27,84%) y en tercer lugar Estados Unidos (24,15%). En tanto que el año 2010, el primer lugar los bloques o conjuntos de países demandantes fueron los del Mercosur (34%) en primer término, Europa y los países del Este (18%) en segundo término, luego se ubicaron EEUU (17%) y los Países Asiáticos (11%). El cambio de orden entre los diferentes conglomerados, se debió a variaciones en los pesos relativos, ya que en valores absolutos todos incrementaron sus compras durante al lapso analizado.

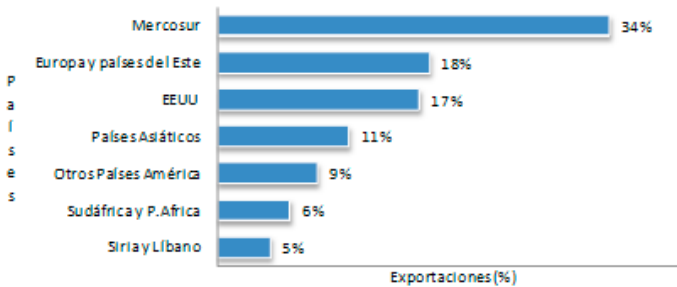


Gráfico VI.1.4: Destino de las Exportaciones de Misiones. Año 2010. Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI.4. LAS POLÍTICAS DE SECTOR EXTERNO

Dada la particular situación geográfica de Misiones resulta conveniente el cálculo de algunos indicadores con el objeto de prever y medir los efectos de las políticas de Sector Externo sobre la economía provincial. A continuación se presentan estimaciones de PPC y de TCR, por su mayor sencillez de cálculo; cuya evolución permitía explicar no sólo el grado de competitividad de los productos nacionales sino también la dinámica del tráfico fronterizo.

VI.4.1. Evolución de los Indicadores (TCR y PPC)

VI.4.1.1. El Índice de Paridad del Poder de Compra (PPC)

Debido a la convertibilidad implementada en nuestro país desde 1991, se verificó un “retraso cambiario” que se reflejó en la caída del tipo de cambio real (TCR) del peso con respecto a nuestros socios del MERCOSUR, en especial con Brasil y Paraguay.

Con el objeto de arrojar luz sobre esta situación, el Centro de Investigaciones de la Facultad de Ciencias Económicas (CIFCE) llevó adelante varios relevamientos de precios en localidades de los tres países involucrados.

El primero de ellos, donde se calculó la Paridad del Poder de Compra (PPC) para las ciudades de Posadas, Ijuí (Brasil) y Encarnación (Paraguay), mostraba una diferencia de precios notable - de casi el 100% en los años 1992/93.

Posteriormente, durante el trimestre marzo'95-abril'95, se efectuó otro trabajo por encargo de la Confederación Económica de Misiones, en el cual se relevaron precios de insumos y productos, remuneraciones, cargas previsionales e impositivas, etc., verificándose diferencias notables entre Posadas y Encarnación. Como ejemplo, señalamos que en “bienes y servicios alimenticios” en promedio los precios eran más bajos en un 30/35% en Paraguay, y en el rubro “Indumentaria” se

verificó una notable diferencia en favor de Paraguay, que en promedio alcanzaba al 60%.

Luego, entre los años '98 y '99, investigadores del CIFCE continuaron haciendo relevamientos de precios⁶⁷ en Posadas, Encarnación y San Borja. En lo referente a los precios de los bienes de la canasta familiar se observaba que en julio '98 la misma era un 80% más cara en Posadas que en San Borja⁶⁸, disminuyendo dicho diferencial a un 34% en julio '99. Por su parte, Posadas era un 35% más cara que Encarnación en julio '98, aumentando dicho diferencial a un 71% en julio '99. Cabe remarcar que para el periodo julio '98- julio '99 en el rubro de "servicios públicos y privados", los costos fueron en promedio un 90% más bajos en San Borja y un 80% en Encarnación que en Posadas.

Si bien estos trabajos son antiguos no han perdido vigencia, ya que no se han hecho otros más nuevos, en especial con la misma rigurosidad. Por lo tanto, sus metodologías siguen siendo válidas y deberían ser utilizadas nuevamente, dado que la inflación ha vuelto a recrudecer en los últimos años en nuestro país.

VI.4.1.2. El Tipo de Cambio Real. Argentina vs. Brasil

El tipo de cambio real (TCR) es un indicador que expresa el grado en que las políticas cambiarias y arancelarias nacionales contribuyen a mejorar la rentabilidad de exportar bienes y servicios de un determinado país.

Un TCR más alto implica que cada unidad económica que gane una divisa (U\$S) por la exportación de bienes y servicios (o que ahorra un dólar por sustitución de importaciones)

67- "Costos Operativos Posadas-Encarnación-San Borja". Centro de Investigaciones de la FCE de la UNaM. Posadas, setiembre de 1999.

68- En dichos relevamientos de precios se reemplazó la localidad brasileña de Ijuí por la de San Borja, ambas del Estado de Rio Grande do Sul, por motivo de mayor accesibilidad.

recibe en moneda doméstica más poder adquisitivo, lo cual en igualdad de condiciones (*ceteris paribus*) permite vender bienes y servicios transables a precios más bajos. Una forma simplificada de cálculo es efectuar el cociente entre la tasa de devaluación de las respectivas monedas domésticas con respecto al dólar y la tasa de variación de los índices de precios al consumidor de cada país.

Con respecto al TCR con Brasil, según se observa en el Gráfico N° VI.2.1 elaborado en base a los datos y cálculos del Cuadro N° VI.2.1 del Anexo VI, después de la fuerte mejoría por la devaluación de fines de 2001, alcanza su valores más altos – superiores a 2,5 - en el año 2007, para caer a un valor de menos de 2 en diciembre de 2008.

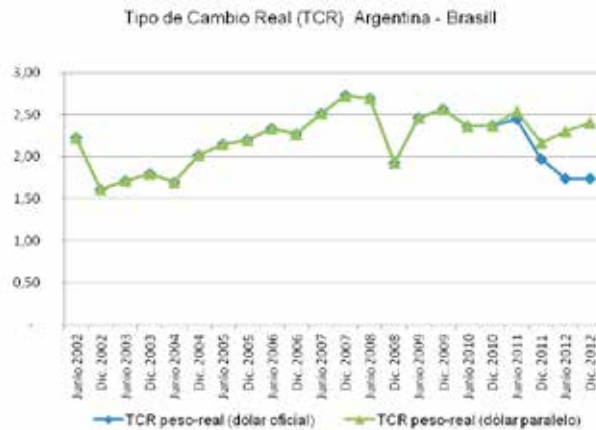


Grafico N° VI.2.1

A partir de diciembre de 2010 el dólar oficial y el dólar paralelo o *blue* comienzan a diferir. Por lo tanto, de acuerdo a que valor de dólar utilizemos en nuestro cálculo, los valores de TCR serán diferentes. Es así que para diciembre de 2012, el TCR cae a 1,74 teniendo en cuenta el dólar oficial, y se mantiene alto en casi 2,40 si utilizamos el dólar *blue*.

Lo expuesto resulta en la caída de la competitividad internacional de actividades productivas relevantes de Misiones.

Esto es así, porque los exportadores de productos exportables - el té, la pasta celulósica y otros derivados de la madera, etc. - reciben el dólar oficial por lo cual la TCR ha disminuido para ellas, bajando su competitividad.

Sin embargo, cabe señalar que algunos servicios demandados por extranjeros, como los relacionados al turismo mantienen buenos valores de TCR ya que para su cálculo debe tenerse en cuenta el *dólar blue* -en nuestro caso *real blue* o *guaraní blue*. Esta mejoría indujo una mayor demanda de servicios en las ciudades fronterizas de Misiones, que son prácticamente todas por la morfología del espacio provincial.

Sin embargo, por la falta de datos antes citada, es difícil determinar la magnitud de este efecto positivo sobre la economía provincial, aunque consideraciones *prima facie* nos llevan a concluir que estaría lejos de compensar los efectos negativos de la inflación citados antes.

VI.5. LAS ASIMETRÍAS

Las vulgarmente llamadas “asimetrías” han sido causa de continuos enfrentamientos entre los comerciantes de Posadas con los de Encarnación y también con los consumidores.

Las diferencias o “asimetrías” entre países existen casi siempre, y son resultado de las diferentes dotaciones de factores, tanto en cantidad como en calidad, constituyendo el fundamento del comercio internacional. Por lo tanto, las “asimetrías” que deberían ser eliminadas son las distorsionantes provocadas por medidas de política económica aplicadas por los gobiernos.

Con el objeto de arrojar luz sobre esta problemática a comienzos de 1994, el CIFCE de la UNaM elaboró un estudio sobre el tema⁶⁹ que incluía un modelo lineal para estimar los

69- Freaza, Miguel Angel. “La Economía de Misiones y su Inserción en el Contexto Regional. Propuesta metodológica para el control de sus efectos”. Editorial Universitaria. Posadas, marzo de 1994.

costos y beneficios sociales del tráfico a través del Puente Posadas-Encarnación⁷⁰.

Según otro trabajo⁷¹, la caída en las ventas provinciales habría resultado en pérdidas de recaudación de 50 millones de pesos por año en el caso del Impuesto al Valor Agregado (IVA) y a 10 millones de pesos en el caso del impuesto provincial a los Ingresos Brutos.

En dichos casos, serían los gobiernos nacionales de los países de mayor tamaño relativo del MERCOSUR -Brasil y Argentina- los que permiten que dichas situaciones anómalas que generan asimetrías continúen vigentes. Si bien los motivos de dicho comportamiento son variados, en el caso de Argentina consiste en que el flujo de dinero hacia Paraguay por tráfico fronterizo es más que compensado por las compras de ese país a la Argentina, ya que la “balanza de mercancías” con dicho país ha sido favorable al nuestro durante la mayor parte del tiempo.

Por lo tanto, les cabe a los gobiernos nacionales compensar las pérdidas sociales de localidades fronterizas como Posadas, ya que aquéllas son consecuencia de las políticas económicas aplicadas en el nivel central de los países, no constituyendo la resultante de un comportamiento ineficiente o poco competitivo de los agentes económicos locales. Ejemplos de ello, fueron el Impuesto a la Transferencia de Combustible (ITC) diferencial para Posadas y la creación de la Zona Franca comercial de Puerto Iguazú (ZFPI).

VI.6. TRÁNSITO VECINAL FRONTERIZO

Dada la dinámica de ciudades fronterizas de Posadas (Argentina) y Encarnación (Paraguay), resulta muy interesante ana-

70- Ver Anexo N° V.1.

71- Basconcel, Carlos A.; Mousquere, Héctor H.; Villa, Dora E. “El Comercio Fronterizo y los Ingresos Fiscales”. Monografía de la Maestría en Gestión Pública. Posadas, diciembre de 2001.

lizar el flujo de personas a través del Puente San Roque González de Sta. Cruz, que une ambas ciudades. Sobre este movimiento tiene mucha influencia el valor de Tipo de Cambio Real bilateral de Argentina con Brasil. Esto es así, porque algunos estudios han demostrado la fuerte vinculación de la economía paraguaya con la brasileña, tal es así que algunos economistas⁷² de la región hablaban de la integración del Paraguay en el Brasil.

Durante toda la década del '90 los precios de los bienes y servicios argentinos (domésticos) fueron más altos que los de nuestros vecinos Brasil y Paraguay. Lo cual hizo que los misioneros y otros connacionales compraran muchos bienes, y también servicios, del otro lado de la frontera. Lo cual provocó una importante pérdida de divisas porque la sobrevaloración del peso fue de gran magnitud y duración en el tiempo. Para paliar estos problemas que afectaron a la actividad comercial se aplicaron algunas medidas como el Impuesto a la Transferencia de Combustibles (ITC) diferencial, y otras similares, para localidades fronterizas.

Esta situación cambió diametralmente luego de la maxi-devaluación de comienzos del año 2002. Esta corriente de compras se atenúa, tal es así que en el año 2001 cruzaron el Puente aproximadamente 2.900.000 personas y en el año 2002 se contaron 2.100.000 cruces. Luego, en el año 2003, los cruces volvieron a reactivarse, superando las 2.500.000 personas (Ver cuadro N° VI.3.1.).

72- Rodríguez Silvero, Ricardo. "La Integración Económica del Paraguay en el Brasil". Fundación Friedrich Naumann. Editorial Histórica. Asunción, 1987.

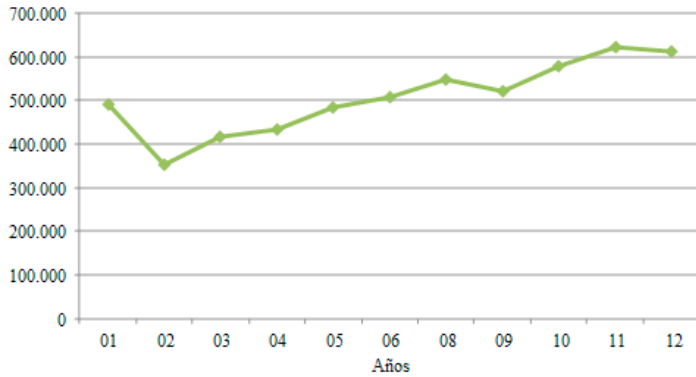


Gráfico N°VI.3.1: Promedio mensual de personas que transitan por el Puente San Roque González de Santa Cruz. Ingresos y Egresos Años 2001-2012. Fuente: Elaboración propia en base a datos de la oficina provincial de la Dirección Nacional de Migraciones.

En el Gráfico N° VI.3.1 vemos que los cruces mensuales promedio se incrementaron continuamente después de la caída del 2002, cuando alcanza a algo más de 350.000 personas. Desde entonces, se verifica un crecimiento sostenido hasta el 2011, excepto en el 2009 como consecuencia de los efectos locales rezagados un año de la crisis financiera internacional del 2008. Finalmente, en el 2012 se observa una pequeña caída en los cruces, debido posiblemente a los efectos de la inflación sobre el poder adquisitivo de los argentinos.

VII. LAS PRODUCCIONES AGROINDUSTRIALES

VII.1. SECTOR YERBATERO

La yerba mate, que otrora constituyó la actividad económica base de la provincia, por sus características particulares sigue constreñida al mercado interno, verificándose algunas exportaciones al mercado regional (Chile, Uruguay, etc.) y a mercados extra regionales como Siria. En un principio, luego de la “gran devaluación” de comienzos de 2002, los productores vieron mejorar el precio de la materia prima por la reactivación del mercado interno y por la actuación del Instituto Nacional de la Yerba Mate (INYM), creado en la misma época y cuyos rasgos más salientes se comentan más adelante. Luego, con el correr del tiempo, dichos precios se fueron erosionando, tanto por falencias del Instituto como por los controles de precios instaurados por el Gobierno Nacional.

VII.1.1. La Historia Reciente

En primer término haremos el análisis de la oferta desde el sector primario. Para ello observaremos la evolución de la producción a través de las tendencias que muestran las series de tiempo, tomando como variable central de análisis la produc-

ción de yerba mate expresada en volúmenes físicos de “canchada”. Se tratará de confrontar esta variable con otras que podrían estar relacionadas con ella, tales como rendimientos por hectárea, superficie cultivada, superficie cosechada, cantidad de yerbales existentes, precio de yerba canchada pagado al productor, etc.

VII.1.1.1. Las Etapas

Etapa I (1970-1976): Es una etapa de producción regulada ya que existen cupos de cosecha y prohibición de cultivos, medidas implementadas desde 1964 hasta 1976.

El primer subperíodo correspondiente a 1970-73, presenta un aumento en los rendimientos y en la producción pero no así de la rentabilidad. La característica predominante de este lapso fue la regulación de la producción, a través de la imposición de cupos de cosecha y la prohibición de plantaciones. Esta última medida explica el comportamiento del rendimiento por hectárea cosechada, el cual sube de aproximadamente 2.300 kgs a aproximadamente 2.500 kg por ha, mientras que la producción pasa de aproximadamente 76.000 ton a algo más de 150.000 Tn. con una tasa de crecimiento de aproximadamente 96 % en este lapso.

Cabe señalar que los años 1969-1970-1971 fueron, en esta etapa, los de mayores limitaciones para la cosecha.

Etapa II (1976-1983): Etapa de libre cosecha y expansión regulada del cultivo (superficie implantada); cabe señalar que en el año 1973, el Gobierno Nacional sancionó la Ley 20.371, que derogó las anteriores rigió hasta el que se desreguló totalmente la actividad en el año 1991.

En este lapso los rendimientos por ha cosechada presentan una tendencia declinante la cual no se revertirá durante el resto del período; sólo se observa una cierta recuperación entre los años 1983-84, como consecuencia de condiciones climáticas favorables.

También es declinante en este lapso la tendencia de la producción de yerba canchada, observándose una caída en la

producción de aproximadamente el 27% en 1983 con respecto a 1973; cabe destacar que, en este período de análisis, si bien la tendencia general fue la descrita, en los años 1976-1980 existió una recuperación pasando el volumen producido de 120.000 ton a 136.000 ton de yerba mate canchada, lo que representa un incremento del 13%. En tanto, para este mismo tramo (1976-80) no se observa una tendencia similar en los rendimientos por ha cosechada. Esto estaría explicado por el hecho de que a partir de 1976 se eliminaron las limitaciones a la cosecha, lo cual implica que entraron en producción yerbales que hasta entonces no eran explotados y/o que otros comenzaron a recibir los cuidados culturales necesarios, resultando en una mayor productividad.

Etapa III (1983-1990): Este período se caracteriza por presentar fluctuaciones muy marcadas dentro del mismo, observándose en esta etapa el mayor volumen de producción de toda la serie bajo análisis, en el año 1984 con 154.000 toneladas; este aumento se produjo como consecuencia de condiciones climáticas favorables; la producción de 1984 respecto a 1970 representa un incremento del 102%, decreciendo luego en 1987 a un nivel de producción similar al de 1983 con 112.000 toneladas, lo cual implica una caída del 27% respecto de 1984.

Comparando esta variable -la producción- con los rendimientos por hectáreas cultivadas o cosechadas, vemos que no existen diferencias significativas en sus tendencias, presentando sus valores extremos en los mismos años, es decir el máximo 1984 y el mínimo 1987. Dicho paralelismo en la evolución de estos guarismos obedecería a la estabilización de las proporciones entre las has cosechadas y has cultivadas.

El comportamiento de las cuatro variables antes mencionadas estaría explicado al menos durante el lapso 1983-86, por la evolución que tuvo el precio de la yerba pagado al productor durante la campaña inmediata anterior a cada año.

La justificación de estos conceptos se basa en la evolución de las tendencias del precio al productor y del valor prendario apareadas o con movimientos semejantes, y en que el valor

prendario era seguido por la producción nacional de canchada con un defasaje de un año.

En todo este período la característica fue de libre cosecha y/o producción y expansión regulada de las plantaciones.

En el año 1980 se inicia una nueva etapa de plantaciones, donde mediante el Decreto 210/80 del P.E.N. se autorizó la plantación de 2.900 hectáreas de nuevas plantaciones y 20.904 hectáreas de replante; luego, por Decreto 1458/84 se otorgaron 4.521 permisos de plantaciones, con una superficie de 20.000 hectáreas, de las cuales 2.665 permisos con 12.150 hectáreas. corresponden a ocupantes de tierras fiscales. Finalmente según Decreto 257/87, se autorizó a plantar 27.000 hectáreas adicionales.

Etapa IV (1990-1996): Esta etapa comienza con el decreto N° 2284/91, que junto con otros entes reguladores, disolvió a la CRYM y al Mercado Consignatario, iniciándose así una periodo en el cual la actividad se desarrolló en un esquema de libre competencia. Dado que esta etapa comienzan a madurar los yerbales implantados el periodo anterior, ella se caracteriza por una abundancia de materia prima, la que sin ningún esquema regulador resultó en una caída paulatina de los precios al productor. Es así que la producción de yerba canchada ascendió en 1991 a 161.000 ton, llegando en 1996 a casi 270.000 ton, volumen que superó ampliamente las proyecciones efectuadas previamente⁷³. El incremento casi explosivo de la producción se debió al aumento del consumo en el mercado interno, el incremento de las exportaciones de yerba canchada y molida; también, influyó en dicho resultado la disponibilidad para la industria (los molinos) de materia prima barata y abundante. En el mismo sentido, confluye el hecho que en este lapso maduran yerbales implantados con

73- "La Actividad Yerbatera Argentina. Cuadro de Situación 1970-90. Proyecciones 1991-2000". Centro de Investigaciones de la facultad de Ciencias Económicas (CIFCE) de la Universidad Nacional de Misiones (UNaM). Posadas, noviembre de 1991.

alta densidad⁷⁴. Es así, que en 1996 según relevamiento satelital, del total de la superficie sembrada un 31% era de alta, un 25% de media y una 44% de baja densidad. En concordancia, la productividad por ha alcanzó a 7063 kg/ha, a 4940 kg/ha y a 3522 kg/ha en yerbales de alta, media y baja densidad, respectivamente.

El exceso de materia prima observado durante el quinquenio 1993-98 ha llevado al gobierno provincial a intentar diferentes alternativas de solución, entre ellas la promoción del uso del sistema de “warrants” para el acopio de yerba mate canchada por parte de empresas privadas y, especialmente por cooperativas, subsidiando en parte la tasa de interés cobrada por las compañías. Ante la dificultad de mejorar los precios al productor, últimamente surgieron varias alternativas, entre ellas la creación de un mercado concentrador de yerba mate canchada con apoyo financiero estatal.

Etapa V (Periodo 2002 - 2012)

Este periodo está signado por el accionar del Instituto Nacional de la Yerba Mate (INYM), el que surge con la sanción de la Ley N°25.564 el 21 de Febrero de 2.002 y su posterior reglamentación en abril del año 2002. Sin embargo, los conflictos entre los productores primarios y la industria, que también se reflejaban en el nivel político, dilataron su real funcionamiento.

El INYM tiene como objetivo primordial el mejoramiento y estabilización del precio de la materia prima recibido por el productor. En este sentido, el Instituto busca relevar y procesar las principales estadísticas del sector, como producción, rendimientos, precios, costos, etc., y también servir como mesa de concertación para la fijación de un precio de referencia que guíe las operaciones de compraventa de yerba mate canchada y de yerba verde. En una primera instancia el proyecto incluía la fijación por parte del INYM de un precio de la materia prima, siendo posteriormente reemplazado dicho

74- Alta densidad: más de 1800 plantas/ha; Media Densidad: 1000-1800 plantas/ha; Baja Densidad. menos de 1000 plantas/ha.

procedimiento por una mesa de concertación que determinaría cada seis meses un precio orientador. La operación del Instituto se financiaría con un impuesto interno que gravaría el consumo de yerba mate. Dada su vigencia en otras épocas, dicho impuesto es conocido vulgarmente en la región como “estampillado” del paquete y habría oscilado, en el año 2002, entre 4 y 8 centavos por kilogramo de yerba vendida.

Uno de los principales destinos de los fondos de INYM fue el funcionamiento del Programa Regional de Asistencia al Sector Yerbatero (PRASY). El mismo asigna fondos del Instituto a la financiación de proyectos que benefician a los distintos actores que integran la cadena de producción de la yerba mate, en especial al mejoramiento de los precios al productor primario y de las condiciones de trabajo de la mano de obra sectorial.

En base al valor de la tasa de inspección y fiscalización, que en verdad no es una tasa sino un valor fijo sobre el kg de yerba elaborada salida de molino, se estimó la recaudación anual del organismo para el periodo 2005-12. La misma, en valores corrientes, habría sido de aproximadamente 20 millones de pesos anuales en el periodo 2005-08, de casi 22 millones en el 2009 y de algo más de 30 millones anuales en el periodo 2010-12. La variación del monto recaudado se debió más a la actualización de la tasa⁷⁵ en términos nominales que a una mayor producción volcada al mercado formal. La mayor parte de los fondos (63%) se habrían utilizado en gastos de funcionamiento del organismo, en tanto que el resto (37%) habría sido destinado a la ejecución de planes y proyectos de asistencia a los productores y a la promoción del consumo.

El principal objetivo del organismo era servir de mesa de concertación del precio de la materia prima, incluyendo a los diferentes actores de este rubro. Dado que fue muy difícil alcanzar acuerdos, casi siempre el Ministerio de Agricultura de

75- Desde su creación hasta julio de 2009, dicha tasa fue de 0,08\$/kg. Luego se mantiene en 0,10 \$/kg hasta diciembre del mismo año. A partir de enero de 2010 se incrementa a 0,14 \$/kg.

la Nación debió laudar. Si bien, en general lo hizo con ecuanimidad, en algunos casos como en setiembre de 2011, cuando permitió un fuerte incremento de precios⁷⁶, lo hizo por motivaciones políticas debido a las elecciones presidenciales de octubre de 2011.

Concluyendo, el INYM ha realizado diferentes tareas de promoción del consumo a nivel nacional e internacional, financiando viajes a ferias y congresos de los representantes del sector tanto dentro del país como al exterior, así como diferentes programas y proyectos de asistencia a los productores en el marco del PRASY. Sin embargo, el Instituto no alcanzó a cumplir su principal objetivo que era fijar o determinar el precio de la materia prima en la región productora dentro de un marco consensuado entre los diferentes actores del sector yerbatero.

VII.1.2. Análisis de Precios

VII.1.2.1. Precios al Productor⁷⁷

El sector yerbatero no se vio fuertemente afectado por la gran devaluación de fines de 2001, ya que a diferencia del té se trata de un producto destinado en un 80-90% al mercado interno.

Una década atrás, esta actividad estaba compuesta por aproximadamente 17.000 productores, 259 secaderos, 30 acopiadores y 147 molinos, dando empleo a cerca de 20.000 tra-

76- El precio de la yerba verde pasó de 900 \$/ton en set.'11 a 1700 \$/ton en oct.'11, lo que representó un aumento de 88,9%. En la misma línea, el precio de la yerba canchada pasó de 3300 \$/ton en set.'11 a 6900 \$/ton en oct.'11, lo que significó un aumento del 109%.

77- Para deflactar los precios corrientes se utilizaron los Promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas de los años 2001-2010. Para los años 2011 y 2012 se proyectó el Promedio del IPC de Posadas del año 2010 con las variaciones anuales de los Índices de Precios al Consumidor difundidos por el Congreso Nacional.

bajadores rurales. Asimismo, un 70% del proceso de elaboración se realizaba en la zona productora, y el 30% restante en molinos ubicados fuera de la zona.

La producción de yerba mate alcanzó las 251.117,41 toneladas en el año 2012 (Ver cuadro N° VII.1.1) mientras que el promedio de la producción durante el período 2011-2012 fue de 242.280 toneladas y las exportaciones de este producto crecieron hasta 33.148 toneladas.

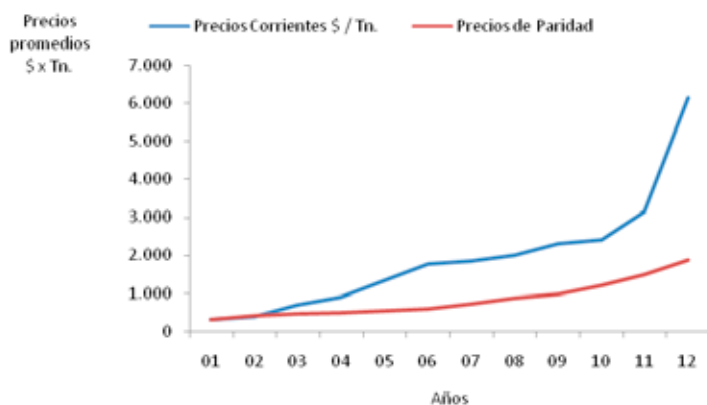


Gráfico N° VII.1.1. Evolución de los Precios Corrientes y de Paridad de la Yerba Mate Canchada. Promedios de los Años 2001-2012. *Fuente:* Elaboración propia en base a datos de la Dirección de Economía Agraria Ministerio del Agro y la Producción, y del IPEC de Misiones.

Al comparar la evolución de los precios corrientes y de paridad de la yerba mate canchada, es posible observar en el Gráfico N°VII.1.1 que entre los años 2001 y 2004 se mantuvieron muy cercanos entre sí, lo que nos indica que en este período el ajuste del precio corriente apenas alcanzó a compensar la inflación. Sin embargo, a partir del año 2004 el precio corriente crece más rápidamente que el precio paridad, lo que muestra que los precios de la yerba mate canchada crecieron más que el índice de precios, permitiendo una mayor retribución a los productores (Ver Cuadro N°VII.1.2).

El hecho de que los valores de dicho índice sean cercanos a 100 entre 2002 y 2004 nos indica que el precio real de la yerba mate canchada se estabilizó en este periodo. Los valores superiores verificados a partir de 2005 nos están indicando cuánto ha mejorado el precio real en comparación a enero de 2001. Si tomamos el valor índice del año 2012 con respecto al 2001 del Cuadro N°VII.1.2 y calculamos la variación porcentual entre ambos, obtenemos que el precio de este producto ajustado por el índice de precios se incrementó en un 229% en el periodo 2001-12. Aunque el mayor aumento (56%) se dio entre 2011-12, fenómeno que tuvo causas políticas ya que ante la proximidad de las elecciones presidenciales de 2011 la Secretaría de Agricultura de la Nación otorgó un gran incremento de precios.

VII.1.2.2. Relación precios-costos en la actividad yerbatera

Según puede verse en el cuadro N° VII.1.3 en enero '01 se necesitaban 806 kg de yerba mate canchada para pagar el salario básico bruto de un peón rural. Desde entonces comienza a caer dicha relación, llegando en diciembre de 2005 al valor mínimo de todo el periodo bajo análisis, el cual es de 404 kg de yerba mate canchada, es decir aproximadamente la mitad que lo que se necesitaban siete años atrás. A partir de 2006 se incrementan los kilogramos que se necesitan para pagar el salario básico bruto de un peón rural, alcanzando en diciembre del año 2010 los 813 kg de yerba mate canchada. Lo cual se explica tanto por los incrementos en los precios de la yerba mate canchada como por la mejoría en la remuneración del peón rural en términos reales durante el periodo analizado. Posteriormente, en diciembre de 2012 se necesitaban 413 kg de yerba canchada.

De igual forma, en el cuadro N°VII.1.4 se puede ver que en enero de 2001 eran necesarios 165 kg de yerba mate canchada para comprar 100 lts de gasoil y en diciembre de 2006 bastaba con 86 kg. Lo cual muestra no solo la mejora del precio de la materia prima al productor primario, sino también el retra-

so de los precios de los combustibles, en especial del gasoil, lo cual estaba generando problemas de abastecimiento en el segundo semestre de 2007. Confirmando el deterioro reciente de los precios de la materia prima, se observa que durante el año 2007 las cantidades de yerba mate canchada que se necesitaban para comprar 100 lt de gasoil fueron incrementándose, pasando de 86 kg de diciembre de 2006 a los 141 kg en diciembre de 2010. Finalmente, se observa que en diciembre de 2012, solo con 70 kg de canchada se podía adquirir 100 lts de gasoil.

VII.1.3. Las Exportaciones de Yerba Mate Molida

Si bien en volumen se mantuvieron relativamente estables alrededor de las 30.000 ton, crecieron en valor, ya que de 18.476 miles de US\$ en 2001, pasaron a 57.019 miles de US\$ en 2012. Por lo que el valor de la tonelada de yerba mate exportada pasó de 570 US\$ a 1935 US\$ en el lapso 2001-12, según puede verse en el Cuadro VI.1.6. del Anexo VI.

VII.2. ACTIVIDAD TEALERA

El té ha perdido peso relativo en la economía provincial, ya que aporta aproximadamente solo el 3% del Valor Agregado Bruto (VAB). Este producto, que se exporta en gran proporción (80%), incrementó sus exportaciones en el año 2010 con respecto al 2009 casi el 30%, alcanzando casi los 90,9 millones de US\$. Sin embargo el precio de la materia prima (brote de té), sólo mejoró levemente durante igual periodo.

La provincia de Misiones es la principal productora de té en el país, con una producción que abastece el 95% del total del consumo doméstico. A su vez la superficie ocupada con este cultivo perenne alcanzaba a 35.000 has.

La industria estaba compuesta por 76 establecimientos, de los cuales 44 eran secaderos de té en rama y 32 eran exportadores con secaderos.

Los principales mercados para la exportación de té a gran escala eran EEUU, Chile, Alemania, Reino Unido y Kenya.

La actividad productora de té en la provincia de Misiones está regulada por la Comisión Provincial del Té (CoProTé), que conforma una mesa de concertación de la cadena de valor de la producción que integra el sector y cuya principal misión ha sido fijar un precio garantía de la materia prima (brote de té). Los resultados de su accionar no han sido muy halagüeños ya que no dispone de poder de policía para hacer cumplir el precio garantía, ni de fondos para llevar adelante otros objetivos como promover el consumo de té en los mercados interno y externo. A su vez, la condición de producto exportable del té, que lo hace depender de los precios internacionales, limitó la posibilidad de regular los precios recibidos por el productor de la hoja verde.

VII.2.1. Las Políticas Implementadas. Experiencias Recientes.

VII.2.1.1. La Intervención del Estado Provincial en la Producción y la Comercialización de Té: el I.P.I.C.A

Durante el periodo 1.974-76 funcionó el Instituto Provincial de Industrialización y Comercialización Agropecuaria y Forestal (I.P.I.C.A.). El mismo era una empresa del Estado Provincial con amplias atribuciones para intervenir en actividades industriales y comerciales de productos agropecuarios. Llegó a poseer y administrar, entre otras unidades productivas, dos secaderos de té, una fábrica de tabaco y un frigorífico. Su actuación alcanzó a sólo dos campañas tealeras 74-75 y 75-76, cuando industrializó en sus secaderos y posteriormente comercializó, aproximadamente un 10% de la producción provincial de "brote". La actuación del organismo en este rubro permitió un importante mejoramiento del precio al productor en especial durante las campañas 74-75 y 75-76.

VII.2.1.2. El Periodo 1.976-83

Posteriormente a la disolución del I.P.I.C.A. en 1.976 se terminó la etapa de apoyo directo al productor, ya que durante el lapso 1.977-83 el apoyo se orientó más al elaborador-exportador mediante “reintegros” a la exportación cuando los precios internacionales eran muy bajos y/o se retrasaba demasiado el tipo de cambio, años 1.980-81. Otro modo de asistencia a las empresas y cooperativas del sector fue el otorgamiento de créditos en condiciones preferenciales. Al respecto cabe hacer notar que el apoyo brindado a la industria durante este lapso no siempre se reflejó en un mejoramiento del precio del “brote”.

VII:2.1.3. Subsidios Nacionales y/o Provinciales

La producción de té en Misiones ha debido ser subsidiada en parte o en su totalidad a partir de la campaña 1984-1985, excepto las últimas (1988-89 y 1989-90). Siendo el subsidio más alto otorgado a la producción el de 1986-1987, cuando el mismo ascendió a aproximadamente 3.500.000 U\$S, aportando la Nación el 80% y la Provincia el 20% restante. El subsidio tuvo que ser otorgado debido a la caída de los precios internacionales del té operada a partir del año 1984. De igual modo, aún con precios internacionales retributivos durante los primeros meses de cosecha (octubre-noviembre) se verifican precios bajos de la materia prima, principalmente por los siguientes motivos:

- los elaboradores-exportadores necesitan acumular stocks en cierto volumen y de determinadas características, es decir armar “lotes ofertables”, esto hace que en un primer momento desconozcan los precios a los cuales pueden vender dichos lotes y que, por lo tanto, paguen precios bajos por la materia prima adquirida.
- la existencia de cierta estacionalidad en la demanda internacional de té, que recién se acentúa a partir del mes de enero.

VII.2.1.4. La Legislación Provincial (Ley Provincial 2413)

Ante la agudización de los problemas de la economía tealera verificado en las últimas campañas, el Gobierno Provincial promulgó la Ley 2413 de 1986. La misma legisla sobre una serie de aspectos del cultivo, el transporte y la elaboración del “brote”, siendo sus elementos más salientes los que siguen:

- la creación de una Comisión Provincial del Té (CoProTé), que es una Comisión de carácter asesora del P.E.P. integrada por representantes de los sectores de la producción (cultivo), de la elaboración (industria), del trabajo y de los organismos oficiales que tienen que ver con la problemática tealera;
- la facultad del Gobierno provincial de fijar un Precio Garantía para el brote del té, para cuya determinación deben ser tenidos en cuenta los costos de producción, los precios internacionales, la política arancelaria, la situación del mercado interno y externo, y las posibilidades de financiamiento.

También se creó dentro del ámbito del Ministerio de Asuntos Agrarios, la Dirección General del Té, con atribuciones para hacer cumplir lo dispuesto por la Ley. Pero en la realidad sus actividades se vieron fuertemente constreñidas por la escasez y/o carencia de recursos humanos y materiales, lo cual impidió la ejecución de una adecuada fiscalización de las actividades del rubro, y por ende el cumplimiento de lo dispuesto en la Ley.

Si bien la conformación de la CoProTé y su funcionamiento continuado ha sido un logro de la citada ley (2413), la reglamentación referida a la fijación del Precio Garantía ha sido poco operativa y bastante conflictiva entre los sectores componentes de la CoProTé. En este sentido, cabe remarcar que la concertación entre los sectores dentro de la CoProTé, permitió cierto mejoramiento relativo de los precios al productor; es así que el precio de comienzo de la campaña 87/88 más que duplicó en términos reales el correspondiente a la campaña 86/87. Dicho mejoramiento se mantuvo durante los

meses de cosecha en los cuales la tasa de devaluación y de variación de los precios internos se movieron concordantemente. Por otro lado, cuando a partir de febrero de 1989 se produce el “desmadre” del Plan Primavera y se descontrolan las variables macroeconómicas, los productores tealeros pierden participación relativa en los ingresos del sector ya que la concertación se tornó inmanejable.

Durante el año 1988, además de los temas rutinarios tratados en las reuniones de la CoProTé, se discutió ampliamente la problemática tealera y se concluyó que uno de los cursos de acción posible y adecuado para la reducción de las tensiones intersectoriales era la constitución de un Fondo del Té, enmarcado en una Ley Nacional del Té.

VII:2.1.5. El periodo 1989-96: la desregulación de la actividad

Una ley provincial de 1992 desreguló la actividad tealera al derogar la ley 2413, cuyo rasgo más saliente era la fijación del “precio garantía” del brote de té al comienzo de la campaña. Si bien ya desde 1989 la COPROTÉ había dejado de cumplir su cometido, es a partir de esta época en que se observa una paulatina caída de la participación del valor de la materia en el precio del producto final (té negro) según puede observarse en el gráfico sobre “precios” que se inserta más adelante.

La incorporación de tecnología operada en el sector industrial habría generado una estructura productiva y de comercialización diferentes. En este sentido, se observaría una mayor relación entre los establecimientos industriales más importantes y los demandantes externos; tan es así que el grado de detalle de las directivas en lo referente a las características del producto y la supervisión que realizan los compradores externos sobre el proceso productivo, ha transformado a algunos establecimientos en algo así como sucursales o unidades descentralizadas. Como contrapartida a la mayor dependencia, dichas empresas tienen seguridad de colocar su producción a un precio conocido de antemano, lo cual les ha

permitido capitalizarse, modernizando sus líneas de producción.

VII.2.2. La producción

La producción de té verde en el período comprendido entre 2002-2011 (ver cuadro N° VII.2.1) ha sido creciente, llegando a valores de aproximadamente 360.000 toneladas de “brote” en el año 2011. En concordancia, las exportaciones de té seco o elaborado mostraban un crecimiento, llegando a algo menos de las 83.000 Ton en el año 2010.

VII.2.3. Los precios⁷⁸

Al comparar la evolución de los precios corrientes con respecto a los precios de paridad (Ver Cuadro N° VII.2.1), vemos que éstos siempre están por debajo de aquéllos. Al respecto, se observa que durante el bienio 2003-04 los valores nominales se acercan bastante a los de paridad. Por lo tanto, durante todo el lapso analizado, el productor había ganado en términos de poder adquisitivo con respecto al período base (enero de 2001).

78- Para deflactar los precios corrientes se utilizaron los Promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas de los años 2001-2010. Para los años 2011 y 2012 se proyectó el Promedio del IPC de Posadas del año 2010 con las variaciones anuales de los Índices de Precios al Consumidor difundidos por el Congreso Nacional.

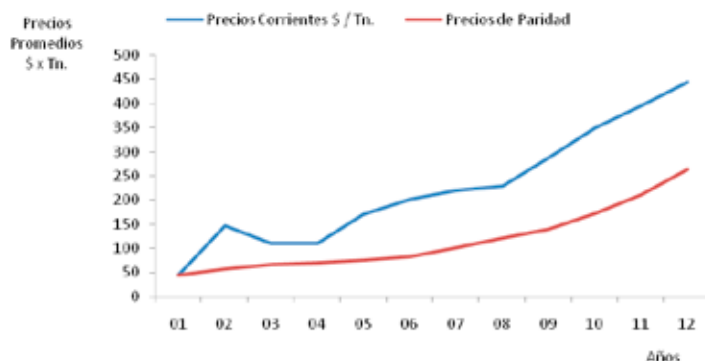


Gráfico N° VII.2.1. Brote de Té puesto en secadero Evolución de los Precios Corrientes y de Paridad. Promedios de los Años 2001-2012. Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Dirección de Economía Agraria Ministerio del Agro y la Producción, y del IPEC de Misiones.

Concordantemente, se llega a la misma conclusión al observar el comportamiento del valor índice, calculado en base a los precios deflactados, ya que el valor índice para enero de 2.004 se acerca al correspondiente al periodo base. Como puede verse en el Cuadro N° VII.2.2 durante todo el periodo bajo estudio, el valor índice ha superado al año base, por lo tanto ha habido una mejora sostenida en los precios del brote de té puesto en secadero en términos reales.

En otras palabras, durante todo el periodo analizado, los precios corrientes o nominales superaron a los de paridad, lo cual muestra una mejoría de los precios recibidos por los productores de té.

VII.2.4. Los Precios Relativos

En el Cuadro N°VII.2.3 se observan las cantidades de té verde necesarias para pagar el salario mensual de un peón rural. Aquí se ve que, después de la fuerte caída del salario de dic.'02 cuando se requerían solo 2500 kg de "brote", se produce una importante recuperación que se extiende hasta dic.'04

con casi 5000 kgs. Luego, el salario vuelve a caer en términos de materia prima hasta 3049 kg en dic.'05, periodo a partir del cual se inicia una nueva recuperación que se extiende hasta dic.'12, cuando se necesitaban casi 6000 kg.

Los Cuadros N° VII.2.4 y N° VII.2.5 muestran las cantidades de kilogramos de “brote” de té necesarias para comprar 100 lts de gasoil y 100 lts de nafta, respectivamente. Dichas series muestran comportamientos similares a los observados en el caso del salario del peón rural. Esto es así, porque el precio del té verde está atado al precio del té elaborado, que es un producto exportable con precios bastante estables en el tiempo. En consecuencia, estas series de precios relativos nos dicen más de la evolución de los precios de los combustibles y de la mano de obra rural que del comportamiento del precio del “brote”.

VII.3. EL TABACO

VII.3.1. Historia Reciente

En sus comienzos, la producción tabacalera estaba constituida por “tabaco criollo misionero” que osciló alrededor de los 6.000 ton durante la década del '50; a partir de allí comenzó a crecer a mayor ritmo llegando a 13.000 ton en 1963. En 1965 Misiones ocupaba el segundo lugar en el país como región tabacalera, contribuyendo con la cuarta parte del total de la producción nacional. A partir de fines de la década del '70, a medida que disminuía la producción de “tabaco criollo misionero” se comenzó a producir cada vez más tabacos rubios, en especial el Burley.

La creación del FET y de la Cooperativa Tabacalera localizada en Leandro N. Alem., permitieron una gran expansión del cultivo las actividades tabacaleras en la provincia, así como en las otras regiones tabacaleras. De este modo, en 1988 la superficie cultivada con tabaco en Misiones llegó a 8.000 has, con 15.000 productores y una producción de 40.000 ton.

de tabaco elaborado, alcanzando el primer puesto entre las provincias productoras del país.

Si bien el peso relativo del tabaco en el Valor Agregado Bruto provincial no es tan relevante, es muy importante desde el punto de vista social ya que para un gran número de familias rurales de Misiones constituye “prácticamente la única producción con excedentes de efectivo que permite financiar otras actividades”.

Un estudio sobre el particular⁷⁹ comprobaba que “la comparación de los censos a los productores tabacaleros entre 1986 y 1996 muestra que ciertos datos como tipos de vivienda, parque de maquinaria y acceso a educación terciaria de los hijos, las condiciones socioeconómicas del productor han disminuido. Se observa mayor electrificación rural y escolaridad primaria. No se evidencian cambios en la diversificación agrícola inclusive el monocultivo aumentó considerablemente”. Se agregaba que “la productividad media no ha mejorado en los últimos 10 años, y la superficie media producida disminuyó de 2 has a 1 ha por productor”.

Si consideramos que los fondos girados por el FET a Misiones son considerables ya que durante el periodo 1993-96 alcanzaron un monto aproximado de \$190 millones. Por lo tanto, se trata de un volumen interesante que utilizado eficientemente debería haber resultado tanto en un aumento de la productividad como en un mejoramiento del nivel de vida de los productores. Dado que ninguno de dichos objetivos habrían sido alcanzados según el estudio en cuestión⁸⁰, cabría un análisis y replanteo acerca de la asignación de los fondos del FET, en especial de aquellos dineros que no se traducen en el “sobreprecio” al productor.

79- Peirano, Claudia. “El Tabaco en Misiones”. IEERAL de la Fundación Mediterránea. Novedades Económicas. Mayo/Junio de 1997.

80- Peirano, Claudia. Op. cit.

VII.3.2. El Fondo Especial del Tabaco (FET)

Este fondo se instituyó a partir del año 1973. El FET se financia con un impuesto a los cigarrillos del 7% del precio minorista al consumidor, y se ha destinado en un 80% a “sobreprecio”, y el 20% restante a planes de ayuda indirecta a los productores: planes de reconversión, mejoramiento técnico, ordenamiento de la comercialización, etc.

El precio del tabaco recibido por los productores está formado por dos partes: el valor de acopio (abonado por las empresas acopiadoras) y el “sobreprecio” abonado por el FET, que ha representado en algunos años hasta un 70% del precio recibido por el productor.

En un análisis sobre el particular⁸¹ se efectuó el costo-beneficio social de la vigencia del FET, que resultaba en un costo social neto para el país. Se observaba que “el costo originado en el subsidio a la producción se situaba en el orden de los 35 millones de dólares anuales”, asimismo “existían evidencias de que parte de este subsidio era transferido a los compradores externos de tabaco argentino, por cuanto el precio promedio de las exportaciones realizadas a través de cooperativas resulta inferior al precio de exportación de la industria del cigarrillo, sin que existan evidencias de que ello refleje una menor calidad del producto”.

En dicho trabajo se demostraba que menos de un tercio (1/3) del impuesto pagado por los consumidores argentinos y resignado por el fisco nacional (Gobierno), llegaría efectivamente al productor tabacalero, siendo el resto destinado a gastos administrativos del FET, planes especiales, beneficios de los acopiadores y subsidios a los consumidores externos. A pesar de las conclusiones obtenidas, los autores no aconsejaban abandonar el auxilio financiero al productor tabaca-

81- Kippes, Gustavo; Libonatti, José y Salinardi, Mario. Fondo Especial del Tabaco. Capítulo IX del texto: “Regulación de Actividades Económicas y Financieras” compilado por el Dr. Alberto Porto y publicado por el Instituto Torcuato Di Tella. Buenos Aires, setiembre de 1991.

lero, que podría ser asistido mediante la implementación de subsidios directos, inclusive mayores al sobreprecio hasta hoy recibido, al tiempo que se implementaran los planes de reconversión.

VII.3.3. Cuadro de Situación

Aunque el tabaco también sigue siendo importante en la economía provincial, está acotado por las campañas antitabaco, junto a otras limitaciones a los fumadores. Al mismo tiempo, el productor primario no ha podido emerger de la pobreza extrema, a pesar de los ingentes recursos transferidos a las áreas productoras a través del Fondo Especial del Tabaco (FET). Por lo tanto, las condiciones antes citadas no justificarían un mayor apoyo a esta actividad y fijan un tope al desarrollo de la producción tabacalera en la provincia.

Esta producción depende del funcionamiento del Fondo Especial del Tabaco (FET). El mismo se constituye a partir de un impuesto interno a los cigarrillos y se destina, principalmente, a contribuir al mejoramiento del precio recibido por el productor tabacalero. La distribución del dinero que dispone el FET ha sido bastante criticada, ya que una proporción relevante no llega al productor en forma de “sobreprecio”, destinándose una parte sustancial a los planes especiales, como el de cítricos o el de porcinos, que se orientan a diversificar las actividades del productor.

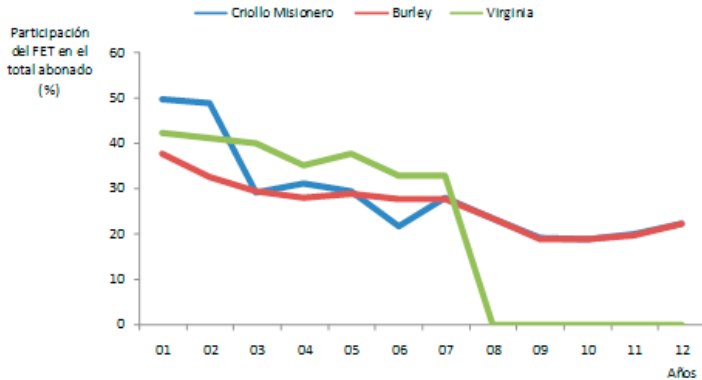


Gráfico N° VII.3.1: Participación del FET en el total abonado por tipo de tabaco. Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la producción y obtenidos a través de www.datosconsultora.com. ar Noviembre de 2011.

El FET es de gran relevancia en la provincia, porque paga a los productores un valor sobre el precio del acopio, aportándole un mayor ingreso. Se puede observar que en Misiones, durante el período 2001-10, la participación de este fondo sobre el precio total pagado al productor, para los tres tipos de tabaco que se producen en la provincia, ha disminuido de la siguiente manera: en el caso del tabaco Burley de un 38% a un 19% y en el Criollo Misionero de un 50% a un 19%, en todos los casos compensado por un incremento en el valor de acopio; cabe recordar que a partir del 2007 la producción de tabaco Virginia dejó de ser significativa en Misiones.

La salida de la Convertibilidad y la incertidumbre acerca de los fondos del FET que debía girar la Nación, produjeron una fuerte caída en la producción nacional, que se recuperó rápidamente al normalizarse dichos envíos. Es así, que la producción de tabaco aumentó de 110 millones de kg en la campaña 2002/03 a 124 millones de kg en la campaña 2006/07. De este volumen un 69% correspondió a tabaco Virginia y el resto a Burley y Tabaco Criollo Misionero (TCM).

Misiones con 24.500 hectáreas sembradas de tabaco Burley, representó casi un 70% de la producción nacional de esa

variedad en el año 2003. Por su parte, la producción de Tabaco Criollo Misionero (TCM) cayó sustancialmente en la última década, aportando solo un 3,5% de la producción nacional en el 2003; la mayor parte se produjo en Corrientes. El aporte de Misiones en la variedad Virginia, para el mismo año, fue menos relevante aún que el correspondiente al TCM.

Por otra parte, esta actividad es considerada una actividad riesgosa para el productor dada la toxicidad de algunos insumos utilizados para su cultivo, también como poco amigable con el medio ambiente, por lo cual la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación ha impulsado el Proyecto de Reconversión de Áreas Tabacaleras con fondos del FET, con mecanismos financieros como facilidades crediticias y dando apoyo técnico y social, tanto para la actividad tabacalera como para emprendimientos derivados de la reconversión del sector.

VII.3.4. Los Precios⁸²

Como se muestra en el cuadro N° VII.3.3 que presenta datos para el total del país, en el período 2001-11, el precio del Virginia se incrementó un 21%, el del Burley un 12,5% y el Criollo Misionero disminuyó casi un 1% (valores deflactados con IPIM Agropecuario con base en el año 2001).

En tanto en Misiones, para el mismo período, mientras el Virginia prácticamente se dejaba de producir en el año 2006, el Burley experimentó un incremento en el precio a valores constantes del 9% y el Criollo Misionero una baja de algo más del 5% (ver cuadro N° VII.3.4).

82- Para deflactar los precios corrientes se utilizaron los Promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas de los años 2001-2010. Para los años 2011 y 2012 se proyectó el Promedio del IPC de Posadas del año 2010 con las variaciones anuales de los Índices de Precios al Consumidor difundidos por el Congreso Nacional.

Sin embargo, los precios del tabaco valuados en divisas tuvieron una caída por la fuerte depreciación del peso durante el 2° semestre de 2012 y el 1° semestre de 2013. Esto ha hecho que volúmenes relevantes del producto se hayan derivado al mercado brasileño a través de una frontera altamente permeable al contrabando como es la oriental de Misiones.

VII.3.5. La Producción

Con respecto a la producción de tabaco (Ver Cuadro N°VII.3.1) se puede observar que a nivel país la producción se mantuvo prácticamente constante. Al respecto, se observa que el incremento en la producción del tabaco Virginia en otras provincias tabacaleras, variedad que pasó de tener una participación del 56% del total producido en el 2001 al 71% en el 2010, más que compensó la disminución verificada en la producción de los demás tipos de tabaco.

En Misiones para el mismo período la producción total del tabaco (Ver Cuadro N° VII.3.2.) disminuyó en un 9%, pasando de 39.424.292 kgs a 36.159.309 kgs, liderado por una caída del 22.9% en la producción del Criollo Misionero y una caída en un 2.7% del Burley (el Virginia prácticamente se dejó de producir en Misiones en el 2006). El Burley pasó de tener una participación del 93% en la producción total en el 2001 a una de 97% en el 2010.

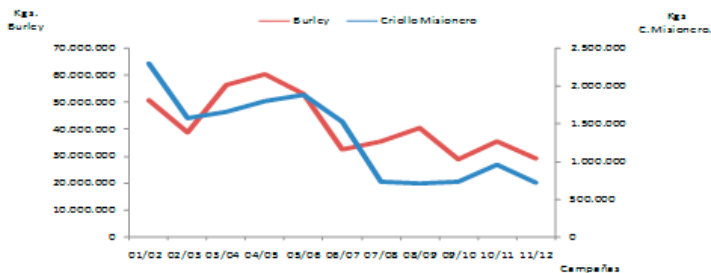


Gráfico N° VII.3.2. Argentina: Evolución de la Producción de Tabaco Burley y Criollo Misionero. Años 2001-2012. Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación.

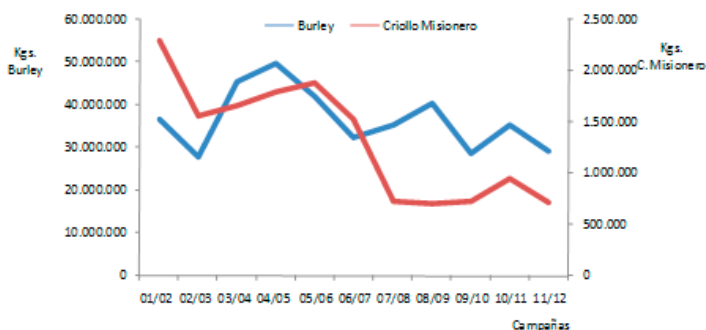


Gráfico N° VII.3.3. Misiones: Evolución de la Producción de Tabaco Burley y Criollo Misionero. Años 2001-2012. Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación.

Pese a ello, Misiones ha mantenido una participación de entre 25% y 30% en el total de la producción del país en el período 2001/2010 y ha seguido la tendencia de la producción total argentina aunque con distinta composición por tipo de tabaco como se muestra a continuación.

VII. LAS PRODUCCIONES AGROINDUSTRIALES

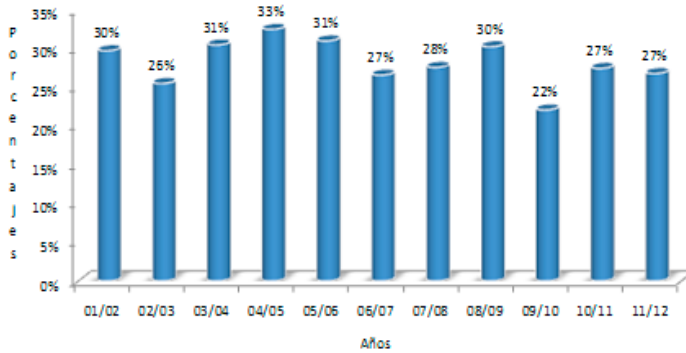


Gráfico N° VII.3.4. Participación de la Producción de Tabaco en Misiones respecto al Total Nacional. Años 2001-2012. Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación.

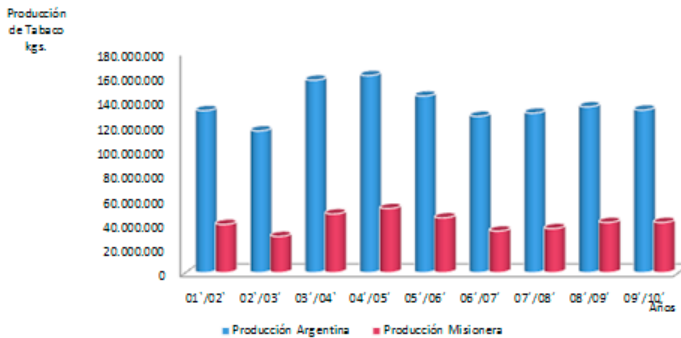


Gráfico N° VII.3.5. Evolución de la Producción de Tabaco en Argentina y Misiones. Años 2001-2012. Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación.

VII.3.6. Las perspectivas de las actividades tabacaleras

Ellas están fuertemente ligadas a la existencia del FET. En este sentido, en varias oportunidades dicho Fondo estuvo en riesgo de ser eliminado o ser enviado a “rentas generales” del presupuesto nacional.

Lo cual tiene sus fundamentos en la incapacidad para mejorar las condiciones de vida del “colono”, según se demostró en el análisis⁸³ citado antes, y también en las regulaciones de la Organización Mundial del Comercio (OMC) que impiden subsidiar a los productos agrícolas exportables por encima de cierto margen para evitar el “dumping” en los mercados externos.

Otro argumento sostenido por aquellos que abogan por la eliminación de dicho Fondo, es la importancia de las *externalidades negativas*⁸⁴ que genera la plantación y el tratamiento del tabaco. Las mismas se derivan de la utilización intensiva de agroquímicos, que afecta no sólo la sustentabilidad de la tierra sino también la salud de la familia del colono.

Por lo tanto, es imprescindible un uso eficiente de dichos recursos mientras estén disponibles para alcanzar una adecuada reconversión del sector ya que su mantenimiento futuro en los presupuestos nacionales es bastante incierto.

83- Kippes, Gustavo y otros. Op. cit.

84- Varian, Hal. “Microeconomía Intermedia”. Capítulo 30 : “Las Externalidades”. Antoni Bosch Editor. Barcelona, octubre de 1992. En dicho texto se expresa que: “decimos que hay una externalidad en el consumo si a un consumidor le afecta directamente la producción o el consumo de otros”...”del mismo modo, existe una externalidad en la producción cuando las decisiones de una empresa o de un consumidor influyen en las posibilidades de producción de otra empresa”. “La característica crucial de las externalidades es que existan bienes que interesan a los individuos, pero que no se venden en los mercados”. “Los problemas prácticos que plantean generalmente las externalidades se deben a que los derechos de propiedad están mal definidos”.

VII.4. TUNG

En Misiones se cultiva la mayor parte de la producción nacional de tung, alcanzando aproximadamente el 98%, siendo el resto aportado por la provincia de Corrientes.

Este es un producto agro-industrial que ha ido perdiendo importancia en los últimos 20 años, debido al menor costo de sustitutos sintéticos, lo cual se vio reflejado en la caída de su precio. Si comparamos su valor corriente con el precio paridad, para ver si el primero se ha comportado de la misma manera que el índice de precios, encontramos que el precio corriente es menor al precio paridad en todo el periodo bajo análisis, por esta razón los productores de Tung se han ido desanimando y han optado por otros cultivos, ya que el precio del producto en moneda constante ha ido decreciendo.

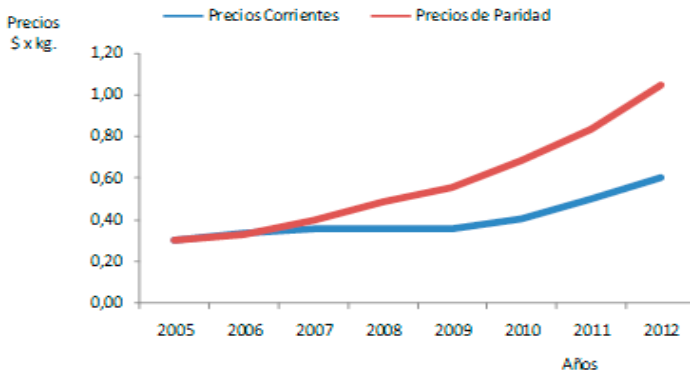


Gráfico N° VII.4.1. Evolución de los Precios Corrientes y de Paridad del Tung. Promedios de los Años 2001-2012. Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la producción y obtenidos a través de www.datosconsultora.com.ar Noviembre de 2012.

VII.5. EL SECTOR FORESTAL

VII.5.1. Antecedentes Históricos

Si bien las actividades silviculturales de tipo extractivas (obreras) datan de mucho tiempo atrás, el comienzo de la forestoindustria en Misiones puede fijarse en los inicios de la década del '40. Esto es así, porque en 1940 se inician las actividades de implantación forestal e instalaciones previas a la puesta en marcha del establecimiento de Celulosa Argentina⁸⁵ en Puerto Piray, señalando que en un futuro próximo entraría a funcionar la fábrica de pastas celulósicas. En esa fecha la empresa contaba con 3000 has de pino misionero, pino del Caribe y eucaliptos y generaba empleo a aproximadamente 1000 obreros en actividades forestales y en la construcción de la planta.

Posteriormente según datos de 1965, se encontraba que:

- Los bosques misioneros con 2,25 millones de has representaban el 6,3% del total nacional que ascendía a 39 millones de has boscosas;
- Misiones proporcionaba el 45% del total del volumen producido en el país de maderas aserradas; además, debe tenerse en cuenta que la provincia abastecía de maderas nativas de primera a las industrias del laminado y del terciado;
- en 1961, según el estudio URBIS, existían en la Pcia. 11.000 has. de bosques cultivados, que representaban el total de bosques forestados en el país, calculándose en 1995 un área de 210.000 has;
- por su parte, según la Asociación de Productores Forestales en el periodo 1950/63 se habrían implantado 23.000 has de coníferas, las que representaban casi el 50% de las plantaciones de todo el país según datos de la Dirección Nacional de Bosques, en base al sistema de desgravación

85- "En Puerto Piray la Celulosa Argentina se plantó las base de una pujante y bien cimentada industria papelera". El Territorio. Anuario de 1952. Posadas, mayo de 1953.

fiscal instituido por dicho organismo - que luego se transformaría en el IFONA - para este tipo de inversión.

Esta riqueza natural constituida por especies nativas, incrementada por bosques implantados con coníferas y otras especies -las principales eran pino araucaria, pino elliottis, eucalipto y paraíso- determinó que importantes fábricas de pastas celulósicas y de papel se instalaran en Misiones (Celulosa Argentina, Papel Misionero y ALPASA).

De este modo, al madurar la importante superficie implantada previamente, se pusieron en marcha en las décadas del '70 y del '80, dos importantes proyectos celulósico-papeleros de gran impacto en la economía provincial:

- el proyecto de Papel Misionero que era iniciativa del gobierno provincial con una capacidad de 44.000 tn/año de papeles kraft y liner; la citada planta estatal que se puso en marcha en 1975, permitió industrializar más materia prima, así como mejorar el precio del raleo para el productor, el que fue uno de objetivos prioritarios dado su rol de empresa “testigo” del rubro celulósico-papelero en la región;
- la planta de Alto Paraná S.A. con una capacidad de 220.000 tn que comenzó su actividad en 1983, tuvo un gran impacto en el Sector Secundario de la Provincia ya que incrementó el Valor Agregado Bruto aportado por la industria manufacturera provincial de un 17-18% a un 25% en dicho año.

VII.5.2. Cuadro de Situación

El desarrollo forestal de la provincia se basó en aportes de fondos nacionales para la implantación de especies exóticas, en especial coníferas, a través de desgravaciones impositivas y crédito subsidiado. Dicho sistema actualmente no funciona con la misma intensidad y eficacia que hace tiempo, por lo que a pesar de su continuidad no se foresta a un ritmo similar al de otras épocas.

La foresto-industria, junto con el rubro celulósico-papelero y la silvicultura, agrupados, proporcionaban cerca de un cuarto del Valor Agregado Bruto (VAB) provincial. Los grandes aserraderos junto con las fábricas celulósico-papeleras, localizados en la zona Norte, constituían el rubro más dinámico de la provincia en lo referente a generación de empleo y valor agregado locales.

La provincia tenía como recurso importante y distintivo a sus bosques nativos e implantados, aunque ya no dispone de ellos en abundancia, por lo cual su horizonte forestal de está limitado. La producción total de rollizos se redujo el 11% durante el período 2003-2010, pasando de 5.407.000 toneladas en el 2003 a 4.816.000 toneladas en el 2010. Según el origen de las materias primas, los rollizos de bosques nativos tuvieron una merma de 76 % pasando de 250.000 toneladas a solo 59.000 toneladas en el 2010. Mientras que los rollizos de bosques implantados se redujeron el 8 %, pasando de 5.157.000 toneladas a 4.757.000 toneladas en el mismo lapso. (Cuadro N° VII.5.1)

Se observa que se produjo un cambio significativo respecto al volumen de la materia prima empleada en la industria de la madera, debido a que continuó disminuyendo el volumen empleado de nativas, y aumentando las provenientes del bosque implantado.

La participación relativa de rollizos de bosques nativos disminuyó de un 5% a un 1%, en cambio la correspondiente al bosque implantado aumentó del 95% al 99%, en el período 2003–2010.

Lo expuesto es la resultante de la explotación intensa y depredadora del bosque natural, que prácticamente han acabado los recursos forestales nativos de la Provincia.

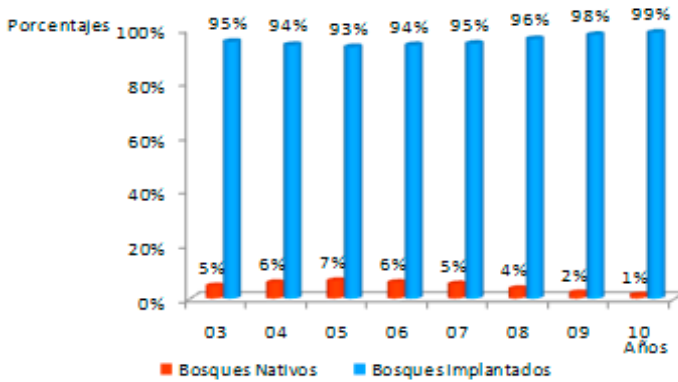


Gráfico N°: VII.5.1. Misiones: Producción de Rollizos de bosques nativos e implantados. Años 2003-2010. Fuente: Ministerio de Economía de la Nación. Subsecretaría de Planificación Económica.

Las maderas de bosques nativos y las de bosques implantados se diferencian por los procesos de transformación a que se las someten, como así también por su destino final.

Las industrias de los aserraderos y de madera compensada utilizan principalmente materia prima de bosque nativo; mientras que las maderas de bosque implantado se destinan a las industrias celulósico-papeleras, y la industria del aserrío.

Misiones todavía sigue siendo la provincia con mayor superficie reforestada. En el año 2010 se extrajeron 4.778.278 toneladas, valor que representó el 52% de los rollizos de bosque implantado extraídos en todo el país. (Cuadro N° VII.5.2).

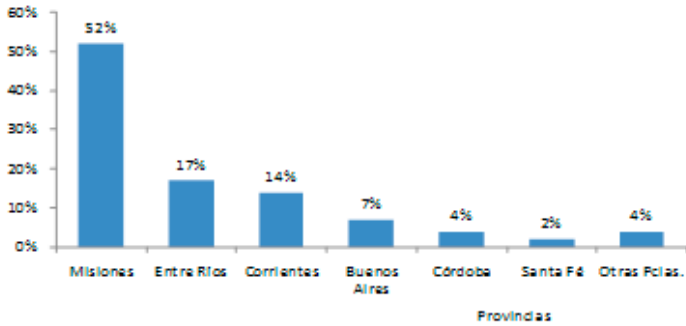


Gráfico N°: VII.5.2. Argentina: Extracción de Rollizos de Bosques Implantados por Provincias. Año 2010. Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación. Área Economía e Información.

Con respecto a la composición por especies de las extracciones derivadas de bosques implantados en Misiones en el año 2010, se observa que el 92% correspondió a pinos, el 5% a eucaliptos, el 2% a araucarias y el 1% restante a otras especies.

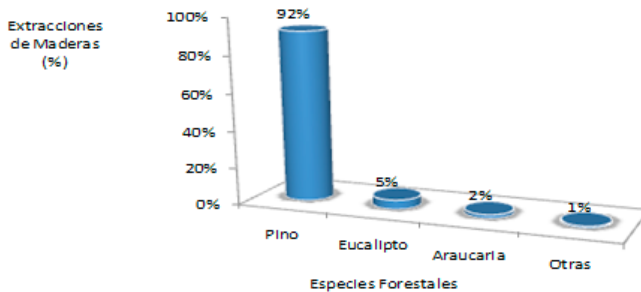


Gráfico N°: VII.5.3 Extracciones de Maderas de Bosques implantados en Misiones según Especies Forestales. Año 2010. Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación. Área Economía e Información.

VII.5.3. La Foresto-industria

Esta actividad, localizada principalmente en la zona Norte de la provincia, se reactivó fuertemente luego de la devaluación del año 2002. Uno de sus rubros más dinámicos fue la producción de madera en tablas, listones y otros subproductos; la misma tuvo como destino tanto el mercado interno como el externo, principalmente a los EEUU. Además, se estaba exportando *parquet* para pisos a Europa a partir de madera originada en el bosque nativo.

Según se dijo antes, a partir de la devaluación la producción maderas aserradas y de tableros de fibras y de partículas, tuvieron un fuerte impulso debido a la fuerte demanda externa. En este sentido, las exportaciones de **maderas y manufacturas** pasaron de aproximadamente 58,5 millones de US\$ en 2002 a más de 150,6 millones de US\$ en el año 2006. Luego, en concordancia con la crisis internacional, disminuyen a 88,4 millones de US\$ para recuperarse en el 2010 hasta los 117,2 millones de US\$ de maderas y manufacturas exportados. A partir de ese año el valor anual de dichas exportaciones comenzó a disminuir bajando a 105,6 millones de US\$ en 2011, y luego, a solo 63,3 millones de US\$ en el 2012 (Ver Cuadro N° VI.1.1).

De este modo, se observa que el complejo forestal concentra el 50% de las exportaciones de la provincia. Las que están conformadas en un 61% por pasta celulósica y el 39% restante por tableros y maderas aserradas. También, se puede ver que, durante los últimos años, los valores de estas exportaciones registraron variaciones negativas.

Como era de esperar, dicha bonanza se trasladó, aunque no proporcionalmente, a los productores de materia prima porque los precios de la madera nativa e implantada mejoraron en términos reales, excepto en el caso del raleo de pino. Lo antedicho se corrobora observando los datos recolectados de los precios de algunos rubros representativos del sector forestal, los cuales muestran que:

La madera de eucaliptus de 32 cm de diámetro aumentó su precio en un 21,7% en el periodo 2002-2012, variando de

\$40,00 a \$49,00 (valor de la madera puesta en aserradero), siempre considerando los valores constantes de la misma (Ver cuadro N°VII.5.4).

El precio promedio de la tonelada de Raleo de Pino SPP en las zonas Centro y Sur de la provincia se redujo de \$25 a \$21 en moneda constante, lo que significó una variación negativa del 17,3% también en el periodo 2001-2012. (Ver cuadro N°VII.5.5).

El metro cuadrado de machimbre de Pino Taeda de ½ pulgada, zona Eldorado, pasó de 5 a 6 pesos durante el periodo 2003-2012, es decir que se produjo aumento de un 15,5% en términos constantes (Ver cuadro N°VII.5.6).

El metro cuadrado de machimbre de una (1) pulgada pasó de \$9,00 a \$12,00 por metro cuadrado en moneda constante, mostrando un incremento de más del 23,4% en el mismo periodo (Ver cuadro N°VII.5.7).

Posteriormente, con la caída del tipo de cambio real (TCR) y la crisis financiera internacional, la producción de madera y tablas orientada al mercado externo debió ser reasignada al mercado interno. Aunque, últimamente, también dicho mercado disminuyó su demanda porque el “cerrojo cambiario” estaba afectando también al nivel de actividad de la *Construcción*.

VII.5.4. La Industria Celulósico-papelera

En el año 2004, las tres fábricas existentes en Misiones aportaban más del 50% de la producción nacional de pastas celulósicas (Ver Cuadro N° VII.5.10), que fue de 937.000 toneladas. En lo referente a papel, Misiones participó en dicho año con solo un 7% de las 1.345.000 toneladas de papel producidas a nivel nacional. En el año 2011, dichas proporciones, para Misiones, fueron el 45,61% de la producción nacional de pastas celulósicas que alcanzó a 877.000 toneladas, y apenas el 7,54% de la producción nacional de papel, que fue de 1.207.000 toneladas (Ver Cuadro N° VII.5.8).

Como puede verse, los principales rubros exportados de Misiones -pasta celulósica, madera aserrada y otros productos de la madera- se originan en el Complejo Forestal, el cual generó el 46% del valor de las exportaciones del año 2009. Luego, en el primer semestre del 2010, el Complejo Forestal siguió representando uno de los principales sectores productivos de la provincia, experimentando un crecimiento importante respecto a igual período del 2009.

Las exportaciones de “Pasta Celulósica” crecieron fuertemente en el periodo 2002-04, cuando pasaron las 250.000 Ton. Posteriormente, en el año 2008 bajan al nivel de las 175.000 Ton, por la contracción de la demanda brasileña, para recuperarse en el 2009 cuando llegan a casi las 248.000 toneladas. Posteriormente, en el 2010 disminuyó a 228.612 toneladas y en el 2011 alcanzó solo 203.123 toneladas. (Ver Cuadro N° VI.1.9).

Por su parte, las exportaciones de “Papel” desde Misiones no son relevantes, oscilando entre las 8.000 toneladas en el año 2005 y 10.333 toneladas en el 2011.

Dado que durante la última década, no se amplió en Misiones la capacidad instalada de producción de pasta celulósica y papel, la producción de pastas celulósicas varió poco, oscilando entre las 480.000 toneladas en 2004 y las 400.000 toneladas en 2011. Este rubro, a diferencia del producto final “Papel”, al ser un insumo intermedio está más restringido por la capacidad fabril instalada. A su vez, la producción de papel en Misiones se mantuvo estable en aproximadamente 92.000 toneladas durante el periodo 2003-11 (Ver Cuadro N° VII.5.9).

VII.6. LA ACTIVIDAD GANADERA

Por su parte, la ganadería apunta como una actividad muy promisoriosa. Si bien Misiones, no ha sido hasta el presente una provincia ganadera, durante el periodo post-convertibilidad comenzó a ganar terreno en esta actividad. Esto fue consecuencia de abastecer parte del consumo provincial con pro-

ducción local, ya que la carne del Sur se había encarecido por su mayor demanda externa.

En tanto esta situación no se revierta y continúe el avance sobre el territorio nacional de la producción de granos, en especial de soja, la ganadería seguirá expandiéndose en áreas marginales del país. Ante esta perspectiva favorable, los productores y colonos de Misiones han incrementado sus rebaños, y también, haciendo “ganadería bajo cubierta”, lo que les permite un uso forestal y pecuario del suelo.

A partir de la información estadística de organismos nacionales, como el SENASA, se observa una tendencia creciente en lo que hace a la explotación ganadera provincial. Es así que, para el año 2012, el stock del ganado bovino era de 416.919 cabezas y el stock de ganado porcino alcanzaba a 48.927 cabezas en marzo de 2012, representando un 0,83% y un 1,3% de los respectivos stocks nacionales. A su vez, la superficie provincial apta para ganadería supera los 1,8 millones de has, por lo cual existe un gran potencial para el incremento de esta actividad.

Por otra parte, al ritmo de esta actividad primaria se están reactivando industrias relacionadas como la de alimentos balanceados y la de derivados lácteos, como yogur y quesos. Este rubro cuenta para su desarrollo con el importante apoyo tecnológico del INTA y del Ministerio de Asuntos Agrarios de la provincia.

VIII. OTROS INDICADORES

VIII.1. EL CONSUMO DE CEMENTO PORTLAND EN MISIONES Y EL PAÍS

Desde la crisis del año 2001, se fue afianzando la tendencia por parte de los ahorristas de volcar sus excedentes monetarios en la construcción como manera de resguardarse frente al incremento sostenido en el nivel general de precios.

Así, la demanda de inmuebles se incrementó año tras año, impulsando la inversión inmobiliaria y acelerando la tasa de actividad del sector. Un indicador de ello son los despachos de cemento a cada una de las provincias argentinas, entre ellas a Misiones.

El cemento portland es el más utilizado en la actividad de la construcción y en nuestro país son cuatro las empresas más importantes que abastecen al mercado en cuestión: Loma Negra, Holcim, Cementos Avellaneda y PCR, agrupándose ellas en la Asociación de Fabricantes de Cementos Portland (AFCP), fuente de los datos del presente informe.

A continuación se analizan distintos datos cuantitativos en modo de cuadros y gráficos que ayudarán a describir el comportamiento del sector a nivel provincial y nacional, desde el periodo 2006 al 2011 contrastando dichos indicadores con el

Producto Bruto Geográfico (PBG) de la provincia evaluando la participación de éste sector en él.

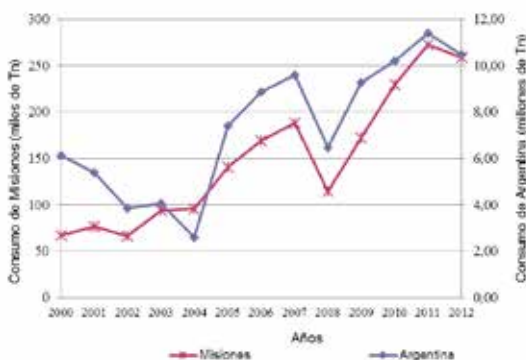


Gráfico N° VIII.1.1: Consumo Anual de Cemento Portland de Argentina y de Misiones. Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Asociación de Fabricantes de Cemento Portland.

A partir de la información del cuadro N° VIII.1.1 y del gráfico VIII.1.1 puede observarse que, durante el periodo 2000-2011, el consumo de cemento a nivel nacional y provincial ha fluctuado de distintas maneras: por un lado mientras a nivel nacional el consumo cayó fuertemente en los periodos 2000-2002 y 2003-2004 en 2.280.242 toneladas y 1.434.782 toneladas respectivamente, Misiones demoró en replicar dicho comportamiento y sus periodos de disminución en el consumo han sido los intervalos 2001-2002 y 2007-2008 por una suma de 10.777 y 16.084 toneladas respectivamente.

Tras analizar el cuadro N° VIII.1.2 que muestra el porcentaje del consumo de la provincia de Misiones sobre el consumo total del país, se puede observar que en promedio, durante el periodo 2000-10, el mismo ha representado poco más del 2% del consumo nacional.

El mayor porcentaje de participación en el consumo total se ve en el año 2004 con un 3,67% sobre el consumo total (cuadro N° VIII.1.2), reflejándose dicha cifra en la participación que tuvo el sector de la construcción en el Producto Bru-

to Geográfico (PBG) de la provincia en ese mismo año, con un 15,26% (ver cuadro VIII.1.3). En este sentido, se observa que el Valor Agregado generado por el sector de la *Construcción Pública y Privada* mostró en el 2004 un incremento de casi un 53% con respecto al 2003, uno de los más fuertes en todo el periodo.

En general, se observa en el periodo 2000-2008 que, junto con la industria manufacturera, el sector de la construcción fue uno de los que más aportó al crecimiento del PBG de la Provincia, así como también a absorber una oferta creciente de mano de obra, ya que se trata de uno de los sectores más trabajo-intensivos. Este mayor peso relativo del Sector se debió al monto de la inversión pública ejecutada en este lapso, como resultado de las Obras Complementarias de la Represa de Yacyretá en Misiones, especialmente en Posadas. Lo antedicho, coincidió con un periodo de fuerte impulso a la inversión pública encarado por el gobierno de la Provincia, dirigida a la construcción de viviendas y de caminos.

VIII.2. TRANSPORTE Y TRÁNSITO

VIII.2.1. Venta de vehículos automotores

Como puede verse en el gráfico N° VIII.2.1, la venta de vehículos “0 km” a nivel nacional, que superaba las 300.000 unidades en el año 2000, cayó a sólo 100.000 unidades en el 2002 durante la crisis económica. Luego las ventas comenzaron a recuperarse hasta el 2008 cuando llegan a las 600.000 unidades para caer hasta 500.000 en el 2009, como resultado de la repercusión local de la crisis internacional. Posteriormente, las ventas siguen creciendo alcanzando algo más de 800.000 unidades en 2011; en 2012 también se supera ese nivel de ventas aunque se observa una leve disminución.

La evolución de las ventas de vehículos “0 km” a nivel provincial es prácticamente un reflejo de lo acontecido a nivel nacional, según se observa en el gráfico N° VIII.2.1. Partiendo de algo más de 5000 vehículos el año 2000 se desciende

hasta aproximadamente 1500 en 2002. Luego comienza una recuperación hasta el 2007 donde se rozan las 8000 unidades. A diferencia de la caída para el país que se da solo en el año 2009, en Misiones la caída se da en el bienio 2008-09. Posteriormente, las ventas se recuperan fuertemente alcanzando las 12.000 unidades en el año 2011, para caer levemente en el 2012.

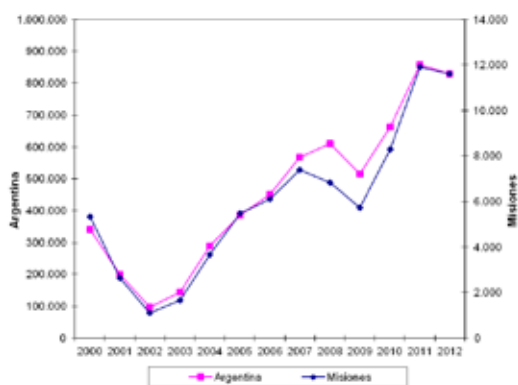


Gráfico N° VIII.2.1: Patentamiento de Vehículos. Fuente: Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (ACARA).

VIII.2.2. Tránsito Diario Medio Anual (TDMA)

Según datos de Vialidad nacional, en el Gráfico N° VIII.2.2.1 que sigue, se muestra la evolución de la variable TDMA en tres tramos de rutas nacionales, a saber:

- Sobre la ruta 12 en el tramo entre Candelaria y Garupá para el periodo 1998-2011;
- Sobre la ruta 14 en el tramo entre L.N. Alem y Oberá para el periodo 2005-2011;
- Sobre la ruta 14 en el tramo entre C. Grande y Aristóbulo del Valle para el periodo 1998-2011.

Para el tramo entre Candelaria y Garupá se observa que el TDMA, luego de una caída desde 6022 vehículos en 1998

hasta 4774 en 2003, crece desde ese valor hasta 9867 vehículos en el año 2011. Lo cual refleja claramente la crisis del periodo 2001-03, posterior a la salida de la Convertibilidad, y la posterior recuperación de la actividad económica.

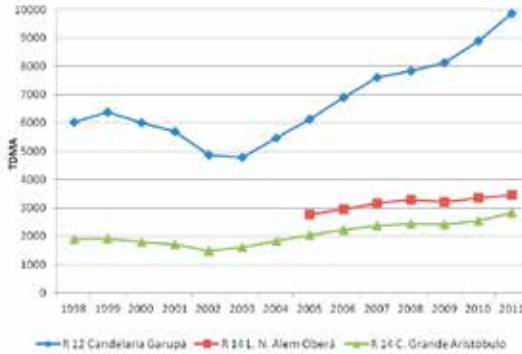


Gráfico N° VIII.2.2.1.: Tránsito Medio Diario Anual (TDMA). Fuente: Dirección Nacional de Vialidad - GPIC - SPPV - División Tránsito – Distrito N° 15 – Misiones.

En el gráfico N°VIII.2.2.2 se pueden observar las tasas anuales de variación del TDMA de Misiones y del país. En este sentido, se observa que luego de la caída del año 2002, se produce una recuperación que alcanza sus máximos en el 2004, con tasas del 15% para el país y de 10% para Misiones. A partir de ese año, el crecimiento se desacelera cuando las tasas de variación presentan valores cercanos a cero (0) en el 2009, para a partir de ese año volver a recuperarse el ritmo de crecimiento, alcanzando tasas cercanas al 10% anual. Como en otras series de indicadores de la evolución del ciclo económico, las variaciones en la provincia se comportan con cierto rezago respecto de las nacionales. Aunque durante el periodo 2003-11, se observa que las tasas provinciales superan a las nacionales, excepto durante 2007-08 donde muestran un comportamiento similar. Por lo tanto, este indicador estaría mostrando una mayor reactivación de la actividad económica en Misiones con respecto al resto del país.

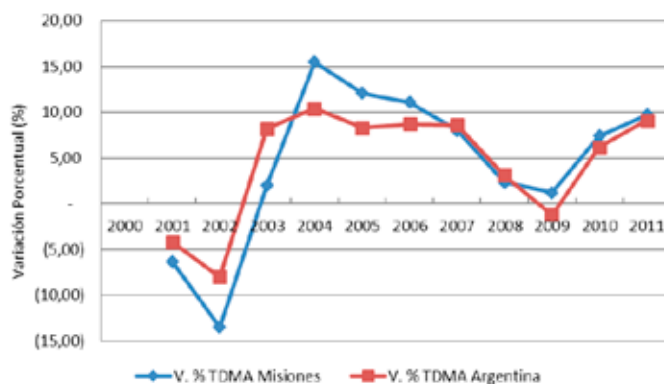


Gráfico N° VIII.2.2.2.: Tasas de Variación del Tránsito Medio Diario Anual. Fuente: DNV - GPIC - SPPV - División Tránsito – Distrito N°15 – Misiones.

VIII.2.3. Ventas de Combustibles

La serie de *Ventas de Combustible* acompaña el comportamiento creciente de las serie de *Ventas de Vehículos Automotores* y, en menor medida, de la serie de *Tránsito Medio Diario Anual* (TDMA).

Como puede verse en el Gráfico N° VIII.2.3 que sigue, partiendo de un valor muy bajo, al momento de la crisis del Plan de Convertibilidad, las ventas de combustible en Misiones se recuperan fuertemente en el 2002. Posteriormente, luego de una breve detención en la tendencia, la serie sigue creciendo hasta la crisis del año 2007. Finalmente, después de un corto periodo de recuperación hasta el año 2011, las ventas se estancan.

Al respecto, es importante señalar que estas ventas pueden sobreestimar el nivel de actividad económica provincial debido a las compras que hacen nuestros vecinos de Paraguay y de Brasil.

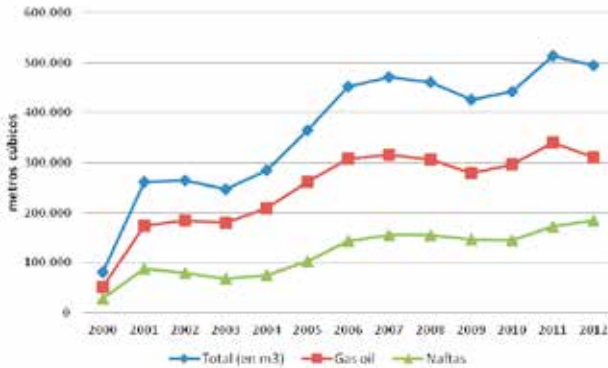


Gráfico N° VIII.2.3. Ventas de Combustibles en Misiones. Fuente: Secretaría de Energía de la Nación.

VIII.3. ENERGÍA ELÉCTRICA

VIII.3.1. Generación

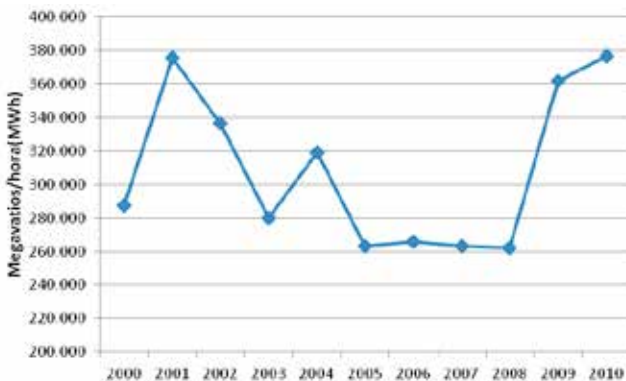


Gráfico N° VIII.3.1: Generación Bruta de Energía Eléctrica en Misiones. Fuente: Ministerio del Interior de la Nación.

Según datos de Ministerio del Interior de la Nación, la generación bruta de energía eléctrica en la provincia crece desde un valor 287.342 MWh en el año 2000 hasta 375.775 MWh en

el año 2001. Posteriormente, la generación inicia una tendencia decreciente hasta el año 2008, cuando genera solo 262.176 MWh. Finalmente, la tendencia se revierte a partir de ese año, alcanzando un valor de generación de 376.725 MWh en el 2010, similar al de una década atrás en el año 2001.

En el periodo analizado, la participación de Misiones en la generación nacional fue muy pequeña. Es así que osciló durante la década entre un mínimo de un 0,24% en 2008 y un máximo de 0,45 en 2001. Dado el peso de la central Hidroeléctrica de Uruguái en la generación total de la provincia, esos valores están influidos por el caudal de dicho arroyo, el que a su vez depende de las precipitaciones pluviales en la cuenca superior del mismo.

VIII.3.2. Consumo

Por su parte, según puede verse en el Gráfico N° VIII.3.2.1 que sigue, el número de usuarios residenciales en Misiones se incrementa fuertemente de 165.201 en 2001 hasta 241.090 en 2010. Más importante desde el punto de vista económico es el incremento del número de usuarios correspondientes a actividades productivas, los que pasan de 19248 en 2001 a 30196 en 2010. Dentro de este último sector se agrupó a los establecimientos industriales y comerciales, y a las explotaciones rurales. Aunque, en este grupo los que más crecieron fueron los comercios, en tanto los rubros netamente productivos como las industrias y las explotaciones rurales aumentaron en una menor proporción (Ver cuadro N°VIII.3.2).

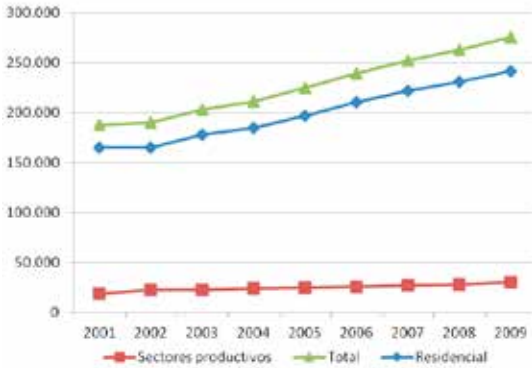


Gráfico N° VIII.3.2.1: Evolución del Número de Usuarios en Misiones. Fuente: Ministerio del Interior.

La facturación de energía eléctrica en MWh tiene un comportamiento creciente durante lapso 2000-11. Sin embargo, según se observa en el gráfico N° VIII.3.2.2, a partir de la crisis del año 2007 el crecimiento es mayor en Misiones que en el resto del país, lo cual estaría señalando un mayor dinamismo de la provincia. Concordantemente a lo antedicho se verifica que la participación de la facturación provincial en el total nacional se incrementa desde un 1,14% en el año 2001 hasta un 1,45% en el año 2011.

A su vez, como puede verse en el Cuadro N° VIII.3.1 se verificaron cambios en la composición o estructura del consumo de energía en Misiones durante la década analizada. Es así que la participación de la categoría *Residencial* aumentó fuertemente pasando de un 40,29% en el 2002 a un 48,20% en el 2011. Este incremento se verificó, principalmente, a expensas de la *Industrial*, que descendió desde un 33,16% en el 2002 hasta un 25,20% en el 2011, y el de *Alumbrado* que vio reducida su participación desde un 6,49% en 2002 a un 4,35% en 2011. Lo cual concuerda con lo expresado al analizar la evolución del número de usuarios por categorías, es decir que se amplió la red eléctrica brindando este servicio a mayores segmentos de la población, mientras que las actividades productivas no crecieron proporcionalmente.

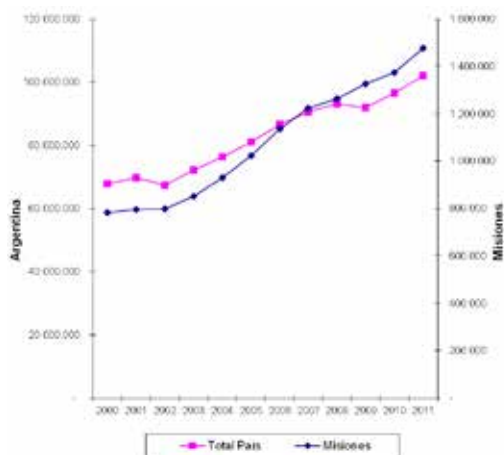


Gráfico N° VIII.3.2.2: Facturación de Electricidad en MWh. Fuente: Electricidad de Misiones Sociedad Anónima (EMSA).

VIII.4. EL TURISMO

Las actividades relacionadas con el turismo se han transformado en una importante fuente de generación de valor agregado para la economía provincial, constituyendo su principal recurso las Cataratas del Iguazú.

En el último decenio (2003-12) se ha completado la construcción de varios hoteles en Iguazú y en otras localidades provinciales. Asimismo, han surgido numerosos “resorts” en zonas rurales, consistentes en cabañas de campo y en turismo de estancia como en otros lugares del país.

Durante los primeros años, principalmente hasta el 2007, este rubro fue fuertemente beneficiado por la devaluación del 2002. Posteriormente, la situación deja de ser tan favorable, ya que la inflación empieza a hacer sentir sus efectos en los costos internos. Un indicador muy elocuente de la creciente evolución del sector turístico en la Provincia son las entradas de personas al Parque Nacional de Iguazú (ver cuadros N°VIII.4.1. y N°VIII.4.2.) y a las Ruinas de San Ignacio.

Al respecto, cabe señalar que los ingresos al Parque Nacional Iguazú, la tendencia fue creciente durante todo el periodo, pasando de 418.729 visitantes a lo largo del año 2002, se alcanzó a la provincia 1.349.804 turistas en el año 2012. Durante todo el periodo, solo se verificó un retroceso en el lapso 2008-09, cuando las visitas cayeron desde casi 1.100.000 personas a algo más de 950.000, por el efecto rezagado de la crisis financiera internacional.

IX. CONSIDERACIONES FINALES⁸⁶

Luego de la crisis de la Convertibilidad del 2001 y la gran devaluación de comienzos de 2002, se sucedió un periodo de fuerte reactivación económica en la provincia, siguiendo lo acontecido en el resto del país. La mayor confianza en el nuevo gobierno, fundamentada en la renegociación de la deuda externa, y la mayor competitividad de la economía surgida de la gran devaluación, junto con una gran capacidad industrial ociosa, sentaron las bases para el “rebote” de la economía a partir de la profunda depresión en que estaba inmersa.

La acertada política de los “superávits gemelos” fiscal y comercial, implementada hasta el periodo 2007-08, junto con el auge de los precios de los “commodities” agrícolas, especialmente de la “soja”, aseguró una etapa de bonanza para todo el país, incluida la provincia de Misiones.

Dicho auge económico se vio potenciado a nivel local por las obras complementarias de Yacyretá en Posadas. Este importante volumen de inversión, junto a las obras de vivien-

86- A lo largo de segunda parte de este Capítulo se utilizó el Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de Posadas para deflactar los valores monetarios de las series del periodo 2001-12 por los motivos que se exponen, más adelante, en el punto 4.2 del Capítulo V.

da, viales y otras de infraestructura física realizadas por el Gobierno provincial, incrementaron la demanda laboral de las obras públicas, aunque también se verificó una mayor demanda de mano de obra por parte de la construcción privada.

Esta reactivación económica se reflejó en la producción y los precios de la mayor parte de los productos de Misiones, como la yerba mate, el té, el tabaco, la madera y sus derivados, etc., que crecieron sustancialmente. También, se incrementó el turismo según muestran los datos referentes a entradas y salidas al Parque Nacional de Iguazú, los que más que se triplican en el lapso 2002-12. Además, este “auge” se vio reflejado en el comportamiento de varios indicadores, como el consumo de cemento y las ventas de combustibles que crecieron casi cinco veces, y el patentamiento de vehículos que creció casi seis veces en el periodo 2002-11. Al respecto, es importante recordar que incrementos tan grandes se explican porque los valores “base” eran muy bajos y se estaba produciendo el “efecto rebote” antes citado. Sin embargo, en el caso de otras variables que no pueden caer tanto aún en épocas de crisis, como la facturación de energía eléctrica, también se observa un gran incremento ya que el consumo de electricidad pasó de alrededor de 800.000 MWh en el 2002 a más 1.400.000 MWh en el 2011.

Por otra parte, durante el periodo analizado creció el Sector Público Nacional, tanto en valores nominales como reales. Al mismo tiempo, se incrementó la concentración de recursos a nivel nacional, llegando en el año 2014 a más del 70%. Esto se debió al mayor peso relativo de las retenciones agropecuarias, de la estatización de las AFJP y de la recaudación de un mayor volumen de “impuesto inflacionario”, especialmente a partir del último quinquenio.

Por su parte, también las finanzas provinciales experimentaron un fuerte incremento, lo cual se reflejó tanto en los montos del presupuesto como en las recaudaciones de impuestos. Es así, que el presupuesto provincial en pesos (\$) de 2001, se duplicó en igual periodo. Aunque se verificaron años de caídas como el 2002 y el 2003 por el arrastre de la crisis

del 2001, cuando los impuestos perdieron poder adquisitivo por la fuerte devaluación ya que en estos casos, solo después de un tiempo recuperan su valor (efecto Olivera-Tanzi). A su vez, la recaudación impositiva de orden provincial creció casi un 350% en moneda constante, también en pesos (\$) de 2001, lo cual muestra un fuerte incremento de la presión impositiva en el periodo 2001-12.

De la comparación de los resultados de los Censos Nacionales de Población del 2010 con respecto al 2001, se observa que Misiones tuvo una tasa de crecimiento medio anual de 14,6 por mil superior a la nacional que fue un 11,2 por mil. A esa fecha, la provincia superaba los 1,1 millones de habitantes, siendo una de las de mayor densidad poblacional del país. Durante este decenio, su pirámide poblacional había cambiado de una correspondiente a población joven a otra con mayor proporción en los grupos activos.

En el periodo 2011-14, en general, los indicadores laborales de zonas urbanas de Misiones, como el número de “ocupados plenos” y de “subocupados demandantes” y la “tasa de desocupación abierta”, evolucionaron mejor que los nacionales. Sin embargo, es necesario resaltar que el nivel de empleo en la Provincia podría estar siendo elevado artificialmente por la definición demasiado laxa de “Ocupados” (ver Anexo IV.5), que incluye a todo aquél que en la semana de referencia trabajó por lo menos una hora, así como por la consideración de los planes sociales como empleo real, cuando en realidad consisten en subsidios para paliar el desempleo.

Más adelante, al diluirse los superávits fiscal y comercial comienza a manifestarse cierto “retraso cambiario” que comienza en el 2007 y se va acentuando paulatinamente. Lo cual genera problemas en los rubros exportables en la provincia que pierden competitividad internacional. Es así que las exportaciones del rubro “Madera y sus Manufacturas” se reducen casi a la mitad en el lapso 2010-12 y las del “Pasta Celulósica” caen de 180.000 toneladas en 2010 a poco más 115.000 toneladas en 2012. Como contrapartida, algunos servicios demandados por extranjeros, como los turísticos, han mejorado su competitividad ya que se compran con el *dólar*

blue, lo cual induce una mayor demanda de servicios en las ciudades fronterizas de Misiones. Sin embargo, por la falta de datos antes citada, es difícil determinar la magnitud de este efecto positivo sobre la economía provincial.

Al principio, estos problemas fueron atenuados por la continuidad del gasto público, tanto del gobierno provincial, con diversas obras de infraestructura, como del nacional, mediante los diferentes subsidios otorgados, y la permanencia en el tiempo de las obras complementarias de la EBY. Sin embargo, en los últimos años algunas actividades económicas provinciales, se habían aminorado y hasta detenido. Lo cual se ve corroborado por el Índice Sintético Trimestral de las Actividades Económicas de Misiones (ISTAEM) que presenta una tendencia de crecimiento sostenido (ver gráficos II.2 y II.3 del Anexo II), aunque con algunos altibajos, hasta el 1° trimestre del año 2013, presentando luego caídas en el 2° y 3° trimestres del mismo año, para comenzar a recuperarse, aunque levemente, en el año 2014.

Al respecto, se observa que según nuestras estimaciones (ver punto I.3.2 del Capítulo I) el PBG provincial habría alcanzado los 9.160 millones de pesos del año 2001 (equivalentes a algo más de 12.000 millones de dólares del año 2013), monto que representaba casi el 2,5% del PBI argentino.

En conclusión, la economía provincial que había mostrado para el periodo 2003-12 una tendencia de crecimiento sostenido en el tiempo, estaría entrando posteriormente a una fase de estancamiento, con caídas en algunos de sus principales indicadores socio-económicos.

BIBLIOGRAFÍA

Textos

- Aguirre, César y otros. "Estadística aplicada en las ciencias sociales y humanas" – 1° ed. – 1° reimp. - Posadas: Univ. Nacional de Misiones - Editorial Universitaria, 2005.
- Blanchard, Oliver y Perez Enri, Daniel. "Macroeconomía, Teoría y Política Económica con aplicaciones en América Latina." Prentice Hall. 2000
- Boisier, Sergio. "Técnicas de Análisis Regional con Información Limitada". ILPES-CEPAL. Santiago de Chile, 1980.
- Krugman, Paul R. y Obstfeld, Maurice. "Economía Internacional. Teoría y Política". 2da. Edición. Editorial McGraw-Hill. Madrid, 1994. Páginas 459-461.
- Ferrari S, El crecimiento Poblacional como Objeto de Análisis, Serie Materiales Didácticos N° 18. UBA, Facultad de Ciencias Sociales, Cátedra: Demografía Social. Julio 2008.
- Freaza, Miguel Ángel. "Economía de Misiones, Aspectos y Actividades Relevantes Período 1980-1999". Edición Especial. Editorial Universidad Nacional de Misiones. Posadas, 2002.
- Freaza, Miguel Angel; Orzuza, Gloria B.; Ibarra, Zulma N. "La Economía de Misiones después de la Convertibilidad". Colección "Cuadernos de Cátedra". Editorial Universidad de la Universidad Nacional de Misiones. Posadas, 2007.
- Kippes, Gustavo; Libonatti, José y Salinardi, Mario. Fondo Especial del Tabaco. Capítulo IX del texto: "Regulación de Actividades Económicas y Financieras" compilado por el Dr. Alberto Porto y publicado por el Instituto Torcuato Di Tella. Buenos Aires, setiembre de 1991.
- Mochón, Francisco y Beker, Víctor A. "Economía. Principios y Aplicaciones". Mc Graw - Hill, Madrid, 1993.
- Monteverde, Ernesto H. "Conceptos e Interpretación de las Cuentas Nacionales". Edit. Macchi. Bs. As., julio de 1989.
- Muñoz Ciudad, C. (1993) "Introducción a la Economía Aplicada. Cuentas Nacionales, tablas input-output y balanza de pagos". Editorial: Espasa Calpe.
- Propatto, Juan Carlos. "El Sistema de Cuentas Nacionales." Ediciones Macchi. Bs As., 2004.
- Rodriguez Silvero, Ricardo. "La Integración Económica del Paraguay en el Brasil". Fundación Friedrich Naumann. Editorial Histórica.

Asunción, 1987.

Rofman, Alejandro B. "Desarrollo Regional y Exclusión Social. Transformación y Crisis en la Argentina Contemporánea". Amorrortu Editores. Bs. As., 1999.

Larrián, Felipe B. y Sachs, Jeffrey D. "Macroeconomía en la Economía Global". Cap.10 ítem 10.3. Editorial Pearson/Prentice-Hall. 2° Edición. Bs. As., 2002.

Varian, Hal. "Microeconomía Intermedia". Antoni Bosch Editor. Barcelona, octubre de 1992.

Monografías

Basconcel, Carlos A.; Mousquere, Héctor H.; Villa, Dora E. "El Comercio Fronterizo y los Ingresos Fiscales". Monografía de la Maestría en Gestión Pública. Posadas, diciembre de 2001.

Aliprandini, Antonella; Pellegrino, Emiliano y Vázquez, Victoria. "¿Indicadores Sintéticos o Producto Bruto Geográfico?" Trabajo realizado por los alumnos en el cursado de la Asignatura "Área Integrada III" correspondiente al 4° año de la Licenciatura en Economía, durante el 2° cuatrimestre del año 2013.

Alvarez, Nicolás y Heredia, Juan Luis. "Indicador Sintético Trimestral de las Actividades Económicas de Misiones (ISTAEM)". Trabajo realizado por los alumnos en el cursado la Asignatura "Área Integrada III" correspondiente al 4° año de la Licenciatura en Economía, durante el 2° cuatrimestre del año 2014.

Cuper, Jennifer y Villafañe, María Fernanda. "Evolución de la Inflación Argentina. Periodo 2003-2013". Trabajo realizado por las alumnas en el cursado la Asignatura "Área Integrada III" correspondiente al 4° año de la Licenciatura en Economía, durante el 2° cuatrimestre del año 2014.

González, Fernando y Cabral, Jorge. "Análisis de la evolución de los principales indicadores laborales de Argentina y Misiones, periodo 2010-2013". Trabajo realizado por los alumnos en el cursado la Asignatura "Área Integrada III" correspondiente al 4° año de la Licenciatura en Economía, durante el 2° cuatrimestre del año 2014.

Artículos

Centro de Estudios y Servicios de la Bolsa de Comercio de Santa Fé. Año 2013. "Índice Compuesto de Actividad económica de la provincia de Santa Fe". Informe mensual, N° 8, año 7.

Centro de Estudios y Servicios de la Bolsa de Comercio de Santa Fé. Año 2009. "Metodología y proceso de construcción del Índice Compuesto

- Coincidente de Actividad Económica de la Provincia de Santa Fe: ICASFe”.
- Convenio Ministerio de Economía de la Provincia de Misiones. IPEC de Misiones- Consejo Federal de Inversiones. Año 1993.
- Consentini, A, y Quintana, H. (2006). “Indicador de la Actividad Económica de Jujuy”. VII Encuentro Nacional de Economías Regionales del Plan Fénix. Universidad nacional del Litoral. Santa Fe.
- D’Jorge, M. L. (2013) “Aportes para la construcción de indicadores de actividad económica a nivel local o regional. Consideraciones para la ciudad de Santa Fe”. Centro de Estudios y Servicios de la Bolsa de Comercio de Santa Fe. Santa Fe.
- Ferrari S, El crecimiento Poblacional como Objeto de Análisis, Serie Materiales Didácticos N° 18. UBA, Facultad de Ciencias Sociales, Cátedra: Demografía Social. Julio 2008.
- Freaza, Miguel A., Ibarra, Zulma N., Bárbaro, Juan C.; Egolf, Patricia. “El Desempeño de Municipios Fronterizos de Argentina y de Brasil. La Influencia de los Sistemas Tributarios”. Proyecto de Investigación 16/E094 de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNaM. Posadas, marzo de 2012.
- Freaza, Miguel Angel. ”Población, Ocupación e Ingresos”. Artículo publicado en “Indicadores de la Coyuntura Económica Provincial N° 19”. Centro de Investigaciones de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNaM. Posadas, junio de 1999.
- Freaza, Miguel Angel. "La Economía de Misiones y su Inserción en el Contexto Regional. Propuesta metodológica para el control de sus efectos". Editorial Universitaria. Posadas, marzo de 1994.
- Freaza, Miguel A. e Ibarra, Zulma N. “La Actividad Yerbatera Argentina. Cuadro de Situación 1970-90. Proyecciones 1991-2000”. Centro de Investigaciones de la Facultad de Ciencias Económicas (CIFCE) de la Universidad Nacional de Misiones (UNaM). Posadas, noviembre de 1991.
- Freaza, Miguel A. e Ibarra, Zulma N. "Economía Tealera. Conflictos y Alternativas de Ordenamiento". Centro de Investigaciones de la Facultad de Ciencias Económicas (CIFCE) de la Universidad Nacional de Misiones (UNaM). Posadas, noviembre de 1990.
- Jorrat, J. M. (2003). “Indicador Económico Regional: El Índice Mensual de Actividad Económica de Tucumán (IMAT)”. Anales XXXVIII Reunión Anual Asociación Argentina de Economía Política. Mendoza, Argentina: Universidad Nacional de Cuyo.
- Jorrat, J.M. (2005). “Construcción de Índices Compuestos Mensuales: Coincidente y Líder de Argentina”. Progresos en Econometría, Cap. 4.

- Editora: Marchionni, M. Grupo Editorial y Asociación Argentina de Economía Política. Buenos Aires, 2005.
- Lapelle, H. C. (2013). "El Indicador Sintético de Actividad para la Región Rosario (ISARR) 1993-2012". Instituto de Investigaciones Económicas, Facultad de Ciencias Económicas y Estadística, Universidad Nacional de Rosario. Rosario, Santa Fe.
- Michel Rivero, A. D. (2006): "Indicador Económico Regional: El Índice Compuesto Coincidente Mensual de la Actividad Económica de Córdoba (ICA-COR)." XLI Reunión Anual Asociación Argentina de Economía Política. Salta, Argentina: Universidad Nacional de Salta.
- José Tavares de Araújo Jr. (CEPAL-BID). "Latin American Trade Policies: Issues and Options". Gráficos sobre Índices de Tipo de Cambio Real para Brasil y Argentina. Trabajo presentado en el "Segundo Seminario Mercosur: las Perspectivas y los Problemas". Instituto Torcuato Di Tella. Bs.As., noviembre de 1992.

Sitios de consultas en Internet

- Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones.
Disponible en http://www.agro.misiones.gov.ar/index.php?option=com_frontpage&Itemid=1 Consultada el 05/08/11.
- Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. Secretaría de Desarrollo Rural y Agricultura Familiar. Subsecretaría de Desarrollo de Economías Regionales. "Cadena Infusiones Yerba Mate". Consultado el 22/08/11. Disponible en: http://www.minagri.gob.ar/SAGPyA/economias_regionales/_infusiones/_estadisticas/_yerba_mate/Prod_sup_consumo_YM.pdf
- Ministerio de Economía y Finanzas Públicas. Información Legislativa. Ley Nacional del Tabaco N° 19.800. Consultado el 22/08/11.
Disponible en: <http://infoleg.mecon.gov.ar/infolegInternet/anexos/15000-19999/17440/texact.htm>
- Consultora Argentina. Consultado el 11/08/11. Disponible en: http://www.datosconsultora.com.ar/2011/index.php?option=com_content&view=article&id=1614:en-un-ano-el-precio-del-tung-aumento-un-25&catid=111:msiiones&Itemid=611
- Colegio de Ingenieros Forestales de Misiones. Precios de Productos Forestales de Misiones. Consultado el 11/08/11. Disponible en: <http://www.apicofom.org.ar/categoria/boletines/colegio-de-ingenieros-forestales-de-misiones/>
- Asociación de Fabricantes de Cemento Portland. Estadísticas. Anuarios. Datos Estadísticos. 2002-2011. Consultado el 15/08/11. Disponible en: <http://www.afcp.org.ar/index.php?IDM=17&mpal=3&alias=Anuarios>

- Instituto Nacional de la Yerba Mate (INYM). Consultado el 15/08/11.
 Disponible en <http://www.inym.org.ar/>
- Secretaría de Energía del Ministerio de Planificación Federal, Inversión Pública y Servicios de la República Argentina. “Precios del Combustible”. Consultado el 01/11/11. Disponible en: <http://res1104.se.gov.ar/consultaprecios.eess.php>.
- Instituto Provincial de Estadísticas y Censo (I.P.E.C). “Informe Estadístico Mensual, número 97- Septiembre 2011”. Consultada el 12/11/11. Disponible en: <http://www.ipec.misiones.gov.ar/>
- Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (2010). Programa de Reconversión de Áreas Tabacaleras. Evolución de la Producción Primaria de Tabaco (1986/1987- 2009/2010). Disponible en; http://www.minagri.gob.ar/site/agricultura/tabaco/03=informes/01-recursos/_archivos/000002-Ejercicios_financieros/120000-Ejercicio%20Financiero%202011%20-%201er.%20Semestre.pdf?PHPSESSID=9ed7d01401d12d504169f0cf2f76de45 Consultado el 15/11/11.
- Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. “Producción de Tabaco”. Consultado el 11/10/11. Disponible en: http://www.minagri.gob.ar/site/agricultura/tabaco/02=produccion_y_mercados/01-interno/produccion/xprov_0506/mapa_porprovincia0506.php
- Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. “Tabaco: Estadísticas”. Consultada el 10/10/11.
 Disponible en: <http://www.minagri.gob.ar/site/agricultura/tabaco/04-estadisticas/index.php>
- Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. “Precios de Mercado”. Consultado el 10/10/11.
 Disponible en http://www.agro.misiones.gov.ar/index.php?option=com_weblinks&catid=23&Itemid=37 .
- Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca. Secretaría de Desarrollo Rural y Agricultura Familiar. Subsecretaría de Desarrollo de Economías Regionales. “Cadena Infusiones del Té”. Consultado el 22/08/11 y disponible en: http://www.minagri.gob.ar/SAGPyA/economias_regionales/_infusiones/_estadisticas/_te/Prod_consumo_sup_TE.pdf.
- Dirección de Industria Alimentaria y Agroindustrias, SAGPyA. Informe: “Área Infusiones: Té (Tea, Chá)”. Informe de Coyuntura Bimestral (Abril-Mayo 2009). Consultado el 20/01/12). http://64.76.123.202/SAGPYA/economias_regionales/_infusiones/_informes/_te/te_25_05_09.pdf
- Instituto Provincial de Estadística y Censos de Misiones. “Índices de Precios al Consumidor de Posadas”. Consultado: 30/01/2012.

Link: http://www.misiones.gov.ar/ipec/index.php?option=com_docman&task=cat_view&gid=360&Itemid=81.

Instituto Provincial de Estadísticas y Censos (IPEC) de la Provincia de Misiones:

Producto Bruto Geográfico. Consultado: 20/04/2012. Disponible en: http://www.ipec.misiones.gov.ar/index.php?option=com_docman&task=cat_view&gid=473&Itemid=99999999

Ministerio de Economía de la Nación. Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. Indec.gov.ar- Población- Censos 2001 y 2010. Consultado: 25/04/2012. Disponible en:

<http://dxsp.seargas.es/ApliEdatos/Epilat/Ayuda/2-ayuda%20Demograf%EDA.pdf>. <http://www.censo2010.indec.gov.ar/resultadosdefinitivos.asp>

Ministerio de Economía de la Nación. Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. Trabajo e Ingresos- Base de micro datos Encuesta Anual de Hogares Urbanos (EAHU) Año 2010. Consultado: 15/05/2012. Disponible en: <http://www.indec.com.ar/indec.gov.ar.htm>

Dirección General de Rentas de Misiones. Información Fiscal. Gráficos de Recaudaciones. Años 2001 - 2011.” Consultado: 3/06/2012. Link: http://www.dgr.misiones.gov.ar/rentasmisiones/informacion_fiscal/graficos_de_recaudacion.jsp

Boletines Oficiales del Gobierno de la Provincia de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales N°: 4244- Año 2006, N°: 4342- Año 2007, N°: 4399- Año 2008, N°: 4458 - Año 2009, N°: 4509 -Año 2010, VII- N° 62- Año 2011”. Consultado: 7/06/2012. <http://www.misiones.gov.ar/boletin/index.php/boletin-digital>

Instituto Provincial de Estadística y Censos de Misiones. Cuentas Provinciales. Valor Agregado Bruto de la Producción. Consultado: 8/06/2012. Link: http://www.misiones.gov.ar/ipec/index.php?option=com_docman&task=cat_view&gid=447&Itemid=99999999

Indec.gov.ar. Sistema de Índices de Precios Mayoristas- Serie Histórica - Índices de Precios Internos al por Mayor (IPIM). Consultado: 10/06/2012. <http://www.indec.com.ar/indec.gov.ar.htm>

Ministerio del Agro y de la Producción de Misiones. Mercado Precios. Boletines de Precios. Años 2011-2012. Consultado: 10/06/2012. Link: <http://www.agro.misiones.gov.ar/index.php/mercado-precios>

Instituto Nacional de Yerba Mate (INYM).- Precios. Consultado: 18/06/2012. Link: <http://www.inym.org.ar/inym/imagenes/institucional/res-34-11.pdf>

Inflación Provincia de Santa Fe. Consultado el 27/02/2012. Disponible en:

- <http://www.santafe.gov.ar/index.php/web/content/view/full/11314>.
Inflación Provincia de Córdoba. Consultado el 27/02/2012. Disponible en:
[http://estadistica.cba.gov.ar/Economia/Precios/PreciosalConsumidor/
tabid/170/language/es-AR/Default.aspx](http://estadistica.cba.gov.ar/Economia/Precios/PreciosalConsumidor/tabid/170/language/es-AR/Default.aspx).
- Unión Argentina de Trabajadores Rurales y Estibadores (UATRE).
Delegación Misiones. Salarios Rurales años 2001-2005. Fecha de
consulta: 16/10/2013. <http://www.uatre.org.ar/salario.htm>
- Ministerio de Trabajo Empleo y Seguridad Social de la Nación. Consulta
de Resoluciones. Resoluciones Trabajo Agrario Actividad Yerbatera.
Resoluciones N°: 4/ 2005; 3/2006; 52/2006; 8/2008; 15/2009; 52/2009;
41/2010; 84/2010; 32/2011; 78/2011; 47/2012 y 80/2012. Fecha de
consulta: 2/10/ 2013. Disponible en: [http://trabajoagrarioweb.trabajo.
gov.ar/Consultas/Consulta.asp](http://trabajoagrarioweb.trabajo.gov.ar/Consultas/Consulta.asp)
- Ministerio de Trabajo Empleo y Seguridad Social de la Nación. Consulta
de Resoluciones. Resoluciones Trabajo Agrario Actividad Tealera.
Resoluciones N°: 65/2006; 71/2007; 65/2008; 75/2008; 74/2009; 12/2010;
69/2010; 111/2010; 066/2011 y 088/2012. Fecha de consulta: 23/10/
2013. Disponible en: [http://trabajoagrarioweb.trabajo.gov.ar/
Consultas/Consulta.asp](http://trabajoagrarioweb.trabajo.gov.ar/Consultas/Consulta.asp)
- Secretaría de Energía del Ministerio de Planificación Federal, Inversión
Pública y Servicios de la República Argentina. “Precios del
Combustible”. Fecha de consulta: 24/10/ 2013. Disponible en: [http://
res1104.se.gov.ar/consultaprecios.eess.php](http://res1104.se.gov.ar/consultaprecios.eess.php).
- Instituto Provincial de Estadísticas y Censos (IPEC) de la Provincia de
Misiones.
Exportaciones de Misiones: 2008-2010. Fecha de consulta: 20/11/
2013. Disponible en: [http://www.ipecmisiones.com/w1/sites/default/
files/INFORME_DE_EXPORTACIONES_PROVINCIA_DE_
MISIONES_2010.pdf](http://www.ipecmisiones.com/w1/sites/default/files/INFORME_DE_EXPORTACIONES_PROVINCIA_DE_MISIONES_2010.pdf)
- Instituto Provincial de Estadísticas y Censos (IPEC) de la Provincia de
Misiones.
Exportaciones de Misiones: 2010-2011 Fecha de consulta: 20/11/ 2013.
Disponible en: [http://www.ipecmisiones.com/w1/sites/default/files/
Exportaciones.pdf](http://www.ipecmisiones.com/w1/sites/default/files/Exportaciones.pdf)
- Instituto Provincial de Estadísticas y Censos (IPEC) de la Provincia de
Misiones.
Exportaciones de Misiones: 2012-2013. Fecha de consulta: 20/11/ 2013.
Disponible en: [http://www.ipecmisiones.com/w1/sites/default/files/
Exportaciones_2012_2013.pdf](http://www.ipecmisiones.com/w1/sites/default/files/Exportaciones_2012_2013.pdf)
- Ministerio de Economía de la Nación. Complejos Exportadores
Provinciales. Informe Anual 2011. Fecha de consulta: 27/11/ 2013.

- Disponible en: <http://www.mecon.gov.ar/peconomica/dnper/Complejos%20Exportadores%20provinciales%202011%20ve.pdf>
Ministerio de Economía de la Nación. Subsecretaría de Planificación Económica
- Informes Regionales- Misiones. Fecha de consulta: 27/11/ 2013. Link: http://www.mecon.gov.ar/peconomica/dnper/fichas_provinciales/Misiones.pdf
- Ministerio de Economía de la Nación. Subsecretaría de Planificación Económica. Información Sectorial: Complejo Yerbatero. Fecha de consulta: 27/11/ 2013. Link: http://www.mecon.gov.ar/peconomica/docs/Complejo_Yerbatero.pdf
- Ministerio de Economía de la Nación. INDEC. Comercio Exterior- Origen Provincial de las Exportaciones Argentina. Fecha de consulta: 5/12/ 2013. Link: http://www.opex.sig.indec.gov.ar/comex/index.php?pagina=mapa_dinamico
- Ministerio de Economía de la Nación. INDEC. Índice de precios al consumidor de la ciudad de Posadas, series económicas de Misiones, Datos del Censo Nacional Económico del 2004. Consultado el 05/11/13 y el 22/11/13. Link: <http://www.indec.mecon.ar/>
- Ministerio de Economía de la Nación. INDEC. Series económicas de Misiones. Consultado el 18/11/13 y el 22/11/13. Link: <http://www.mecon.gov.ar/>
- Instituto Provincial de Estadística y Censos de Misiones. Serie completa del PBG de Misiones a valores corrientes. Consultado el 22/11/13. http://www.ipecmisiones.com/GranAtlasMisiones/Gran_Atlas_de_Misiones-Cap.

ANEXO I.

LA ACTIVIDAD ECONÓMICA GLOBAL.

LOS INDICADORES TRADICIONALES

I.1. PRODUCTO BRUTO GEOGRÁFICO

Cuadro I.1.1. Valor Agregado Bruto de Misiones. Precios constantes.

Actividad /años	2005	2006	2007	2008
A- Agricultura, Ganadería, Granja y Silvicultura	351.957	342.994	336.064	228.461
B- Pesca	69	80	113	105
C- Explotación de Minas y Canteras	89.781	126.113	141.262	185.741
D- Industria manufacturera	733.431	763.079	874.599	1.128.628
E- Electricidad y Agua	61.031	69.215	67.689	65.545
F- Construcciones Públicas y Privadas	809.561	1.012.888	1.135.389	1.189.202
G- Comercio al por Mayor y Menor	1.002.195	1.117.401	1.319.428	1.425.134
H- Restaurantes y Hoteles	24.858	24.859	24.108	13.402
I- Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones	357.982	457.046	505.646	526.813
J- Intermediación Financiera	732.212	799.044	932.882	1.480.191
K- Actividades Inmobiliarias	32.16	32.374	38.636	41.903
L- Administración Pública y Defensa	180.574	177.741	187.883	211.464
M- Servicios de Enseñanza	123.171	128.848	134.688	287.205
N- Servicios de Salud	78.472	76.008	72.754	98.546
O- Otras Activ. de Serv. Comunitarios, Soc. y Pers.	15.829	15.579	15.03	15.449
Total	4.593.282	5.147.739	5.786.170	6.897.789

Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC. En miles de pesos (\$) constantes del año 2001. Deflactado con el IPIM.

Cuadro I.1.2. Tasas de crecimiento anual del PBG de Misiones a precios constantes. Años 2005-2008.

PBG /años	2005	2006	2007	2008
Total	4.593.282	5.147.739	5.786.170	6.897.789
Tasa de crecimiento anual	0,00	12,07	12,40	19,21

Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC.

Cuadro I.1.3. Misiones: Valor Agregado Bruto por grandes divisiones. Años 2005-08

Actividad/años	2005	2006	2007	2008
A- Agricultura, Ganadería, Granja y Silvicultura	7,66	6,66	5,81	3,31
B- Pesca	0,00	0,00	0,00	0,00
C- Explotación de Minas y Canteras	1,95	2,45	2,44	2,69
D- Industria manufacturera	15,97	14,82	15,12	16,36
E- Electricidad y Agua	1,33	1,34	1,17	0,95
F- Construcciones Públicas y Privadas	17,62	19,68	19,62	17,24
G- Comercio al por Mayor y Menor	21,82	21,71	22,80	20,66
H- Restaurantes y Hoteles	0,54	0,48	0,42	0,19
I- Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones	7,79	8,88	8,74	7,64
J- Intermediación Financiera	15,94	15,52	16,12	21,46
K- Actividades Inmobiliarias	0,70	0,63	0,67	0,61
L- Administración Pública y Defensa	3,93	3,45	3,25	3,07
M- Servicios de Enseñanza	2,68	2,50	2,33	4,16
N- Servicios de Salud	1,71	1,48	1,26	1,43
O- Otras Activ. de Servicios Comunitarios, Sociales y Personales	0,34	0,30	0,26	0,22
Total	100,00	100,00	100,00	100,00

Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC.

Cuadro I.1.4. Participación porcentual de los Sectores en el PBG de Misiones. Años 2005 y 2008.

Sector/años	2005	2008
Primario	9,61	6,00
Secundario	34,93	34,55
Terciario	55,46	59,45
Total	100,00	100,00

Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC.

I.2. EL MÉTODO DE CÁLCULO DEL PBI O DEL PBG

El ser humano tiene necesidades, las cuales pueden considerarse como ilimitadas, y para poder satisfacerlas, en conjunción con otros hombres, desarrolla actividades productivas (primarias, secundarias y terciarias), para la generación de ciertos bienes y servicios, que terminan suministrando bienestar a la sociedad.

Según un texto sobre el particular¹ (1993), este proceso productivo, implica la utilización de materias primas, bienes intermedios, y factores de producción (capital, trabajo, tierra y capacidad empresarial) los que reciben una remuneración o renta por participar en ese proceso. Con dicha renta, pueden luego adquirir bienes y servicios producidos para satisfacer las necesidades de los propietarios de esos factores, generándose así una correspondencia entre los flujos de producción, renta y gasto.

Por otro lado, los tipos de actividades productivas que se pueden dar dentro de una economía, pueden ser:

- *Actividades de producción de bienes destinados a la venta:* incluye la producción auto-consumida por los hogares, la producción por cuenta propia de bienes de capital fijo y los bienes entregados a los asalariados como salario en especie.
- *Actividades de producción de servicios destinados a la venta:* los cuales se compran y venden en el mercado, donde los recursos económicos necesarios para su producción, proceden de la venta de los servicios generados.
- *Actividades de producción de servicios no destinados a la venta:* son los servicios brindados por la administración pública, los servicios educativos, culturales, asistenciales, etc., donde los recursos necesarios para su generación pro-

1- Muñoz Ciudad, C. (1993) “Introducción a la Economía Aplicada. Cuentas Nacionales, tablas input-output y balanza de pagos”. Editorial: Espasa Calpe.

ceden de transferencias públicas o contribuciones voluntarias.

En todas ellas, como se ha mencionado antes, se utilizan factores productivos para procesar los insumos y materias primas, y así obtener los bienes y servicios, es decir otros productos que fueron transformados. A este proceso se lo puede percibir como la creación de valor añadido o agregado a los insumos (“inputs”) utilizados, y luego este valor se transforma en renta para los factores que han intervenido en dicho proceso (rentas del trabajo, que son costos del trabajo para el empresario, y el excedente bruto de explotación, que comprende el resto de las rentas como los beneficios generados en el proceso productivo).

Por ello, es conveniente hacer la distinción entre valor de la producción (producción efectiva a precios de salida de fábrica) y el valor agregado. La primera hace referencia a la cifra del negocio, es decir, al valor de lo que efectivamente se produjo, pero en esa cifra se incluyen el valor de los “inputs” o consumos intermedios. Por lo que, para evitar una sobrevaloración del PBI, en la estimación del valor agregado se debe considerar solo la aportación de cada actividad al producto. Es decir, el cálculo se debe centrar únicamente en la contribución de cada industria al valor del “output final”, o sea a la suma de valor añadido por cada actividad a los bienes y servicios recibidos de otras actividades, antes de pasarlos al siguiente eslabón productivo.

Ahora bien, se puede definir al Producto Bruto Interno como el valor de la corriente de bienes y servicios finales generados en una economía durante un período determinado, siendo así una variable de flujo que está valorada en dinero para homogeneizar la gran variedad de bienes y servicios producidos y que no incluye bienes y servicios intermedios. Por lo tanto, el PBI recoge el resultado y resumen de cientos de actividades de numerosas unidades, muy diversas en su estructura, tamaño, funciones y productos.

Con respecto a los métodos de medición de esta variable, existen a tres formas:

- de la Renta: suma recibida por los distintos factores de producción de una economía por su participación en el proceso productivo.
- del Gasto: es valor del consumo final o formación de capital efectuados durante el período.
- de la Producción o del Valor Agregado: que es la producción generada por cada actividad económica deduciendo el valor de los inputs.

Teniendo en cuenta los tres métodos antes citados (Renta, Gasto y Valor Agregado), se puede observar que existen ciertos problemas en la medición de la actividad económica. No es obvio lo que hay que medir, por lo que hay que definir qué es lo económico, ya que se pueden contabilizar ciertas actividades definidas como económicas y no otras que tienen características de serlo también. Por lo cual se puede cometer el error de subvalorar la cifra de bienes y servicios generados en un período. También, se presentan dificultades técnicas y documentales para medir las actividades económicas una vez definidas según se expresa en un texto antes citado².

Finalmente, cabe destacar que, siguiendo la metodología antes mencionada, se calcula a nivel nacional el Producto Bruto Interno (el valor de bienes y servicios finales producidos dentro de las fronteras de un determinado país). Aunque si efectuamos nuestras estimaciones solamente a nivel provincial o regional como el NEA, el NOA, etc., lo que se obtiene es el Producto Bruto Geográfico, que es el generado dentro de los límites territoriales de alguna provincia o región particular.

2- Muñoz Ciudad, C. (Op. Cit.). P: 17-27.

Ejemplos de Cálculo del Valor Agregado de un Sector

Para ilustrar acerca de este último método (V.A.), se presenta un ejemplo tomado de un trabajo de consultoría³, correspondiente a la rama “Reparación y Servicios de Instalación de Radio, TV, etc.”

A partir de los datos extraídos del Censo Económico Nacional de 1985, se procede al cálculo del Valor Agregado de dicha rama, para lo cual se deben calcular los ingresos y los egresos.

Rubros	Ingresos	Egresos
Venta por cuenta propia al por menor	4.572	
Venta por cuenta de Terceros	-	
Ventas realizadas por Terceros	-	
Comisiones por ventas por cuenta de Terceros	90	
Ingresos por servicios prestados	69.146	
Pagos a Terceros		680
Compras		38.572
Otros	764	12.016
Total	74.572	51.268

Fuente: Convenio Ministerio de Economía de la Provincia de Misiones - IPEC de Misiones - Consejo Federal de Inversiones, Año 1993.

Luego, si se resta los egresos de los ingresos, se obtiene el valor agregado del rubro correspondiente al año 1984.

*Valor agregado*⁴=23.304 en pesos argentinos corrientes de 1984.

3- Convenio para la actualización de las estimaciones del PBG provincial entre el Ministerio de Economía e Industria de la Provincia de Misiones, el Instituto de Estadística y Censos (IPEC) de Misiones y el Consejo Federal de Inversiones. Posadas, Año 1993.

4- Convenio MEI-IPEC-CFI. Op. Cit. P. 9-11.

Otro ejemplo es el cálculo del valor agregado de la rama de actividad “Hoteles y Restaurantes”. En este sentido, se procede a una actualización de los datos en base al Censo Económico Nacional del 2004, para luego restar el valor del consumo intermedio al valor de la producción:

Valor de la producción a precios básicos en miles de pesos	131.741
Consumo intermedio en miles de pesos	63.474
Valor Agregado en miles de pesos, a precios básicos	68.267

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Censo Nacional Económico del año 2004.

ANEXO II.

INDICADORES DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA GLOBAL.

INDICADORES SINTÉTICOS

II.1. INDICADOR SINTÉTICO DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS DE MISIONES (ISAEM)

Tabla II.1: Indicadores representativos de cada sector

Sector	Serie de tiempo que lo representan
1- Agricultura, Ganadería, Granja, y Silvicultura	Té verde cosechado
	Rollizos bosque nativo
	Rollizos bosque Implantado
3- Industria Manufacturera	Yerba canchada
	Tableros de fibra
	Tabaco producido
	Pasta Celulósica y Papel
4- Electricidad, Gas y Agua	Energía Eléctrica ¹
5- Construcciones Públicas y Privadas	Permisos de edificación
	Cemento
6- Comercio al por Mayor y Menor - Restaurantes y Hoteles	Ocupación hotelera
	Ingreso al Parque Iguazú
	Ingresos Brutos
7- Transporte, Almacenamiento, Comunicaciones	Autos "0 Km"
	TDMA ²
	Venta de Combustibles
8- Intermediación Financieras y otros	Préstamos ³
	Depósitos ⁴
9- Servicios Comunitarios, Sociales y Personales	Presupuesto provincial.

Fuente: Elaboración propia en base a datos suministrados por el INDEC, MECON y otros organismos públicos.
 1- Facturación total de EMSA. 2- Tasa Diaria Media Anual: Suma de los peajes de Candelaria-Garupá (Ruta 12) y Aristóbulo del Valle-Campo Grande (Ruta 14). 3- Préstamos no financieros del Banco Central de la República Argentina. 4- Depósitos no financieros del Banco Central de la República Argentina.

II.1.2. Descripción de los indicadores seleccionados
para la elaboración del ISAEM

Té verde: Medido en cantidad de toneladas cosechadas cada año en la provincia.

Rollizos bosque nativo: Se expresa en miles de toneladas deforestadas anualmente de bosque misionero.

Rollizos bosque Implantado: También se lo expresa en miles de toneladas deforestadas anualmente en Misiones

Yerba canchada: Medido en cantidad de toneladas producidas cada año.

Tableros de fibra: Presentado en cantidad de metros cúbicos que se producen en la provincia en un año.

Tabaco: Se expone en toneladas producidas por año.

Pasta Celulósica y Papel: Medido en toneladas elaboradas anualmente.

Energía Eléctrica: Expresado en megavatios por hora consumidos en Misiones por año.

Permisos de edificación: Se lo ha medido en metros cuadrados permitidos para la edificación anualmente en la provincia de Misiones.

Cemento: Expresado en el número de toneladas despachadas en cada año hacia la provincia.

Ocupación hotelera: Presentado en miles de pernотaciones anuales en los hoteles de la Provincia de Misiones.

Ingreso al Parque Iguazú: Medido en miles de personas que ingresaron, por año, al Parque Nacional que se encuentra en Puerto Iguazú.

Ingresos Brutos: Se presenta la variable como la cantidad recaudada en miles de pesos constantes del año 2001

Venta de Combustibles: Expresado en la cantidad de metros cúbicos consumidos anualmente en la provincia de Misiones

Autos “0 Km”’: Se lo expone como la cantidad de vehículos vendidos en la provincia durante el trascurso de cada año.

TDMA: Medido en cantidad de vehículos en promedio por día que circularon a través de los peajes de Candelaria-Garupá y Aristóbulo del Valle-Campo Grande.

Préstamos: Presentado como el valor de los préstamos no financieros del Banco central otorgados a la Provincia de Misiones a precios del año 2001.

Depósitos: Expuesto como el valor de los depósitos no financieros del Banco central otorgados a la Provincia de Misiones a precios del año 2001.

Presupuesto provincial: Se lo ha expresado en miles de pesos presupuestados por la provincia a valores constantes del año 2001.

II.2. INDICE SINTÉTICO TRIMESTRAL DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS DE MISIONES (ISTAEM)

Cuadro II.2.2.: Variables disponibles para la construcción del ISTAEM.

Variable	Unidad de Medida	Periodicidad	Fuente	Disponible desde
Consumo de cemento	Bolsas y gráneles	Mensual	AFCP	2005
Venta de automóviles	Unidades	Mensual	ACARA	2005
Actividad hotelera en Iguazú	Habitaciones y plazas	Mensual	INDEC	2004
Despacho/Consumo de Combustibles	Metros cúbicos y toneladas	Mensual	Secretaría de Energía	2003
Remuneración promedio de los trabajadores registrados	Pesos corrientes	Mensual	Observatorio de Empleo y Dinámica Empresarial (OEDE)	2003
Puestos de trabajo declarados al SIPA	Cápita	Trimestral	OEDE	2003
Yerba Mate salida de molino	Kilogramos	Mensual	Instituto Nacional de la Yerba Mate (INYM)	2005
Recursos de origen nacional transferidos a la provincia	Miles de pesos corrientes	Mensual	Secretaría de Hacienda de la Nación	2003
Subsidios directos al transporte público	Pesos corrientes	Mensual	Observatorio Nacional de Datos de Transporte	2008
Ingresos Brutos	Pesos corrientes	Mensual	Dirección General de Rentas	2003
Madera salida de Misiones	Metros cúbicos	Mensual	Ministerio de Ecología	2004
Recaudación de Impuestos, Seguridad Social y Comercio Exterior	Miles de pesos corrientes	Trimestral	AFIP	2005
Construcción Pública en Misiones	Metros cuadrados	Trimestral	IPEC	2005
Permisos de Edificación Privada	Metros cuadrados	Mensual	IPEC	2006
Producción de Tabaco	Kilogramos	Mensual	Secretaría de Agricultura ¹	2008

Fuente: elaboración propia en base a datos recopilados de las fuentes mencionadas.
1- Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la República Argentina.

Cuadro II.2.3. Ponderaciones de las variables utilizadas en la elaboración del ISTAEM en base al peso relativo en el PBG del rubro al que pertenecen.

% PBG ⁶		Rubros/Sectores	Serie de variables disponibles	% ISTAEM
13	10	1 – Agricultura, ganadería, granja y silvicultura	Madera salida de Misiones	10%
	3	2 – Pesca y explotación de minas y canteras		-
37	15	3 – Industria manufacturera	Yerba Mate salida de molino	15%
	2	4 – Electricidad, gas y agua		-
	15	5 – Construcciones públicas y privadas	Consumo de cemento	15%
50	15	6 – Comercio al por mayor, al por menor y reparaciones – servicios de hotelería y restaurantes	Venta de automóviles	5%
			Ingresos Brutos	10%
			Recaudación de I.V.A.	15%
			Puestos de trabajo declarados al SIPA	5%
	10	7 – Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Despacho o Consumo de Combustibles	15%
	10	8 – Intermediación financiera y otros servicios financieros; y Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler		-
	15	9 – Administración pública, defensa y seguridad social obligatoria; Enseñanza; Servicios sociales y de salud; Servicios comunitarios, sociales y personales n.c.p.; y Servicios de hogares privados que contratan servicio doméstico	Recursos de origen nacional transferidos a la provincia	10%
Recaudación en concepto de Ingresos Brutos			10%	

Fuente: Elaboración propia en base a Cuadros I.1.1 y I.1.3. 6- Aproximado.

Ponderaciones: Como se aclaró anteriormente, para determinar las ponderaciones asignadas a las distintas variables que se utilizarán en la construcción del ISTAEM, se tendrán en cuenta la participación de cada uno de los rubros a los que pertenecen y la cantidad de variables de dicho rubro utilizadas en la construcción del indicador. No obstante, el peso de cada uno de los rubros solamente son una referencia, otra de las referencias usadas serán las ponderaciones otorgadas a las mismas variables en distintos indicadores sintéticos de actividad económica similares de las provincias de la Región NEA.

Tabla II. 1.3: Series de tiempo utilizadas para la elaboración del ISAEM.

Indicadores	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Presupuesto pcial.	miles \$ const.	572.575	841.617	945.547	1.108.779	1.156.591	1.171.771	1.344.251	1.331.687	1.608.473	1.596.834
Variación	%		46,99%	12,35%	17,26%	4,31%	1,31%	14,72%	-0,93%	20,78%	-0,72%
Ing. Brutos	miles \$ const.	78.154	102.350	119.359	108.624	132.595	150.343	120.147	126.169	157.140	185.989
Variación	%		30,96%	16,62%	-8,99%	22,07%	13,39%	-20,08%	5,01%	24,55%	18,36%
Combustibles	m3	247.480	285.094	364.788	452.099	471.646	461.572	426.038	441.474	512.882	494.570
Variación	%		15,20%	27,95%	23,93%	4,32%	-2,14%	-7,70%	3,62%	16,17%	-3,57%
Cemento	Tn	93.868	95.803	140.765	168.784	187.834	177.220	171.750	229.679	272.833	258.486
Variación	%		2,06%	46,93%	19,90%	11,29%	-5,65%	-3,09%	33,73%	18,79%	-5,26%
Energía Eléctrica (1)	MVH	851.611	929.459	1.021.597	1.137.093	1.222.145	1.261.429	1.324.974	1.374.301	1.476.734	1.569.873
Variación	%		9,14%	9,91%	11,31%	7,48%	3,21%	5,04%	3,72%	7,45%	6,31%
Autos "0 Km"	Unid.	1.664	3.676	5.481	6.107	7.401	6.847	5.732	8.291	11.916	11.605
Variación	%		120,91%	49,10%	11,42%	21,19%	-7,49%	-16,28%	44,64%	43,72%	-2,61%
Yerba canchada	en Tn	255.944	247.236	258.066	242.880	237.111	237.858	228.499	252.236	241.014	251.117
Variación	%		-3,40%	4,38%	-5,88%	-2,38%	0,31%	-3,93%	10,39%	-4,45%	4,19%
Té verde	en Tn	286.000	289.000	281.010	325.000	382.000	332.000	329.000	395.269	316.000	319.522
Variación	%		1,05%	-2,76%	15,65%	17,54%	-13,09%	-0,90%	20,14%	-20,05%	1,11%
Pasta Celulósica y Papel	en Tn	562	574	540	566	531	436	516	513	507	501
Variación	%		2,14%	-5,92%	4,81%	-6,18%	-17,89%	18,35%	-0,58%	-1,13%	-1,13%

ANEXO II. INDICADORES DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA GLOBAL. INDICADORES SINTÉTICOS

Tabaco	en Tn	47.993	52.389	44.806	34.000	36.011	41.046	29.413	36.160	29.806	28.269
Variación	%		9,16%	-14,48%	-24,12%	5,91%	13,98%	-28,34%	22,94%	-17,57%	-5,16%
TDMA(2)	vehículos	6.392	7.300	8.194	9.118	9.987	10.281	10.528	11.430	12.692	13.697
Variación	%		14,21%	12,25%	11,28%	9,53%	2,94%	2,40%	8,57%	11,04%	7,92%
Ingreso al Parque Iguazú	miles de personas	631	817	916	922	1.024	1.093	956	1.189	1.224	1.350
Variación	%		29,55%	12,14%	0,66%	11,05%	6,77%	-12,57%	24,40%	2,97%	10,26%
Rollizos bosque Implantado	miles de tn	5.157	4.807	4.992	4.677	4.084	3.805	4.283	4.757	4.709	4.662
Variación	%		-6,79%	3,85%	-6,31%	-12,68%	-6,83%	12,56%	11,07%	-1,00%	-1,00%
Rollizos bosque nativo	miles de tn	250	298	351	292	231	143	91	59	49	41
Variación	%		19,20%	17,79%	-16,81%	-20,89%	-38,10%	-36,36%	-35,16%	-16,51%	-16,51%
Tableros de fibra	miles de m3	262	265	278	298	303	299	298	288	291	295
Variación	%		1,15%	4,91%	7,19%	1,68%	-1,32%	-0,33%	-3,36%	1,19%	1,19%
Ocupación hotelera	miles de pernoctaciones	579	633	635	900	1.069	1.066	967	1.252	1.284	1.403
Variación	%		9,24%	0,32%	41,73%	18,78%	-0,28%	-9,29%	29,47%	2,56%	9,24%
Permisos de edificación	m2	109.098	140.646	203.967	305.712	267.461	218.976	255.749	177.588	269.620	301.904
Variación	%		28,92%	45,02%	49,88%	-12,51%	-18,13%	16,79%	-30,56%	51,82%	11,97%
prestamos	millones de \$	243	357	467	705	1.193	1.428	1.538	2.247	3.435	4.783
Variación	%		46,91%	30,81%	50,96%	69,22%	19,70%	7,70%	46,10%	52,87%	39,25%
Depositos	millones de \$	496	715	906	1.058	1.156	1.485	1.924	2.762	3.733	4.804

Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC de Misiones, INDEC y el MEcon

Cuadro N° II.2.4. Índices Compuestos Coincidentes de Actividad Económica por Provincias y Ciudades

Índices	Series utilizadas
El Índice Mensual de Actividad Económica de Tucumán (IMAT)	<p>Ventas Minoristas en Supermercados en San Miguel de Tucumán en Millones de Pesos de 1997, deflactado por IPC-TUC</p> <p>Total de Gas entregado para la Industria en Tucumán en millones de m3 de 9300 kcal</p> <p>Consumo Industrial de energía Eléctrica en Tucumán. Giga-Watts-hora (GWh)</p> <p>Recaudación Total de la Dirección General de Rentas de la Provincia de Tucumán en millones de pesos de 1997, deflactado por IPC-TUC.</p> <p>Cheques Compensados en Cámara del Gran San Miguel de Tucumán. Millones de pesos de 1997, deflactado por IPC-TUC</p> <p>Producción de Azúcar en toneladas</p> <p>Número de Puestos de Trabajos de Asalariados declarados en el Sistema Integrado de Jubilaciones y Pensiones</p>
Índice Compuesto Coincidente de Argentina (ICCO)	<p>Producto Bruto Interno a Precios de Mercado</p> <p>Índice de Producción Industrial</p> <p>Índice de Actividad del Sector Construcciones</p> <p>Importaciones Reales Totales</p> <p>Recaudación Nacional Total</p> <p>Índice de Salarios Reales Totales pagados en el Sector Industrial</p> <p>Remuneración Real Total de Asalariados en el SIJP</p> <p>Número de Asalariados en el SIJP</p> <p>Ventas Minoristas</p>
Índice Compuesto Líder en Argentina (ICLD)	<p>Índice General de Valor de la Bolsa de Comercio de Buenos Aires.</p> <p>Razón Índices de las Bolsas de Buenos Aires y de Nueva York.</p> <p>Base Monetaria.</p> <p>Número de Bancarrotas.</p> <p>Precio Relativo de Manufacturas Variación anual suavizada.</p> <p>Recaudación Real del IVA.</p> <p>Índice de Horas Mensuales Promedio por Obrero Industrial.</p> <p>Índice de Productividad Media del Trabajo en la Industria. Variación Anual suavizada.</p> <p>Superficie Cubierta Autorizada p/ Construcciones Privadas Nuevas y Ampliaciones.</p>
Indicador de la Actividad Económica de Jujuy (IAEJ)	<p>Consumo Industrial de energía eléctrica y gas</p> <p>Ventas de diésel, fuel oil y gasoil</p> <p>Producciones: azúcar, tabaco, papel, alcohol, acero, cemento, concentrados de cinc y plomo, plomo, plata y cinc</p> <p>Superficie autorizada para obras privadas nuevas y ampliaciones</p> <p>Ventas de supermercados</p> <p>Recaudación tributaria provincial</p> <p>Afiliados y aportantes a las aseguradoras de fondos de jubilación privados</p> <p>Remuneración real y número de puestos de trabajo de asalariados</p> <p>Transporte de pasajeros y carga</p>
Índices	Series utilizadas

ANEXO II. INDICADORES DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA GLOBAL. INDICADORES SINTÉTICOS

<p>Índice Compuesto Coincidente de la Provincia de Santa Fe (ICASFé)</p>	<p>Molienda de oleaginosas Ventas de maquinaria agrícola Producción láctea Faena de ganado bovino y porcino Hidrocarburos para la Agroindustria y el transporte Energía eléctrica Gas industrial Puestos de trabajo registrados Demanda laboral Ventas en supermercados Patentamiento de vehículos nuevos Consumo de cemento</p>
<p>Índice Compuesto Coincidente Mensual de la Actividad Económica de Córdoba(ICA- COR)</p>	<p>Remuneraciones reales Puestos de trabajo registrado Consumo de gas en la industria Consumo de energía eléctrica en la industria Ventas de Gasoil Ventas en supermercados Patentamiento de vehículos nuevos Superficie autorizada para construcciones nuevas Ventas de naftas y GNC Recaudación de Ingresos Brutos</p>
<p>Indicador Mensual de la Actividad del Chaco (IMACH)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - venta en supermercados (en pesos 2006); - venta de electrodomésticos (en pesos enero 2006); - despacho de cemento (en toneladas); - consumo de hidrocarburos (en m3); - electricidad industrial (en MWh); - empleo formal; - remuneración bruta total (en pesos enero 2004); - recaudación total AFIP (en pesos enero 2006); - recursos nacionales (en pesos enero 2004).
<p>Índice Compuesto de la Actividad Económica de Formosa (ICAF)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - superficie autorizada para la construcción privada en m2 (9%); - consumo de combustible en m3 (8%); - consumo energía eléctrica residencial, comercial e industrial, en MWh (12%); - consumo de cemento en toneladas (10%); - patentamiento de automóviles en unidades (10%); - transferencias en moneda constante de recursos de coparticipación (15%); - recaudación total de rentas en moneda constante (13%); - remuneración bruta en moneda constante del empleo privado formal (7%); - empleo privado formal (8%); - ventas de supermercados (8%).

Fuente: Elaboración propia en base a los artículos citados en el Punto II.1.

Indicador sintético de actividad para la región Rosario (ISARR)

Existe también una experiencia en la construcción de un indicador sintético de actividad para la ciudad de Rosario denominado ISARR⁵. Este indicador utiliza la metodología elaborada por National Bureau of Economic Research.

Series que toma en cuenta⁶:

- Índice de demanda laboral índice de empleo
- Molienda de soja
- Faena de ganado
- Producción de automóviles
- Consumo de gas
- Ventas en supermercados
- Boletos urbanos cancelados
- Cantidad de periódicos vendidos
- inscripción de autos
- Cantidad de entradas de cine vendidas,
- Recaudación de Derecho de Registro e Inspección
- Superficie cubierta autorizada

Índice Coincidente e Índice Sintético de Actividad Económica para la provincia de Santa Fe

Por último, existen antecedentes sobre el cálculo de un índice sintético de la actividad de la Provincia de Santa Fe utilizando la metodología Stock/Watson. Esta metodología fue utilizada tanto por la Universidad Austral⁷ como por el Institu-

5- Lapelle, H. C. (2013); Instituto de Investigaciones Económicas, Facultad de Ciencias Económicas y Estadística, Universidad Nacional de Rosario.

6- Fuente: Elaboración propia en base a “El Indicador Sintético de Actividad para la Región Rosario (ISARR) 1993-2012” de Lapelle, Hernán Claudio.

7- Berardi, M. V.; Uría, M. C.; Navarro, A. I. (2010). “An Application of the Stock/Watson Index Methodology to the Santa Fé Economy”. Universidad Austral.

to Provincial de Estadísticas y Censos de la provincia de Santa Fe (IPEC)⁸.

Institución	Serie que toma en cuenta:
Universidad Austral	Tasa de empleo Ventas al por menor Venta de periódicos Actos jurídicos Energía eléctrica total entregada
IPEC	Recaudación de Ingresos Brutos Consumo de Gasoil Energía eléctrica Gas Venta de autos a concesionarios Cantidad de empleados registrados Ventas en supermercados
<i>Fuente: Elaboración propia en base a bibliografía citada con anterioridad.11 12</i>	

Cuadro II.2.5 Series del ICAF, IMACH, ISTAEM y EMAE. Base 2005 = 100.

Trimestres	ICAF	IMACH	ISTAEM	EMAE
2003 - I			71,28	82,09
2003 - II			80,86	86,99
2003 - III			83,78	86,49
2003 - IV			87,09	90,70
2004 - I			87,79	92,89
2004 - II			103,17	94,63
2004 - III			100,75	94,19
2004 - IV			99,62	99,40
2005 - I	100,00	100,00	100,00	100,00
2005 - II	99,71	110,98	107,37	102,58
2005 - III	105,29	114,42	112,93	103,00
2005 - IV	106,25	112,70	112,05	107,55
2006 - I	110,39	97,83	111,76	108,59
2006 - II	117,27	110,76	125,53	111,38
2006 - III	115,33	119,68	126,69	111,76
2006 - IV	123,44	138,67	131,54	115,49

8- Instituto Provincial de Estadística y Censos de Santa Fe. “Indicador Sintético de la Actividad Económica para la provincia de Santa Fe” (2013).

Cuadro II.2.5 Series del ICAF, IMACH, ISTAEM y EMAE. Base 2005 = 100.

Trimestres	ICAF	IMACH	ISTAEM	EMAE
2007 - I	133,18	147,60	133,00	116,60
2007 - II	130,89	152,06	142,71	121,29
2007 - III	130,58	147,71	145,06	120,38
2007 - IV	135,60	160,41	139,13	125,06
2008 - I	153,56	153,43	139,78	123,94
2008 - II	143,45	160,41	154,30	128,58
2008 - III	152,29	159,73	142,55	128,60
2008 - IV	154,17	156,75	127,58	130,46
2009 - I	153,74	160,98	124,59	126,91
2009 - II	148,82	168,88	133,98	126,52
2009 - III	155,39	179,86	134,97	129,21
2009 - IV	167,87	176,20	129,48	136,81
2010 - I	178,21	180,55	135,26	137,69
2010 - II	168,14	192,68	149,19	141,32
2010 - III	183,27	206,29	152,04	140,40
2010 - IV	182,20	215,10	152,60	150,60
2011 - I	197,20	219,79	157,58	149,67
2011 - II	202,18	226,66	164,82	154,58
2011 - III	211,79	255,38	169,18	152,84
2011 - IV	215,29	239,24	162,69	159,10
2012 - I	225,46	223,68	161,35	155,84
2012 - II	209,84	215,79	166,97	154,28
2012 - III	201,06	213,96	175,55	151,84
2012 - IV	215,75	224,49	166,82	161,17
2013 - I	219,72	223,34	176,63	160,25
2013 - II	218,12	228,38	184,89	164,87
2013 - III	227,76	222,43	196,57	160,75
2013 - IV	230,93	204,92	191,07	165,51
2014 - I	235,13	202,97	156,69	
2014 - II			168,16	
2014 - III			172,69	
2014 - IV				

Fuente: elaboración propia en base al método y las variables del Cuadro II.2.2, datos recopilados del INDEC y las direcciones de estadísticas provinciales de las provincias de Formosa y Chaco.

ANEXO III

FINANZAS PÚBLICAS

III.1. FINANZAS PÚBLICAS NACIONALES

Cuadro N° III.1.1. Argentina- Recursos Tributarios. Año 2014. En millones de pesos corrientes.

Tributos	Total Recaudaciones	Recaudaciones/ Total
1- Impuestos	758031,8	0,648
2- Derechos sobre Comercio Exterior	114147,0	0,098
3- Aportes y Contribuciones a la Seguridad Social	297503,9	0,254
Total Recursos Tributarios	1169682,7	1,000

Cuadro N° III.1.2. Argentina- Recaudaciones de Impuestos. Año 2014. En millones de pesos corrientes.

Impuestos	Total Recaudaciones	Recaudaciones/ Total
Ganancias	267075,100	0,347
IVA	331202,800	0,431
Reintegros (-)	11215,300	0,015
Internos coparticipados	22341,100	0,029
Premios de juegos	436,000	0,001
Transferencias de inmuebles	911,700	0,001
Ganancia mínima presunta	2290,900	0,003
Capital Cooperativas	219,600	0,000
Otros coparticipados	5,000	0,000
Bienes personales	14355,600	0,019
Créditos y Débitos en cta. cte.	76739,800	0,100
Combustibles Ley 23.966 - Naftas	20566,100	0,027
Combustibles Ley 23.966 - Otros	7811,800	0,010
Otros s/combustibles (2)	16112,200	0,021
Monotributo impositivo	4259,300	0,006
Adicional s/cigarrillos	2013,300	0,003
Radiodifusión p/TV, AM y FM	1293,400	0,002
Otros impuestos (3)	1613,400	0,002
Total	758031,80	1,000

Fuente: Ministerio de Economía de la Nación. Secretaría de Hacienda. Subsecretaría de Ingresos Públicos.

Cuadro N° III.1.3. Recursos Nacionales: Distribución entre Nación y Provincias. Años 2001-2014. En millones de pesos corrientes.

Años	Copartic. (Bruto)	Copartic. (Neto)	Leyes	No copartic.	Sistema Seg. Social	Comercio Exterior	Total Rec. tributarios
2001	22041,61	18.185,8	3.855,8	13452,23	8043,90	1592,83	45130,58
2002	20356,22	16.753,2	3.603,0	15688,95	8182,80	6287,17	50515,13
2003	30326,97	25.228,3	5.098,6	20838,23	9667,50	11356,41	72189,12
2004	44505,91	37.280,4	7.225,5	27693,02	12671,90	13533,70	98404,53
2005	54525,94	45.797,5	8.728,5	32296,37	16326,95	16189,96	119339,22
2006	67846,45	57.119,9	10.726,6	38829,33	23603,10	19840,80	150119,67
2007	89014,54	75.112,8	13.901,8	48126,96	35330,79	27468,20	199940,49
2008	111642,30	94.346,4	17.295,9	61547,47	51143,75	45041,67	269375,19
2009	121654,47	102.856,6	18.797,8	67791,10	75743,41	39741,45	304930,42
2010	163545,00	138.464,8	25.080,2	89302,00	100078,00	56975,00	409900,00
2011	218611,20	185.269,9	33.341,3	118462,70	134219,40	68840,40	540133,70
2012	274934,40	233.144,6	41.789,8	151319,00	175590,10	77955,70	679799,20
2013	358157,70	303.884,4	54.273,3	191892,00	229766,80	79015,90	858832,40
2014	487806,40	414.085,8	73.720,6	270225,40	297503,90	114147,00	1169682,70

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Subsecretaría de Relaciones con Provincias del Ministerio de Economía de la Nación. Sitio de Internet: www.mecon.gov.ar/peconomica/basehome/infoeco.html.

Cuadro N° III.1.4. Recursos Nacionales: Distribución porcentual entre Nación y Provincias. Años 2001-14.

Años	Copartic. (Bruto)	Copartic. (Neto)	Leyes	No copartic.	Sistema Seg. Social	Comercio Exterior	Total Rec. Tributarios
2001	49%	40%	9%	30%	18%	4%	96%
2002	40%	33%	7%	31%	16%	12%	88%
2003	42%	35%	7%	29%	13%	16%	84%
2004	45%	38%	7%	28%	13%	14%	86%
2005	46%	38%	7%	27%	14%	14%	86%
2006	45%	38%	7%	26%	16%	13%	87%
2007	45%	38%	7%	24%	18%	14%	86%
2008	41%	35%	6%	23%	19%	17%	83%
2009	40%	34%	6%	22%	25%	13%	87%
2010	40%	34%	6%	22%	24%	14%	86%
2011	40%	34%	6%	22%	25%	13%	87%
2012	40%	34%	6%	22%	26%	11%	89%
2013	42%	35%	6%	22%	27%	9%	91%
2014	42%	35%	6%	23%	25%	10%	90%

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Subsecretaría de Relaciones con Provincias del Ministerio de Economía de la Nación. Sitio de Internet: www.mecon.gov.ar/peconomica/basehome/infoeco.html.

Cuadro N° III.1.5. Argentina: Coparticipación Federal de Impuestos. Coeficientes de Distribución por Provincias.

Provincias	Porcentual Copart. Federal	Porc. Recupero del Nivel Relativo	Población Año 2010
Ciudad Autónoma de Buenos Aires			2.890.151
Buenos Aires	19,93	1,57	15.625.084
Catamarca	2,86		367.828
Córdoba	9,22		3.308.876
Corrientes	3,86		992.595
Chaco	5,18		1.055.259
Chubut	1,38	0,14	509.108
Entre Ríos	5,07		1.235.994
Formosa	3,78		530.162
Jujuy	2,95		673.307
La Pampa	1,95		318.951
La Rioja	2,15		333.642
Mendoza	4,33		1.738.929
Misiones	3,43		1.101.593
Neuquén	1,54	0,14	551.266
Río Negro	2,62		638.645
Salta	3,98		1.214.441
San Juan	3,51		681.055
San Luis	2,37		432.310
Santa Cruz	1,38	0,14	273.964
Santa Fe	9,28		3.194.537
Santiago del Estero	4,29		874.006
Tierra del Fuego	0,70		127.205
Tucumán	4,94		1.448.188
Total	100,00	2,00	40.117.096

Fuente: Ministerio de Economía de la Nación. INDEC. Censo Nacional de Población de 2010. Sitio de Internet: [www: http://conurbanos.blogspot.com](http://conurbanos.blogspot.com).

Cuadro N° III.1.6. Coeficientes de Coparticipación Municipal. Según Leyes Provinciales.

Provincias	Coparticipación Municipal
Buenos Aires	16,14
Catamarca	8,50
Córdoba	20,00
Corrientes	12,00
Chaco	15,50
Chubut	10,00
Entre Ríos	14,00
Formosa	12,00
Jujuy	Régimen transitorio
La Pampa	21,00
La Rioja	10,00
Mendoza	14,00
Misiones	12,00
Neuquén	15,00
Río Negro	10,00
Salta	12,00
San Juan	Suma fija por convenio
San Luis	20,00
Santa Cruz	11,00
Santa Fe	8,00
Santiago del Estero	15,00
Tierra del Fuego	30,00
Tucumán	16,50

Fuente: <http://conurbanos.blogspot.com>

III.2. FINANZAS PÚBLICAS PROVINCIALES Y MUNICIPALES

Cuadro III.2.1.1. Misiones: Recaudaciones Impositivas Según Tipos de Impuestos. Años 2001-2012. Valores Constantes de 2001. En miles de pesos. (*).

Impuestos	Recaudaciones Anuales					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
* Ingresos Brutos	61.051	65.102	78.154	102.350	119.359	108.624
* Inm. Básico	11.727	11.357	11.453	15.542	15.514	16.420
* Inm. Adicional	1	1	--	--	--	--
* Convenio	--	--	--	--	--	54.528
* Parque Automotor	2.806	2.134	1.850	2.199	2.236	2.371
* Sellos	5.388	4.009	5.891	8.800	10.664	16.361
* V. Val. Fiscales	1.627	1.011	1.472	743	--	--
* Lot y Rifas	--	--	2	--	--	--
* Conc. Minera	52	48	42	41	81	92
* Imp. Emergencia	35.134	24.183	12.328	882	1.010	0
* Fondo Energía Pcial	908	543	750	920	970	1.018
* Forestal	--	--	--	--	--	2.094
* Tasa Administrativa	--	--	--	--	--	--
Total	118.693	108.388	111.941	131.475	149.833	201.508
Promedio Mensual	9.891	9.032	9.328	10.956	12.486	16.792

Impuestos	Recaudaciones Anuales					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
* Ingresos Brutos	132.595	150.343	120.147	126.169	152.327	185.989
* Inm. Básico	14.733	12.267	9.274	8.920	8.328	8.902
* Inm. Adicional	--	--	--	--	--	--
* Convenio	51.541	65.701	69.798	72.798	73.223	71.600
* Parque Automotor	3.112	2.518	2.429	2.857	2.974	2.441
* Sellos	23.012	20.343	17.350	22.217	24.835	24.157
* V. Val. Fiscales	--	--	--	--	--	--
* Lot y Rifas	--	--	--	--	--	--
* Conc. Minera	109	78	70	72	72	63
* Imp. Emergencia	--	--	--	91	71	56
* Fondo Energía Pcial	1.279	1.096	1.037	1.188	1.256	1.027
* Forestal	2.096	4.406	999	1.521	1.423	1.247
* Tasa Administrativa	--	--	--	69	82	144
Total	228.478	256.753	221.103	235.901	264.590	295.627
Promedio Mensual	19.040	21.396	18.425	19.658	22.049	24.636

Fuente: Dirección General de Rentas. Provincia de Misiones. (*) Para deflactar los precios corrientes se utilizaron los promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas, con base 2001.

(*) Para deflactar los precios corrientes de los años 2001-2010 se utilizaron los promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas, con base 2001=100.

Para los años 2011-2012 se utilizaron los promedios anuales de las estimaciones de Inflación Verdadera.

Cuadro III.2.1.2. Misiones: Recaudaciones Impositivas. Según Tipos de Impuestos. Años 2001-2012. Valores Corrientes. En miles de pesos.

Impuestos	Recaudaciones Anuales					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
* Ingresos Brutos	61.051	84.176	116.907	161.128	204.878	202.922
* Inm. Básico	11.727	14.684	17.132	24.468	26.629	30.675
* Inm. Adicional	1	1	--	--	--	--
* Convenio	--	--	--	--	--	101.865
* Parque Automotor	2.806	2.759	2.767	3.461	3.838	4.428
* Sellos	5.388	5.184	8.811	13.854	18.304	30.564
* V. Val. Fiscales	1.627	1.308	2.202	1.169	--	--
* Lot y Rifas	--	--	3	--	--	--
* Conc. Minera	52	62	62	64	139	171
* Imp. Emergencia	35.134	31.268	18.441	1.388	1.733	0
* Fondo Energía Pcial	908	703	1.122	1.448	1.665	1.902
* Forestal	--	--	--	--	--	3.912
* Tasa Administrativa	--	--	--	--	--	--
Total	118.693	140.144	167.448	206.980	257.187	376.440
Promedio Mensual	9.891	11.679	13.954	17.248	21.432	31.370

Impuestos	Recaudaciones Anuales					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
* Ingresos Brutos	292.520	421.078	377.712	490.933	757.669	1.164.374
* Inm. Básico	32.503	34.356	29.155	34.708	41.424	55.729
* Inm. Adicional	--	--	--	--	--	--
* Convenio	113.705	184.015	219.427	283.261	364.208	448.251
* Parque Automotor	6.866	7.053	7.635	11.117	14.793	15.283
* Sellos	50.766	56.976	54.543	86.448	123.528	151.237
* V. Val. Fiscales	--	--	--	--	--	--
* Lot y Rifas	--	--	--	--	--	--
* Conc. Minera	241	219	221	279	357	397
* Imp. Emergencia	--	--	--	353	353	353
* Fondo Energía Pcial	2.822	3.069	3.260	4.623	6.249	6.431
* Forestal	4.624	12.341	3.140	5.919	7.076	7.805
* Tasa Administrativa	--	--	--	269	406	901
Total	504.047	719.108	695.092	917.911	1.316.062	1.850.760
Promedio Mensual	42.004	59.926	57.924	76.493	109.672	154.230

Fuente: Dirección General de Rentas. Provincia de Misiones.

Cuadro III.2.1.3. Misiones: Porcentajes de Recaudaciones Impositivas Según Tipos de Impuestos. Años 2001-2012.

Impuestos	Recaudaciones Anuales					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
* Ingresos Brutos	51,44	60,06	69,82	77,85	79,66	53,91
* Inm. Básico	9,88	10,48	10,23	11,82	10,35	8,15
* Inm. Adicional	0,00	0,00				
* Convenio						27,06
* Parque Automotor	2,36	1,97	1,65	1,67	1,49	1,18
* Sellos	4,54	3,70	5,26	6,69	7,12	8,12
* V. Val. Fiscales	1,37	0,93	1,32	0,56	0,00	0,00
* Lot y Rifas		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
* Conc. Minera	0,04	0,04	0,04	0,03	0,05	0,05
* Imp. Emergencia	29,60	22,31	11,01	0,67	0,67	0,00
* Fondo Energía Pcial.	0,77	0,50	0,67	0,70	0,65	0,51
* Forestal	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1,04
*Tasa Administrativa	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Total	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Impuestos	Recaudaciones Anuales					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
* Ingresos Brutos	58,03	58,56	54,34	53,48	57,57	62,91
* Inm. Básico	6,45	4,78	4,19	3,78	3,15	3,01
* Inm. Adicional	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
* Convenio	22,56	25,59	31,57	30,86	27,67	24,22
* Parque Automotor	1,36	0,98	1,10	1,21	1,12	0,83
* Sellos	10,07	7,92	7,85	9,42	9,39	8,17
* V. Val. Fiscales	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
* Lot y Rifas	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
* Conc. Minera	0,05	0,03	0,03	0,03	0,03	0,02
* Imp. Emergencia	0,00	0,00	0,00	0,04	0,03	0,02
* Fondo Energía Pcial.	0,56	0,43	0,47	0,50	0,47	0,35
* Forestal	0,92	1,72	0,45	0,64	0,54	0,42
*Tasa Administrativa	0,00	0,00	0,00	0,03	0,03	0,05
Total	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Fuente: Dirección General de Rentas. Provincia de Misiones.

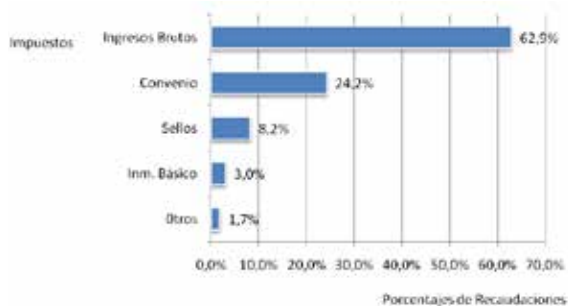


Gráfico III.2.2.3. Misiones: Porcentajes de Recaudaciones de Impuestos Provinciales. Años 2012. Fuente: Dirección General de Rentas. Provincia de Misiones.

III.2.2. Presupuesto Provincial

Cuadro III.2.2.1. Misiones: Presupuestos Provinciales 2007-2012. Recursos de Jurisdicción Nacional, Provincial y de Capital. Valores Corrientes. En Miles de Pesos.

Recursos de Presupuestos	Años					
	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Recursos Corrientes	1.856.147	2.385.902	3.328.633	3.622.487	5.005.407	6.366.174
<i>De Jurisdicción Provincial</i>	<i>439.446</i>	<i>563.227</i>	<i>648.100</i>	<i>710.872</i>	<i>804.588</i>	<i>979.032</i>
Tributarios	403.825	523.264	587.243	631.876	721.705	864.257
No Tributarios	35.621	39.963	60.857	78.996	82.883	114.774
	-					
<i>De Jurisdicción Nacional</i>	<i>1.416.702</i>	<i>1.822.676</i>	<i>2.680.533</i>	<i>2.911.615</i>	<i>4.200.819</i>	<i>5.387.142</i>
De Coparticipación Federal	1.087.656	1.401.750	2.072.729	2.226.130	3.101	3.983.940
<i>Recursos de Capital</i>	<i>40.785</i>	<i>42.995</i>	<i>48.223</i>	<i>58.159</i>	<i>162.300</i>	<i>286.820</i>
	-					
TOTAL	1.896.933	2.428.898	3.376.857	3.680.646	5.167.707	6.652.994

Fuente: Cámara de Representantes de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales 2007-2012.

Cuadro III.2.2.2. Misiones: Presupuestos de Gastos según Finalidad. Años 2001-2012. Valores Corrientes en Miles de Pesos.

Finalidad	Presupuestos \$ Corrientes					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
1- Administración General	195.176	192.599	192.660	285.157	322.390	407.058
2- Seguridad	66.352	56.848	56.448	90.833	79.739	108.536
3- Salud	111.698	88.548	84.519	109.532	124.193	179.765
4- Bienestar Social	78.801	74.385	74.719	144.984	163.910	365.148
5- Cultura y Educación	206.815	181.189	171.858	231.978	289.149	464.220
6- Ciencia y Técnica	303	321	321	358	358	1.780
7- Desarrollo de la Economía	152.966	175.033	175.935	357.996	394.815	470.586
8- Deuda Pública	61.424	81.108	70.677	104.109	83.661	74.234
9- Gastos a Clasificar	--	--	29.352	--	164.806	--
Total	873.535	850.031	856.490	1.324.947	1.623.021	2.071.326

Finalidad	Presupuestos \$ Corrientes					
	2007	2008	2009	2010	2011	2012
1- Administración General	446.475	614.708	769.853	943.217	1.321.411	1.566.045
2- Seguridad	144.223	188.269	217.454	253.014	345.929	460.679
3- Salud	219.314	289.996	419.176	604.288	943.025	1.140.303
4- Bienestar Social	513.591	612.992	682.840	677.890	1.031.169	1.440.866
5- Cultura y Educación	665.321	843.597	1.301.931	1.469.786	1.999.160	2.503.964
6- Ciencia y Técnica	2.687	11.900	47.022	32.128	50.311	76.519
7- Desarrollo de la Economía	471.632	626.028	686.040	1.095.125	2.041.422	2.632.300
8- Deuda Pública	88.322	94.382	101.659	106.249	22.998	176.233
9- Gastos a Clasificar	--	--	--	--	--	--
Total	2.551.565	3.281.872	4.225.975	5.181.697	7.755.427	9.996.910

Fuente: Cámara de Representantes de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales 2001-2012.

Cuadro III.2.2.3. Misiones: Presupuestos Provinciales 2001-2012. Valores constantes en miles de pesos (*).

Finalidad	Presupuestos \$ Constantes					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
1- Administración General	195.176	148.956	128.796	181.134	187.819	217.898
2- Seguridad	66.352	43.966	37.736	57.698	46.455	58.099
3- Salud	111.698	68.484	56.502	69.576	72.353	96.228
4- Bienestar Social	78.801	57.529	49.951	92.095	95.491	195.463
5- Cultura y Educación	206.815	140.132	114.890	147.354	168.454	248.496
6- Ciencia y Técnica	303	248	215	227	209	953
7- Desarrollo de la Economía	152.966	135.371	117.615	227.402	230.013	251.904
8- Deuda Pública	61.424	62.729	47.249	66.131	48.740	39.737
9- Gastos a Clasificar	--	--	19.622	-	96.014	-
Total	873.535	657.415	572.575	841.617	945.547	1.108.779

Finalidad	Presupuestos \$ Constantes					
	2007	2008	2009	2010	2011	2012
1- Administración General	202.381	219.478	244.884	242.405	265.665	250.149
2- Seguridad	65.374	67.220	69.170	65.024	69.548	73.586
3- Salud	99.412	103.541	133.337	155.301	189.592	182.144
4- Bienestar Social	232.804	218.865	217.206	174.216	207.313	230.154
5- Cultura y Educación	301.581	301.201	414.134	377.732	401.924	399.965
6- Ciencia y Técnica	1.218	4.249	14.957	8.257	10.115	12.223
7- Desarrollo de la Economía	213.785	223.519	218.224	281.445	410.421	420.464
8- Deuda Pública	40.035	33.698	32.337	27.306	4.624	28.150
9- Gastos a Clasificar	-	-	-	-	-	-
Total	1.156.591	1.171.771	1.344.251	1.331.687	1.559.202	1.596.834

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Cámara de Representantes de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales 2001-2012.

(*) Para deflactar los precios corrientes se utilizaron los promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas, con base 2001.

Cuadro III.2.2.4. Misiones: Presupuestos Provinciales 2001 a 2012. Participación porcentual por Finalidad.

Finalidad	Porcentajes de los Gastos					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
1- Administración General	22,34	22,66	22,49	21,52	19,86	19,65
2- Seguridad	7,60	6,69	6,59	6,86	4,91	5,24
3- Salud	12,79	10,42	9,87	8,27	7,65	8,68
4- Bienestar Social	9,02	8,75	8,72	10,94	10,10	17,63
5- Cultura y Educación	23,68	21,32	20,07	17,51	17,82	22,41
6- Ciencia y Técnica	0,03	0,04	0,04	0,03	0,02	0,09
7- Desarrollo de la Economía	17,51	20,59	20,54	27,02	24,33	22,72
8- Deuda Pública	7,03	9,54	8,25	7,86	5,15	3,58
9- Gastos a Clasificar	-	-	3,43	-	10,15	-
Total	873.535	657.415	572.575	841.617	945.547	1.108.779

Finalidad	Porcentajes					
	2007	2008	2009	2010	2011	2012
1- Administración General	17,50	18,73	18,22	18,20	17,04	15,67
2- Seguridad	5,65	5,74	5,15	4,88	4,46	4,61
3- Salud	8,60	8,84	9,92	11,66	12,16	11,41
4- Bienestar Social	20,13	18,68	16,16	13,08	13,30	14,41
5- Cultura y Educación	26,08	25,70	30,81	28,36	25,78	25,05
6- Ciencia y Técnica	0,11	0,36	1,11	0,62	0,65	0,77
7- Desarrollo de la Economía	18,48	19,08	16,23	21,13	26,32	26,33
8- Deuda Pública	3,46	2,88	2,41	2,05	0,30	1,76
9- Gastos a Clasificar	-	-	-	-	-	-
Total	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Cámara de Representantes de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales 2001-2012.

INDICADORES ECONÓMICOS DE LA PROVINCIA DE MISIONES. PERIODO 2002-2012

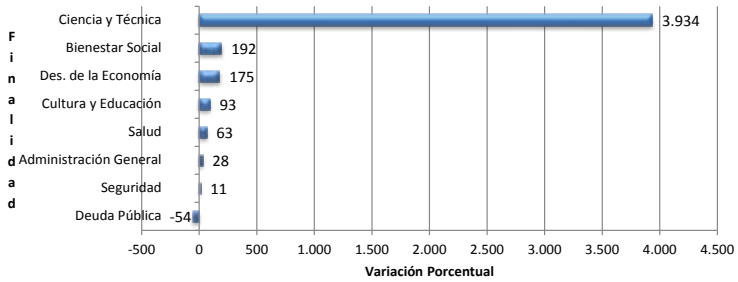


Gráfico III.2.2.2. Misiones: Variación Porcentual de los Presupuestos Provinciales 2001-2012. Valores Constantes en Miles de Pesos. Fuente: Cámara de Representantes de Misiones. Leyes de Presupuestos Provinciales 2001-2011. (*) Para deflactar los precios corrientes de los años 2001-2010 se utilizaron los promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas, con base 2001=100. Para los años 2011-2012 se utilizaron los promedios anuales de las estimaciones de Inflación Verdadera.

Cuadro III.2.3.1. Misiones: Coparticipación Municipal. Años 2002 – 2012.

Años	Coparticipación Municipal	
	\$ Corrientes	\$ Constantes
2002	42.835.407	42.835.407
2003	66.380.335	57.377.911
2004	102.960.954	84.563.589
2005	126.283.374	95.126.084
2006	159.006.777	110.054.270
2007	209.864.351	123.000.370
2008	260.159.647	120.103.536
2009	260.441.633	107.117.028
2010	335.612.714	111.522.668
2011	506.531.821	131.673.460
2012	602.079.721	124.349.093

Fuente: Elaboración Propia en base a datos de la Subsecretaría de Asuntos Municipales del Ministerio de Gobierno de Misiones. (*) Para deflactar los precios corrientes se utilizaron los promedios anuales del Índice de Precios al Consumidor de Posadas, con base 2001.

Cuadro III.2.3.2. Misiones: Promedios Mensuales de Coparticipación Municipal. Años 2002- 2012.

Años	Coparticipación Municipal Promedios Mensuales	
	\$ Corrientes	\$ Constantes (*)
2002	3.569.617	3.569.617
2003	5.531.695	4.781.493
2004	8.580.079	7.046.966
2005	10.523.615	7.927.174
2006	13.250.565	9.171.189
2007	17.488.696	10.250.031
2008	21.679.971	10.008.628
2009	21.703.469	8.926.419
2010	27.967.726	9.293.556
2011	42.210.985	10.972.788
2012	50.173.310	10.362.424

Fuente: Elaboración Propia en base a datos de la Subsecretaría de Asuntos Municipales del Ministerio de Gobierno de Misiones.

ANEXO IV

DEMOGRAFÍA Y OCUPACIÓN

Cuadro IV.1. Tamaño y Ritmo de Crecimiento de la Población de Misiones por Departamentos. Años 2001-2010.

Departamentos	Población		Tasa de Crecimiento
	Año 2001	Año 2010	Medio Anual (por mil)
Apóstoles	38.028	42.249	11,6
Caingúas	47.271	53.403	13,5
Candelaria	22.290	27.040	21,5
Capital	284.279	324.756	14,8
Concepción	9.085	9.577	5,8
El Dorado	67.726	78.221	16,0
Gral. Manuel Belgrano	33.488	42.902	27,6
Guaraní	57.818	67.897	17,8
Iguazú	66.539	82.227	23,6
Leandro N. Alem	41.670	45.075	8,7
Libertador G. San Martín	42.440	46.561	10,2
Montecarlo	34.073	36.745	8,3
Oberá	95.667	107.501	12,9
San Ignacio	55.038	57.728	5,3
San Javier	19.187	20.906	9,5
San Pedro	23.736	31.051	30,0
25 de Mayo	27.187	27.754	2,3
Total	965.522	1.101.593	14,6

Fuente: INDEC: Censos Nacionales de Población Años 2001 y 2010.

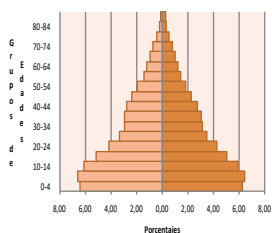


Gráfico IV.1. Provincia de Misiones. Estructura de la Población por Edad y Sexo. Censo 2001. Fuente: INDEC: Censos Nacionales de Población Años 2001 y 2010.

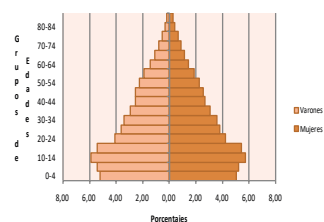


Gráfico IV.2. Provincia de Misiones. Estructura de la Población por Edad y Sexo. Censo 2010. Fuente: INDEC: Censos Nacionales de Población Años 2001 y 2010.

Cuadro IV.2. Peso Relativo de Grupos de Edades. Población de Misiones. Años 2001-2010.

Grupos de Edades	Peso Relativo Porcentual	
	Año 2001	Año 2010
0-14	37,8	32,5
15-64	56,8	61,2
65 y más	5,4	6,3
Total	100,0	100,0

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC: Censos Nacionales de Población Años 2001 y 2010.

Cuadro IV.3. Provincia de Misiones. Índices de Masculinidad, de Dependencia Relativa, de Ancianidad y de Niñez. Años: 2001 y 2010.

Índices	Años	
	2001	2010
*Masculinidad	100,6	98,7
*Dependencia	76,1	63,4
*Ancianidad	9,5	10,3
*Niñez o Juventud	66,5	53,2

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC: Censos Nacionales de Población Años 2001 y 2010.

Cuadro IV.4. Provincia de Misiones: Población por Municipios. Año 2010.

	Municipios	Población 2010	(%)	(%) Acumulados
1	Posadas	277.564	25,20%	25,2%
2	Oberá	66.112	6,00%	31,2%
3	Eldorado	63.931	5,80%	37,0%
4	Garupá	46.759	4,24%	41,2%
5	San Vicente	44.999	4,08%	45,3%
6	Puerto Iguazú	42.849	3,89%	49,2%
7	San Pedro	31.051	2,82%	52,0%
8	Apóstoles	29.595	2,69%	54,7%
9	L. N. Alem	28.583	2,59%	57,3%
10	Jardín América	25.726	2,34%	59,7%
11	Montecarlo	24.338	2,21%	61,9%
12	Aristóbulo del Valle	24.298	2,21%	64,1%
13	El Soberbio	22.898	2,08%	66,1%
14	Cte. Andrés Guacurarí	19.981	1,81%	68,0%
15	Puerto Rico	19.500	1,77%	69,7%
16	Esperanza	17.155	1,56%	71,3%
17	Dos de Mayo	16.429	1,49%	72,8%
18	Wanda	15.529	1,41%	74,2%
19	Candelaria	14.180	1,29%	75,5%
20	Bernardo de Irigoyen	13.768	1,25%	76,7%
21	San Javier	13.030	1,18%	77,9%
22	25 de Mayo	12.912	1,17%	79,1%
23	Campo Grande	12.676	1,15%	80,2%
24	San Ignacio	11.210	1,02%	81,3%
25	Campo Viera	10.078	0,91%	82,2%
26	Campo Ramón	10.070	0,91%	83,1%
27	Garuhapé	9.355	0,85%	83,9%
28	San Antonio	9.153	0,83%	84,8%
29	Puerto Piray	9.029	0,82%	85,6%
30	Conc.de la Sierra	7.988	0,73%	86,3%
31	Colonia Aurora	7.744	0,70%	87,0%
32	Alba Posse	7.098	0,64%	87,7%
33	San José	7.095	0,64%	88,3%
34	Puerto Libertad	6.694	0,61%	88,9%

Cuadro IV.4. Provincia de Misiones: Población por Municipios. Año 2010.

	Municipios	Población 2010	(%)	(%) Acumulados
35	Gdor.Roca	6.668	0,61%	89,5%
36	Santo Pipó	6.109	0,55%	90,1%
37	Capioví	6.097	0,55%	90,6%
38	Santa Ana	6.059	0,55%	91,2%
39	Panambí	5.928	0,54%	91,7%
40	Cerro Azul	5.854	0,53%	92,2%
41	Colonia Delicia	5.836	0,53%	92,8%
42	El Alcázar	5.297	0,48%	93,2%
43	Guaraní	4.857	0,44%	93,7%
44	Azara	4.113	0,37%	94,1%
45	9 de Julio	3.839	0,35%	94,4%
46	Colonia Alberdi	3.751	0,34%	94,8%
47	Ruiz de Montoya	3.635	0,33%	95,1%
48	Corpus	3.568	0,32%	95,4%
49	Itacaruaré	3.398	0,31%	95,7%
50	Caraguatay	3.378	0,31%	96,0%
51	Los Helechos	3.315	0,30%	96,3%
52	Dos Arroyos	2.894	0,26%	96,6%
53	Puerto Leoni	2.677	0,24%	96,8%
54	Colonia Victoria	2.665	0,24%	97,1%
55	Bonpland	2.355	0,21%	97,3%
56	Hipólito Yrigoyen	2.296	0,21%	97,5%
57	Gdor.López	2.283	0,21%	97,7%
58	Mojón Grande	2.251	0,20%	97,9%
59	Florentino Ameghino	2.227	0,20%	98,1%
60	Arroyo del Medio	2.156	0,20%	98,3%
61	San Martín	2.130	0,19%	98,5%
62	Santiago de Liniers	1.950	0,18%	98,7%
63	Santa María	1.589	0,14%	98,8%
64	Olegario V.Andrade	1.467	0,13%	98,9%
65	Tres Capones	1.446	0,13%	99,1%
66	Mártires	1.371	0,12%	99,2%
67	Cerro Corá	1.333	0,12%	99,3%
68	Gral.Alvear	1.260	0,11%	99,4%

Cuadro IV.4. Provincia de Misiones: Población por Municipios. Año 2010.

	Municipios	Población 2010	(%)	(%) Acumulados
69	Gral.Urquiza	1.216	0,11%	99,6%
70	Loreto	1.113	0,10%	99,7%
71	Almafuerte	1.016	0,09%	99,7%
72	Colonia Polana	935	0,08%	99,8%
73	Caa-Yarí	822	0,07%	99,9%
74	Profundidad	629	0,06%	100,0%
75	Fachinal	433	0,04%	100,0%
	Total	1.101.593	100,00%	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del INDEC: Censos Nacionales de Población Años 2001 y 2010.

IV.1. CONCEPTOS Y DEFINICIONES DEL MERCADO LABORAL

Para la medición del concepto de Población Económicamente Activa, en ambas encuestas se asume como parte de la PEA a todas las personas de 10 años y más que en un período de referencia corto tienen trabajo y aquellos que sin tenerlo están disponibles y lo buscan activamente. Son parte de la PEA tanto los ocupados como los desocupados.

Partiendo del concepto de trabajo entendido como una actividad que genera bienes o servicios para el mercado, se consideran Ocupadas a todas las personas que tengan cierta edad especificada (10 años o más) y que durante un período de referencia (una semana) hayan trabajado al menos una hora. Se incluye a:

- a) las personas que durante el período de referencia realizan algún trabajo de al menos una hora, hayan recibido pago (en dinero o en especie) o no, por dicha actividad.
- b) las personas que tienen una ocupación pero que no estaban trabajando temporalmente durante el período de referencia y mantenían un vínculo formal con su empleo. Integran este grupo los ocupados que no trabajaron en la semana por diferentes motivos, como por vacaciones, licencia por enfermedad u otro tipo de licencias, suspendidos con pago

y ausentes por otras causas laborales (mal tiempo, averías mecánicas, escasez de materias primas, etc.) con límite de tiempo de retorno. Se incluyen también dentro de esta categoría de ocupados a las personas que tenían un negocio o empresa y no trabajaron por causas circunstanciales durante el período de referencia.

El grupo de los Desocupados está conformado por todas aquellas personas que sin tener trabajo, se encuentren disponibles para trabajar y han buscado activamente una ocupación en un período de referencia determinado. Se incluye a:

- a) todas las personas de 10 años y más que no trabajaron en la semana de referencia, estaban disponibles y buscaron activamente trabajo (enviar curriculums, responder a avisos de diarios / Internet, consultar a parientes o amigos, etc.) en algún momento de los últimos treinta días.
- b) las personas disponibles que no buscaron trabajo, porque ya tenían trabajo asegurado y a los suspendidos sin pago que no buscaron porque esperaban ser reincorporados.

El concepto de desocupación abierta no incluye otras formas de empleo inadecuado tales como personas que realizan trabajos transitorios mientras buscan activamente una ocupación, aquellas que trabajan jornadas involuntariamente por debajo de lo normal, los ocupados en puestos por debajo de la remuneración mínima o en puestos por debajo de su calificación, ni a los desocupados que han suspendido la búsqueda por falta de oportunidades visibles de empleo, etc. Estas modalidades son también relevadas en la EAHU y en la EPH como indicadores separados.

Entre estos conceptos se destaca el de Subempleo Horario. El mismo se manifiesta cuando las horas de trabajo de una persona ocupada son insuficientes en relación con una situación de empleo existente y está disponible para trabajar más horas.

Se consideran personas subocupadas horarias a todas aquellas con una ocupación que reúnan los tres criterios si-

guientes durante el período de referencia utilizado para definir el empleo:

- a) desean trabajar más horas, es decir aumentar las horas de trabajo en cualquiera de sus empleos actuales; tener otro empleo (o empleos) además de su(s) empleo(s) actual(es) a fin de aumentar el total de sus horas de trabajo; reemplazar cualquiera de sus empleos actuales por otro empleo con más horas de trabajo; o combinar estas posibilidades.
- b) estar disponibles para trabajar más horas, es decir poder efectivamente hacerlo durante un período posterior especificado;
- c) haber trabajado menos de un límite de horas determinado en todos los empleos durante el período de referencia. Para la EPH se estableció como límite 35 horas semanales. Para la EAHU, atento a los diferentes regímenes laborales de las jurisdicciones relevadas, se presenta la información de subempleo considerando dos límites de horas de trabajo (30 y 35 horas semanales).

La Población No Económicamente Activa (PNEA): comprende a todas las personas que no son “económicamente activas”, según la definición arriba detallada. Se incluyen también dentro de este grupo a los menores de 10 años.

ANEXO V

INFLACIÓN Y PODER ADQUISITIVO

V.1. DEFINICIONES Y CONCEPTOS BÁSICOS

Área Geográfica de Referencia: Zona de localización de los negocios informantes que suministran los precios para el IPC.

Artículo: Bien o servicio específico caracterizado por una especificación y atributos determinados.

Atributos: Características de un artículo que complementan su especificación, permiten su identificación precisa y sirven para normalizar su precio. Por ejemplo, peso, tamaño, modelo, marca.

Cambios de Calidad: Cambios en los bienes y servicios o en sus formas de comercialización, que provocan una diferencia significativa de la utilidad para un consumidor de un nuevo bien o servicio que sustituye al anteriormente seleccionado para el IPC y cuyo precio se recopilaba.

Canasta: Conjunto de variedades para las que el IPC recoge precios.

Capítulo: Cada uno de los nueve agrupamientos principales que componen el IPC. Está compuesto por divisiones.

Coefficiente de Empalme: Relación entre dos índices a empalmar, en el momento en que se superponen.

Deflatores Implícitos: reflejan cambios en los precios y en los patrones de gasto. Por ejemplo, el deflactor implícito de precios del PIB en los Estados Unidos mide la diferencia entre el precio actual y el precio constante del PIB. Dado que las medidas reflejan la composición del PIB en cada periodo, los cambios en el índice reflejan movimientos tanto en los precios como en la composición del PIB.

Divisiones: Cada uno de los agrupamientos que componen un capítulo. En el IPC base 1999 = 100 existen 26 divisiones, cada una de las cuales está compuesta por grupos.

Empalme: Unión de dos índices mediante el procedimiento de cambiar la escala de uno de ellos igualando su valor con

el del otro en el período en que se superponen, con el fin de obtener una serie única.

Especificación: Características que un artículo debe tener necesariamente para pertenecer a una determinada variedad.

Formula de Laspeyres: Cociente entre el valor en el período corriente de las cantidades consumidas en el año base y el valor que ese consumo tenía en el año base.

Formula de Paasche: Cociente entre el valor del consumo en el período corriente y el valor que ese consumo tendría a los precios del año base

Gasto de Consumo de los Hogares: Valor de los bienes y servicios adquiridos por los hogares durante cierto período para la satisfacción de sus necesidades según las pautas o patrones sociales imperantes, excluidos los destinados a incrementar el patrimonio de esos hogares.

Índice de Costo de Vida: es un concepto teórico que busca reflejar los cambios en el monto de gastos que un consumidor promedio destina para mantener constante su nivel de satisfacción, utilidad o nivel de vida, aceptando (entre otras cosas) que pueda intercambiar permanentemente su consumo entre bienes y servicios que le brindan la misma satisfacción por unidad de gasto.

Índice de Precios al Consumidor: el índice de precios al consumidor (IPC), tiene como principal objetivo medir la variación de los precios de bienes y servicios representativos del gasto de consumo de los hogares residentes en la zona seleccionada en comparación con los precios vigentes en el año base.

Índices Ponderados: pueden ser utilizados para medir cambios durante cualquier periodo. Las medidas son las mismas para todos los años, por lo que los cambios en el índice solo reflejan cambios en los precios. El problema es que las medidas pueden tornarse obsoletas.

Inflación: En la teoría económica se define a la inflación como el aumento generalizado y sostenido en el nivel general de los precios, generalizado porque debe comprender a la mayoría de los precios de los bienes de una economía y sostenido en alusión a que debe darse en un periodo prolongado de

tiempo, en general se toma como base para decir que existe inflación el periodo de un año.

Números Índices: son valores expresados como porcentaje de una cifra base única. Los números índices no tienen unidades, las ventajas son que se evitan las unidades que distraen y es más fácil evaluar los cambios a simple vista.

Población de Referencia: Población cuyos gastos de consumo se toman en cuenta para calcular las ponderaciones del IPC.

Precio: Es el valor de cambio de una unidad de bien o servicio disponible para su entrega en plazo normal, con pago al contado.

Precios Constantes: Precios de un período base que se utilizan para valorizar las cantidades producidas, vendidas o consumidas en otro período con el fin de realizar agregaciones que calculan el Índice de Volumen Físico.

Precios Corrientes: Precios del mismo período en el cual se miden las cantidades producidas, vendidas o consumidas, según el caso.

Recolección de los Precios: En el caso del IPC INDEC, el mecanismo utilizado para la recolección de la mayor parte de los precios es la entrevista directa con los comerciantes en cada punto de venta. En términos cuantitativos, para el año base, la muestra para la toma de precios está compuesta por 45 zonas comerciales más 127 áreas dispersas, 139 supermercados y 44 hipermercados. Adicionalmente, existe un pequeño grupo de precios que, por causas diversas, no se recopilan mediante este mecanismo, sino que se obtienen por los denominados operativos centrales (los precios se obtienen desde la oficina central del índice) consultando cuadros tarifarios o información provista por entes reguladores y otras instituciones, o bien mediante encuesta telefónica, fax ó e-mail.

V.2. CANASTA BÁSICA ALIMENTARIA Y CANASTA BÁSICA TOTAL

Cuando se habla de la canasta básica de alimentos se hace referencia a un valor estimado de un conjunto de alimentos básicos que en ocasiones incluye otros bienes básicos no alimentarios y que esta estandarizado de acuerdo a parámetros tales como el porcentaje del gasto en alimento para un cierto tipo de hogar, con una cantidad determinada de integrantes.

Los conceptos de canastas básicas ingresan a la estadística oficial argentina hacia 1988. Una comisión ad-hoc realiza el proyecto Investigación sobre Pobreza en la Argentina (IPA) que incluye la primera medición de pobreza por insuficiencia de ingresos por el método de la línea. Como consecuencia del estudio surgen los conceptos de Canasta Básica Alimentaria, que define la Línea de Indigencia y de Canasta Básica Total, que define la Línea de Pobreza. De igual modo surge el concepto de Unidad Adulto Equivalente.

Por este método se clasifica como “pobres indigentes” a aquellos hogares (y a sus integrantes) cuyos ingresos declarados no superan el valor teórico de la Canasta Básica Alimentaria y como “pobres” a los que no superan el valor teórico de la Canasta Básica Total.

La definición teórica vigente de la Canasta Básica Alimentaria, se realizó en función de los hábitos de consumo de la población objetivo, de acuerdo a requerimientos normativos kilocalóricos y proteicos imprescindibles para que un hombre adulto, entre 30 y 59 años, de actividad moderada, cubra durante un mes esas necesidades. Se seleccionaron luego los alimentos y las cantidades a partir de la información provista por la Encuesta de Gastos e Ingresos de los Hogares. Para determinar la Canasta Básica Total, se consideraron los bienes y servicios no alimentarios y se amplió la CBA utilizando la inversa del “Coeficiente de Engel” (CdE), definido como la relación entre los gastos alimentarios y los gastos totales observados.⁹

9- Informe del INDEC. “Canasta básica Alimentaria y Canasta Básica To-

A nivel nacional Tanto la CBA, como los componentes no alimentarios de la CBT se ajustan cada mes con las variaciones de los precios relevados por el Índice de Precios al Consumidor (IPC-GBA).

Por este motivo, toma importancia en el presente trabajo analizar las canastas para la Provincia de Misiones. La distorsión del IPC influye en el valor de estas canastas.

“En general, los relevamientos privados sobre los precios de la canasta familiar son habitualmente bastante más elevados respecto de los datos oficiales. Claro que, en pocos casos, son comparables porque las mediciones privadas no suelen incluir los consumos ponderados. Reflejan simplemente, la variación de los precios de determinados productos y orientan sobre su evolución y su potencial incidencia en la inflación mensual.”¹⁰

tal. Historia, forma de cálculo e interpretación disponible en http://www.indec.mecon.ar/nuevaweb/cuadros/74/informe_canastas_basicas.pdf.

10- Artículo del Diario Clarín. “La canasta básica cuesta en el super el doble de lo que dice el NDEC” disponible en http://www.ieco.clarin.com/economia/canasta-basica-cuesta-super-INDEC_0_565143575.html.

Cuadro V.1. Variaciones de los Índices de Precios al Consumidor de las provincias de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén, Chubut y Ciudad de Bahía Blanca. Período 2003-13.

Año	San Luis	T. del Fuego	Neuquén	Bahía Blanca	Chubut
2003	-	4,63%	3,55%	2,55%	1,94%
2004	-	6,80%	6,77%	4,89%	4,50%
2005	-	13,87%	8,98%	10,72%	10,59%
2006	7,60%	7,46%	9,86%	10,48%	9,23%
2007	19,80%	25,92%	26,01%	14,72%	24,31%
2008	18,80%	20,10%	20,11%	17,55%	20,67%
2009	17,10%	10,67%	15,29%	15,09%	12,37%
2010	23,30%	22,03%	23,91%	20,34%	22,07%
2011	21,10%	29,16%	25,55%	22,77%	21,11%
2012	21,00%	20,90%	23,94%	23,79%	17,88%
2013	28,10%	22,04%	25,24%	22,71%	-

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes de los institutos de estadísticas provinciales de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén, Chubut, y de la ciudad de Bahía Blanca.

Cuadro V.2. Variaciones del Promedio de los Índices de Precios al Consumidor de las Provincias seleccionadas, del Índice Congreso y del IPC del INDEC. Período 2003-13

Años	Promedio simple provincias	Congreso	Indec
2003	3,17%		4%
2004	5,74%		6%
2005	11,04%		12%
2006	8,93%		9%
2007	22,15%		8%
2008	19,45%		7%
2009	14,11%		7%
2010	22,33%		10%
2011	23,94%		9%
2012	21,50%	22,75%	10%
2013	24,52%	25,18%	10%

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes de los entes de estadísticas de las provincias de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén, Chubut, y de la Ciudad de Bahía Blanca, Índice publicado por el Congreso y el INDEC.

Cuadro V.3. Valores de la Canasta Básica y de Subsistencia de Posadas. Promedios anuales 2003-2013.

Periodo	Canasta Básica	Canasta de Subsistencia
2003	932,45	526,87
2004	965,93	541,52
2005	1.069,99	597,08
2006	1.186,11	646,95
2007	1.375,19	769,41
2008	1.745,89	978,00
2009	1.954,70	1.071,41
2010	2.417,97	1.432,26
2011	3.005,58	1.820,56
2012	3.695,37	2.129,77
2013	---	---
2014	3.792,70	---

Fuente: IPEC - Depto. Banco de Datos. Los datos del año 2012 se calcularon extrapolando la serie, dado que solo se contaba con el dato de enero de 2012. Los valores de las Canastas no se publican mas desde la implementación del IPCNu, sin embargo el dato corresponde a una estimación realizada por el IPEC, por la canasta básica alimentaria para la Ciudad de Posadas al mes de Abril de 2014 se estimaba en 3.792,70\$.

Cuadro V.4. Índices de Precios al Consumidor: promedio de las provincias seleccionadas, del INDEC, de Posadas e Inflación Verdadera. Base 2002=100.

Años	Promedio simple de provincias	IPC-INDEC	IPC-Posadas	Inflación Verdadera
2002	100	100,00	100,00	100,0
2003	103,17	103,61	102,97	113,4
2004	109,09	109,76	111,16	118,5
2005	121,13	122,59	122,91	129,9
2006	131,95	134,15	132,48	144,0
2007	161,17	145,10	161,32	156,8
2008	192,52	155,28	196,54	193,9
2009	219,67	166,83	222,68	225,9
2010	268,72	184,20	273,45	284,8
2011	333,05	200,99	328,35	353,4
2012	404,66	221,77	403,22	444,8
2013	503,89	244,91	446,77	551,1
2014	658,42	289,06	490,31	759,2

Fuente: Elaboración propia a partir de los informes de los institutos de estadísticas provinciales (IPEC) de San Luis, Tierra del Fuego, Neuquén, Bahía Blanca.

ANEXO VI

SECTOR EXTERNO

VI.1.1. Valores de los Productos Exportados de Misiones. Años 2001-2012.

Productos Exportados	Exportaciones Anuales en Miles de US\$					
	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Aceite de Tung	673	531	1.940	1.461	1.409	1.001
Cítricos	1.878	3.634	3.552	3.703	4.757	5.533
Papel	5.041	6.395	3.819	5.007	4.050	2.394
Yerba Mate	18.476	14.376	14.386	15.232	16.381	19.784
Pasta de Madera	102.770	102.133	114.364	133.199	104.590	116.507
Té	40.759	39.289	33.186	39.709	43.828	49.313
Tabaco	50.765	46.184	52.162	61.496	70.788	66.789
Maderas y Manufacturas	24.589	57.945	96.098	137.649	135.173	150.614
Muebles de Madera	675	594	506	648	183	170
Jugos cítricos	-	-	-	-	-	-
Otros	2.420	435	613	1.203	3.652	4.895
Total	248.046	271.516	320.626	399.307	384.811	417.000

Productos Exportados	Exportaciones Anuales en Miles de US\$					
	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Aceite de Tung	1.758	1.681	650	1.523	1.065	525
Cítricos	7.632	11.138	10.221	11.427	11.030	9.449
Papel	2.946	6.207	5.799	6.682	10.099	7.927
Yerba Mate	24.301	28.670	31.678	35.713	41.080	57.019
Pasta de Madera	128.614	127.594	128.394	179.582	166.830	115.543
Té	53.671	61.451	69.995	91.032	101.665	103.029
Tabaco	70.223	106.126	108.640	73.395	87.451	75.769
Maderas y Manufacturas	142.762	130.853	88.429	117.720	105.573	63.351
Muebles de Madera	117	-	-	-	-	-
Jugos cítricos	-	4.333	1.649	6.555	7.046	1.675
Otros	5.857	3.631	2.377	4.931	3.873	6.403
Total	437.881	481.684	447.832	528.560	535.712	440.690

Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI.1.2. Volúmenes de los Productos Exportados de Misiones. Años 2004 – 2011.

Productos Exportados	Exportaciones Anuales en Toneladas				
	2004	2005	2006	2007	2008
Aceite de Tung	1.082	802	731	1.217	741
Cítricos	9.117	11.721	12.083	14.449	14.664
Papel	10.161	8.002	4.520	4.013	6.011
Yerba Mate	27.009	24.744	26.188	30.556	33.314
Pasta de Madera	254.185	209.744	210.135	192.774	175.545
Té	67.133	66.315	71.055	73.638	75.755
Tabaco	27.982	29.973	23.878	24.329	28.443
Maderas y Manufacturas	407.430	421.213	402.685	382.254	337.124
Muebles de Madera	838	268	169	105	-
Otros	3.174	4.135	4.673	6.324	4.473
Total	808.111	776.917	756.117	729.659	676.070

Productos Exportados	Exportaciones Anuales en Toneladas		
	2009	2010	2011
Aceite de Tung	379	860	436
Cítricos	14.961	16.041	14.380
Papel	9.096	6.678	10.333
Yerba Mate	33.755	34.788	32.733
Pasta de Madera	247.849	228.638	203.123
Té	67.755	83.089	83.688
Tabaco	24.253	13.404	15.562
Maderas y Manufacturas	281.281	337.124	248.917
Muebles de Madera	-	-	-
Otros	2.606	5.193	8.221
Total	681.935	725.815	617.393

Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI.1.3. Valores y Volúmenes del Total de los Productos Exportados de Misiones. Años 2001-2011.

Años	Miles de U\$S	Toneladas	U\$S / Ton
2001	248.046	434.567	0,57
2002	271.516	590.566	0,46
2003	320.626	748.954	0,43
2004	399.307	803.562	0,50
2005	384.811	776.917	0,50
2006	417.000	756.117	0,55
2007	437.881	729.659	0,60
2008	481.684	676.070	0,71
2009	447.832	681.935	0,66
2010	528.560	725.815	0,73
2011	535.712	617.393	0,87

Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI.1.4. Destino de los Valores de las Exportaciones de Misiones. Años 2001-2009 y 2010. En porcentajes.

Países y Bloques	Porcentajes de los Valores U\$S		
	Año 2001	Año 2009	Año 2010
EEUU	24,15	19,76	17,32
Mercosur	27,84	24,44	33,54
Otros Países América	5,45	6,61	8,58
Europa y países del Este	33,07	23,66	18,17
Países Asiáticos	3,76	15,76	11,27
Siria y Líbano	4,17	5,59	4,57
Australia y Nueva Zelanda	0,14	0,07	0,06
Sudáfrica y P. África	1,42	3,81	6,25
Otros		0,28	0,25
Total	100,00	100,00	100,00

Fuente: Elaborado en base a datos del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI.I. EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS DE MISIONES

VI.1.5. Té.

Años	Miles de U\$S	Toneladas	U\$S / Ton
2001	40.759	57.092	714
2002	39.289	56.632	694
2003	33.186	57.993	572
2004	39.708	67.133	591
2005	43.828	66.315	661
2006	49.313	71.055	694
2007	53.671	73.638	729
2008	61.451	75.755	811
2009	69.995	67.755	1.033
2010	91.032	83.089	1.096
2011	101.665	83.688	1.215
2012	103.029	75.289	1.368

VI.1.6. Yerba Mate.

Años	Miles de U\$S	Toneladas	U\$S / Ton
2001	18.476	32.436	570
2002	14.376	34.110	421
2003	14.386	34.452	418
2004	15.232	27.009	564
2005	16.381	24.744	662
2006	19.784	26.188	755
2007	24.301	30.556	795
2008	28.670	33.314	861
2009	31.678	33.755	938
2010	35.713	34.788	1.027
2011	41.080	32.733	1.255
2012	57.019	29.466	1.935

Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI.1.7 Tabaco.

Años	Miles de U\$S	Toneladas	U\$S / Ton
2001	50.765	22.653	2.241
2002	46.184	26.845	1.720
2003	52.163	22.565	2.312
2004	61.495	24.282	2.533
2005	70.788	29.973	2.362
2006	66.789	23.878	2.797
2007	70.223	24.329	2.886
2008	106.126	28.443	3.731
2009	108.640	24.253	4.479
2010	73.395	13.404	5.476
2011	87.451	15.562	5.620
2012	75.769	12.759	5.938

VI.1.8. Madera y Muebles.

Años	Miles de U\$S	Toneladas	U\$S / Ton
2001	25.264	52.280	483
2002	58.539	187.857	312
2003	96.604	361.835	267
2004	132.730	406.581	326
2005	135.173	421.213	321
2006	150.614	402.685	374
2007	142.880	382.359	374
2008	130.929	337.197	388
2009	88.429	281.281	314
2010	117.720	337.124	349
2011	105.573	281.281	375
2012	63.351	313.585	202

Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI. 1.9. Pasta Celulósica.

Años	Miles de U\$S	Toneladas	U\$S / Ton
2001	102.770	244.034	421
2002	101.976	256.401	398
2003	114.364	252.377	453
2004	133.199	254.185	524
2005	104.590	209.744	499
2006	116.507	210.135	554
2007	128.614	192.774	667
2008	127.594	175.545	727
2009	128.394	247.849	518
2010	179.582	228.638	785
2011	166.830	203.123	821
2012	115.543	163.323	707

VI. 1.10. Aceite de Tung.

Años	Miles de U\$S	Toneladas	U\$S / Ton
2001	673	1.060	635
2002	531	876	606
2003	1.940	2.077	934
2004	1.461	1.082	1.350
2005	1.409	803	1.755
2006	1.001	731	1.369
2007	1.758	1.217	1.445
2008	1.681	741	2.269
2009	650	379	1.715
2010	1.523	860	1.771
2011	1.065	436	2.443
2012	525	213	2.465

Fuente: Elaborado en base a datos del INDEC, y del Ministerio de Acción Cooperativa Mutual, Comercio e Integración de Misiones. Subsecretaría de Comercio e Integración.

VI.2. POLITICAS DEL SECTOR EXTERNO. TIPO DE CAMBIO REAL

Cuadro N° VI.2.1: Tipo de Cambio Real Argentina-Brasil.

Año	Mes	1. IPC GBA 1999	2. Peso - Dólar Of.	3. IPCA Brasil	4. Peso Dólar blue	5. IPCA Bra 2000	6. Real - Dólar	7. Coc. Arg. dólar of.	8. Coc. Brasil	9. TCR peso-real	10. Coc. Arg. dólar blue.	11. TCR peso-real
2000	Junio	99,493	1,000	1614,62	----	101,01	1,800	1,0122	0,9886	1,0239	1,0122	1,0239
	Dic.	99,130	1,000	1683,47	----	105,32	1,955	1,0159	1,0301	0,9863	1,0159	0,9863
2001	Junio	99,180	1,000	1733,23	----	108,43	2,305	1,0154	1,1793	0,8610	1,0154	0,8610
	Dic.	97,600	1,000	1812,65	----	113,40	2,320	1,0318	1,1352	0,9089	1,0318	0,9089
2002	Junio	127,360	3,800	1866,02	----	116,74	2,844	3,0048	1,3518	2,2229	3,0048	2,2229
	Dic.	137,570	3,370	2039,78	----	127,61	3,533	2,4670	1,5362	1,6060	2,4670	1,6060
2003	Junio	140,400	2,800	2175,23	----	136,09	2,872	2,0085	1,1709	1,7153	2,0085	1,7153
	Dic.	142,600	2,930	2229,03	----	139,45	2,889	2,0693	1,1495	1,8002	2,0693	1,8002
2004	Junio	147,320	2,958	2307,03	----	144,33	3,108	2,0221	1,1945	1,6928	2,0221	1,6928
	Dic.	151,300	2,979	2398,92	----	150,08	2,654	1,9829	0,9813	2,0208	1,9829	2,0208
2005	Junio	160,570	2,887	2474,68	----	154,82	2,350	1,8107	0,8423	2,1498	1,8107	2,1498
	Dic.	169,950	3,032	2535,40	----	158,62	2,341	1,7967	0,8187	2,1945	1,7967	2,1945
2006	Junio	178,270	3,086	2574,39	----	161,06	2,164	1,7434	0,7456	2,3383	1,7434	2,3383
	Dic.	186,670	3,062	2615,05	----	163,60	2,150	1,6520	0,7290	2,2660	1,6520	2,2660
2007	Junio	193,900	3,093	2669,38	----	167,00	1,926	1,6065	0,6399	2,5104	1,6065	2,5104
	Dic.	202,490	3,149	2731,62	----	170,90	1,771	1,5662	0,5751	2,7235	1,5662	2,7235
2008	Junio	226,978	3,025	2831,16	----	177,12	1,592	1,3422	0,4986	2,6917	1,3422	2,6917
	Dic.	251,645	3,453	2892,86	----	180,98	2,337	1,3819	0,7164	1,9289	1,3819	1,9289
2009	Junio	265,723	3,797	2967,10	----	185,63	1,952	1,4391	0,5833	2,4671	1,4391	2,4671
	Dic.	291,252	3,800	3017,59	----	188,79	1,741	1,3140	0,5117	2,5678	1,3140	2,5678
2010	Junio	326,581	3,931	3110,74	----	194,61	1,802	1,2122	0,5136	2,3603	1,2122	2,3603
	Dic.	365,204	3,976	3195,89	----	199,94	1,666	1,0964	0,4624	2,3714	1,0964	2,3714
2011	Junio	406,471	4,110	3319,55	4,273	207,68	1,561	1,0183	0,4171	2,4417	1,0586	2,5383
	Dic.	450,681	4,304	3403,73	4,735	212,94	1,876	0,9618	0,4887	1,9679	1,0581	2,1650
2012	Junio	508,939	4,527	3482,72	5,980	217,89	2,021	0,8958	0,5147	1,7405	1,1833	2,2991
	Dic.	566,696	4,918	3602,46	6,800	225,38	2,044	0,8740	0,5031	1,7374	1,2085	2,4022

Referencias

- (1) Índice de precios al consumidor (IPC) del Gran Buenos aires con base 1999 = 100. Desde Enero'01 hasta Diciembre'07 según INDEC y desde Enero'08 en adelante IPC según datos del sitio [www. InflaciónVerdadera.com](http://www.InflaciónVerdadera.com) (Ver cuadro N° VIII.2)
- (2) Cotización oficial del dólar (US\$) en pesos. Fuente: BCRA – Tipo de Cambio – Cotizaciones Cierre Vendedor Dólar estadounidense – (último día de cada mes)
- (3) Índice de precios al consumidor amplio (IPCA) del Brasil. Fuente: IBGE, Diretoria de Pesquisas, Coordenação de Índices de Preços, Sistema Nacional de Índices de Preços ao Consumidor.
- (4) Cotización del dólar (US\$) paralelo o "blue" en pesos. Fuente: Reuters – dolarblue.net (último día de cada mes)
- (5) Índice de precios al consumidor amplio (IPCA) del Brasil con base año 2000 = 100.
- (6) Cotización del dólar (US\$) en Reales. Fuente: BCB – Taxa de câmbio - Livre - Dólar americano (venta) – diário / Cód 1 (último día de cada mes)
- (7) Tasa de devaluación del peso (dólar oficial) sobre la tasa de inflación, en Argentina.
- (8) Tasa de devaluación del real con respecto al dólar sobre la tasa de inflación, en Brasil.
- (9) Tipo de Cambio Real (TCR) de Argentina con respecto a Brasil según dólar oficial (7)/(8).
- (10) Tasa de devaluación del peso (dólar paralelo o blue) sobre la tasa de inflación, en Argentina.
- (11) Tipo de Cambio Real (TCR) de Argentina con respecto a Brasil según dólar "blue" (10)/(8).

VI.3. TRÁFICO FRONTERIZO

Cuadro N° VI.3.1. Movimiento de personas que transitan anualmente por el Puente "San Roque González de Santa Cruz". Años 2001-2012.

Años	Ingreso de Personas	Egreso de Personas	Total Ingresos + Egresos	Promedio Mensual Ingreso+ Egreso
2001	2.895.443	2.982.588	5.878.031	489.836
2002	2.114.019	2.100.695	4.214.714	351.226
2003	2.602.150	2.398.772	5.000.922	416.744
2004	2.661.421	2.525.286	5.186.707	432.226
2005	3.081.939	2.749.620	5.831.559	485.963
2006*	2.731.069	2.348.149	5.079.218	507.922
2008	3.432.509	3.171.299	6.603.808	550.317
2009	3.293.022	2.973.978	6.267.000	522.250
2010	3.539.133	3.402.154	6.941.287	578.441
2011	3.820.261	3.650.995	7.471.256	622.605
2012	3.782.947	3.560.576	7.343.523	611.960

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Dirección Nacional de Migraciones de Misiones. *En el año 2006 los datos disponibles corresponden al período Enero-Octubre.

ANEXO VII. LAS PRODUCCIONES AGROINDUSTRIALES

VII.1. YERBA MATE

*Cuadro VII.1.1 Yerba Mate Canchada.
Producción de Argentina. Años 1997-2012.*

Año	Producción (Tn.)
1997	281.573,00
1998	286.770,00
1999	232.139,00
2000	221.232,00
2001	225.918,00
2002	229.482,00
2003	255.944,00
2004	247.236,00
2005	258.066,05
2006	242.880,14
2007	237.111,21
2008	237.857,58
2009	228.498,87
2010	252.236,36
2011	241.014,08
2012	251.117,41

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la SAGPyA de la Nación para los años 97-04 para el periodo años 2005-11 se utilizaron datos del INYM.

Cuadro VII. 1.2. Precio de la Yerba Mate Canchada (). Promedios de los Años 2001-2012.*

Año	Precio Corr. (\$/Tn).	Valor Índice	Precio de Paridad
2001	313	100,0	313
2002	395	97,6	405
2003	698	149,2	468
2004	913	185,2	493
2005	1.338	248,9	537
2006	1.765	301,9	585
2007	1.850	259,0	714
2008	2.014	233,3	863
2009	2.310	234,8	984
2010	2.415	198,3	1.218
2011	3.150	210,9	1.494
2012	6.155	329,0	1.871

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Dirección de Economía Agraria Ministerio del Agro y la Producción, y del IPEC de Misiones.

(*) En los productos de este sector se realizaron los siguientes procedimientos:

- a) Para calcular el Valor Índice se deflactaron los precios del año 2001 con el promedio anual de los Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de Posadas del período 2001-2010. Para los años 2011 y 2012 se proyectó el Promedio del IPC de Posadas del año 2010 con las variaciones anuales de los Índices de Precios al Consumidor difundidos por el Congreso Nacional. Luego se calcularon los índices con base en dicho período.
- b) Para calcular el Precio de Paridad se actualizó el precio nominal o corriente del período base (año 2001) mediante el índice citado (IPC de Posadas) correspondiente a cada año. Este precio señala el valor corriente que debería haber alcanzado el producto en cuestión si el mismo se hubiera comportado en forma similar al índice de precios utilizado.

Cuadro VII.1.3. Relación del Precio de la Yerba Mate Canchada con respecto al Salario del Peón Rural. Período 2001-2012.

Mes	1 kg de Yerba Canchada/ 1 Salario Peón Rural
Ene´01	806
Dic´01	781
Dic´02	700
Dic´03	743
Dic´04	549
Dic´05	404
Dic´06	419
Dic´07	460
Dic´08	472
Dic´09	608
Dic´10	813
Dic´11	811
Dic´12	413

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones, de la U.A.T.R.E - Delegación Misiones y del Ministerio de Trabajo Empleo y Seguridad Social de la Nación.

Cuadro VII.1.4. Relación del Precio de la Yerba Mate Canchada con respecto con respecto al precio del Gas Oil. Período 2001-2012.

Periodo	1 kg de yerba canchada / Precio100 lts de gas oil
Ene'01	165
Dic'01	178
Dic'02	286
Dic'03	193
Dic'04	159
Dic'05	102
Dici'06	86
Dic'07	118
Dic'08	111
Dic'09	128
Dic'10	141
Dic'11	132
Dici'12	70

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones, y de la Secretaría de Energía de la Nación.

Cuadro VII.1.5. Relación del precio de la Yerba Mate Canchada con respecto al precio de la Nafta Común. Período 2001-2012

Periodo	Precio 1kg de yerba canch./ Precio 100 lts. de nafta común
Ene'01	185
Dic'01	169
Dic'02	334
Dic'03	234
Dic'04	182
Dic'05	117
Dic'06	96
Dic'07	117
Dic'08	98
Dic'09	137
Dic'10	162
Dic'11	173
Dic'12	80

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones, y de la Secretaría de Energía de la Nación.

VII.2 – TÉ

Cuadro VII.2.1. Producción de Té Verde en Argentina. Años 2004-2011

Campaña	Producción (en Tn.)
2004/2005	281.010,00
2005/2006	281.010,00
2007/2008	281.010,00
2008/2009	360.000,00
2009/2010	360.000,00
2010/2011	360.000,00

Fuente: Elaboración propia en base a los datos disponibles del Ministerio del Agro y la Producción y de la Secretaría de Política Económica del Ministerio de Economía y Finanzas Públicas de la Nación.

Cuadro VII.2.1. Producción de Té Verde de Misiones. Años 2004-2011.

Campaña	Producción (en Tn.)
2003	286.000
2004	289.000
2005	281.010
2006	325.000
2007	382.000
2008	332.000
2009	329.000
2010	395.269
2011	316.000

Fuente: Elaboración propia en base a los datos de la Sub Secretaría de Planificación Económica del Ministerio de Economía y Finanzas Públicas de la Nación y del Ministerio del Agro y la Producción de Misiones.

Cuadro VII.2.2. Precios del Té Verde Puesto en Secadero. Promedios de los Años 2001-2012.

Año	Precio Corriente \$/Tn.	Valor Índice	Precio de Paridad
2001	44	100,0	44
2002	147	258,0	57
2003	110	166,5	66
2004	110	158,2	70
2005	170	224,2	76
2006	202	244,4	83
2007	220	218,3	101
2008	228	187,4	122
2009	287	206,5	139
2010	350	203,8	172
2011	395	187,4	211
2012	445	168,6	264

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones.

(*) En los productos de este sector se realizaron los siguientes procedimientos:

a) Para calcular el Valor Índice se deflactaron los precios del año 2001 con el promedio anual de los Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de Posadas del período 2001-2010. Para los años 2011 y 2012 se proyectó el Promedio del IPC de Posadas del año 2010 con las variaciones anuales de los Índices de Precios al Consumidor difundidos por el Congreso Nacional. Luego se calcularon los índices con base en dicho período.

b) Para calcular el Precio de Paridad se actualizó el precio nominal o corriente del período base (año 2001) mediante el índice citado (IPC de Posadas) correspondiente a cada año. Este precio señala el valor corriente que debería haber alcanzado el producto en cuestión si el mismo se hubiera comportado en forma similar al índice de precios utilizado.

Cuadro VII.2.3. Relación del Precio del Brote de Té con respecto al Salario del Peón Rural. Período 2001-2012.

Mes	1 Salario Peón Rural/ Precio 1 kg Brote de Té
Ene'01	5.682
Dic'01	5.556
Dic'02	2.500
Dic'03	5.000
Dic'04	4.840
Dic'05	3.049
Dic'06	3.636
Dic'07	4.909
Dic'08	4.815
Dic'09	4.926
Dic'10	4.874
Dic'11	6.360
Dic'12	5.927

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones, de la U.A.T.R.E.- Delegación Misiones y del Ministerio de Trabajo Empleo y Seguridad Social de la Nación.

Cuadro VII.2.4. Relación del Precio del Brote de Té con respecto al Precio del Gas Oil. Período 2001-2012.

Periodo	Precio 100 lts de gas oil Precio 1 kg Brote de Té/
Ene'01	1.159
Dic'01	475
Dic'02	1.300
Dic'03	1.300
Dic'04	962
Dic'05	770
Dic'06	720
Dic'07	993
Dic'08	953
Dic'09	894
Dic'10	887
Dic'11	1.058
Dic'12	791

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones, y de la Secretaría de Energía de la Nación.

Cuadro VII.2.5. Relación del Precio del Brote de Té con respecto con respecto al Precio de la Nafta Común. Período 2001-2012.

Periodo	Precio 100 lts. de nafta común Precio 1kg Brote de Té/
Ene'01	1.300
Dic'01	451
Dic'02	1.519
Dic'03	1.572
Dic'04	1.106
Dic'05	885
Dic'06	804
Dic'07	986
Dic'08	837
Dic'09	960
Dic'10	1.021
Dic'11	1.390
Dic'12	1.198

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones, y de la Secretaría de Energía de la Nación.

VII.3- TABACO

Cuadro VII.3.1. Producción según tipo de Tabaco en Argentina. Años 2001-2010.

Campaña	Tipo de Tabaco - Producción (en kgs)			
	Burley	Criollo Misionero	Virginia	Total
2001/2002	50.486.959	2.297.883	73.061.606	132.436.707
2002/2003	38.811.223	1.569.908	70.282.660	115.837.217
2003/2004	56.367.211	1.660.565	91.173.265	157.293.811
2004/2005	60.239.922	1.803.441	91.785.951	161.063.709
2005/2006	52.834.965	1.885.628	82.295.701	144.344.555
2006/2007	37.458.035	1.526.018	85.299.773	127.739.507
2007/2008	42.377.611	730.267	82.654.006	130.381.133
2008/2009	48.501.101	709.053	82.513.412	135.531.415
2009/2010	35.004.318	731.185	94.913.748	132.869.988

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación.

Cuadro VII.3.2. Producción de Tabaco según tipo en Misiones. Años 2001-2011.

Campana	Tipo de Tabaco - Producción (en kgs)			
	Burley	Criollo Misionero	Virginia	Total
2001/2002	36.731.178	2.297.883	395.231	39.424.292
2002/2003	27.760.224	1.569.908	252.212	29.582.344
2003/2004	45.599.932	1.660.565	732.457	47.992.954
2004/2005	49.800.580	1.803.441	784.923	52.388.944
2005/2006	42.081.966	1.885.628	838.014	44.805.608
2006/2007	32.334.246	1.526.018	139.684	33.999.948
2007/2008	35.280.412	730.267	----	36.010.679
2008/2009	40.336.541	709.053	----	41.045.594
2009/2010	28.681.790	731.185	----	41.045.594
2010/2011	35.204.004	955.505	----	36.159.509

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación-Sección Tabaco.

Cuadro VII.3.3. Precios de diferentes variedades de Tabaco en Argentina (). Años 2001-2012. Por Toneladas.*

Año	Burley		Índice
	\$ Corrientes	\$ Constantes	
2001	1.916	1.916	100,00
2002	2.900	2.243	117,06
2003	4.727	3.160	164,93
2004	4.501	2.859	149,22
2005	4.731	2.756	143,85
2006	5.051	2.704	141,12
2007	5.637	2.470	128,93
2008	7.592	2.753	143,66
2009	9.674	3.077	160,61
2010	10.202	2.622	136,84
2011	10.523	2.205	115,09
2012	9.895	1.656	86,41

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación. El precio incluye acopio más FET.

Cuadro VII.3.3. (Cont.). Precios de diferentes variedades de Tabaco en Argentina (*). Años 2001-2012. Por Toneladas.

Año	Criollo Misionero		
	\$ Corrientes	\$ Constantes	Indice
2001	1.147	1.147	100,0
2002	1.776	1.374	119,8
2003	2.170	1.451	126,5
2004	2.298	1.460	127,3
2005	2.313	1.348	117,5
2006	2.371	1.269	110,7
2007	2.579	1.130	98,5
2008	4.640	1.682	146,7
2009	5.242	1.667	145,4
2010	5.827	1.498	130,6
2011	5.558	1.165	101,5
2012	5.725	958	83,5

Año	Virginia		
	\$ Corrientes	\$ Constantes	Indice
2001	2.006	2.006	100,00
2002	3.031	2.344	116,86
2003	5.348	3.575	178,23
2004	5.521	3.507	174,82
2005	5.062	2.949	147,01
2006	5.898	3.157	157,39
2007	7.067	3.097	154,39
2008	7.872	2.854	142,28
2009	11.298	3.594	179,15
2010	12.160	3.125	155,79
2011	11.850	2.483	123,79
2012	10.538	1.763	87,89

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación. El precio incluye acopio más FET.

(*) Para calcular el Valor Índice de las diferentes variedades de tabaco, en primer lugar, se deflataron los precios del año 2001 con el promedio anual de los Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de Posadas del período 2001-2010. Luego se calcularon los índices con base en dicho período. Dado que no se contaba con los valores del mismo para los años 2011 y 2012, se proyectó el valor promedio del IPC de Posadas del año 2010 mediante las variaciones anuales de los Índices de Precios al Consumidor difundidos por el Congreso Nacional.

*Cuadro VII.3.4. Precios de diferentes variedades de Tabaco en Misiones.
(*). Por Toneladas.*

Año	Burley		
	\$ Corrientes	\$ Constantes	Índice
2001	2.034	2.034	100,0
2002	3.026	2.341	115,1
2003	4.844	3.238	159,2
2004	4.687	2.977	146,4
2005	4.884	2.845	139,9
2006	5.265	2.818	138,6
2007	5.799	2.541	125,0
2008	7.747	2.809	138,1
2009	9.853	3.134	154,1
2010	10.463	2.689	132,2
2011	10.813	2.266	111,4
2012	13.286	2.223	109,3

*Cuadro VII.3.4. Precios de diferentes variedades de Tabaco en Misiones.
(*). Por Toneladas.*

Año	Criollo Misionero		
	\$ Corrientes	\$ Constantes	Índice
2001	1.198	1.198	100,0
2002	1.776	1.374	114,7
2003	2.171	1.451	121,2
2004	2.599	1.651	137,8
2005	2.313	1.348	112,5
2006	2.372	1.270	106,0
2007	2.580	1.131	94,4
2008	4.640	1.682	140,4
2009	5.242	1.667	139,2
2010	5.827	1.498	125,0
2011	5.531	1.159	96,8
2012	7.374	1.234	103,0

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones.

Cuadro VII.3.4. (Cont.). Precios por Ton de diferentes variedades de Tabaco en Misiones. ()*

Año	Virginia		
	\$ Corrientes	\$ Constantes	Índice
2001	1.320	1.320	100,0
2002	1.989	1.539	116,56
2003	4.003	2.676	202,74
2004	4.470	2.839	215,10
2005	4.642	2.704	204,87
2006	4.801	2.570	194,71
2007	5.673	2.486	188,34

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la Producción de la Provincia de Misiones. Observación: El tabaco tipo Virginia no se comercializa en nuestra provincia a partir del año 2008. (*) Para calcular los precios constantes se siguió igual procedimiento que en el Cuadro N° VII.3.3.

VII.4. TUNG

Cuadro VII.4. Precios del Tung. Años 2001-2012

Años	Precios Prom. (\$/Kg)	Valor Índice	Precios de Paridad
2005	0,30	100,0	0,30
2006	0,33	103,0	0,33
2007	0,35	88,5	0,40
2008	0,35	73,2	0,48
2009	0,35	64,2	0,55
2010	0,40	59,3	0,68
2011	0,50	60,5	0,83
2012	0,60	57,9	1,04

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Ministerio del Agro y la producción y obtenidos a través de www.datosconsultora.com.ar Noviembre de 2012.

VII.5. SECTOR FORESTAL

Cuadro N°VII.5.1. Misiones: Producción de Rollizos de bosques nativos e implantados. Años 2003-2010.

Años	Rollizos de bosques en miles de tn.		
	Nativos	Implantados	Total
2003	250	5.157	5.407
2004	298	4.807	5.105
2005	351	4.992	5.343
2006	292	4.677	4.969
2007	231	4.084	4.315
2008	143	3.805	3.948
2009	91	4.283	4.374
2010	59	4.757	4.816

Fuente: Ministerio de Economía de la Nación. Subsecretaría de Planificación Económica

Cuadro N° VII.5.2. Argentina: Extracción de Rollizos de bosques implantados por Provincias. Año 2010.

Provincias	Toneladas
Misiones	4.778.277,92
Entre Ríos	1.562.129,32
Corrientes	1.286.459,44
Buenos Aires	643.229,72
Córdoba	367.559,84
Santa Fé	183.779,92
Otras Pcias.	367.559,84
Total	9.188.996,00

Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación. Área Economía e Información.

Cuadro N° VII.5.3. Misiones: Extracciones de Especies Forestales de Bosques implantados. Año 2010.

Especies Forestales	Toneladas
Pino	4.376.777
Eucalipto	237.868
Araucaria	95.147
Otras	47.574
Total	4.757.366

Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación. Área Economía e Información.

Cuadro N° VII.5.4. Precios de Eucalipto Rollo Laminable de 32 cm de diámetro-Zona Montecarlo. Promedios Anuales 2002 – 2012 ().*

Años	Precios Promedios x tn.		Índice
	\$ Corrientes	\$ Constantes	
2002	40	40	100,00
2003	45	39	96,3
2004	53	43	107,8
2005	60	45	113,0
2006	70	48	121,1
2007	70	40	99,2
2008	108	50	126,2
2009	121	50	124,7
2010	154	51	127,7
2011	188	51	127,5
2012	225	49	121,7

Cuadro N° VII.5.5. Precios de Raleo de Pino SPP- Zona Centro y Norte de 32 cm de diámetro. Promedios Anuales 2002 - 2012.

Año	Precios Promedios x tn.		Índice
	\$ Corrientes	\$ constantes	
2002	25	25	100,0
2003	27	23	93,4
2004	28	23	93,3
2005	33	25	98,7
2006	34	24	95,3
2007	38	22	86,3
2008	42	20	79,1
2009	51	21	83,1
2010	70	23	93,5
2011	82	22	89,4
2012	96	21	82,7

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Colegio de Ingenieros Forestales de Misiones y del I.P.E.C. de Misiones

Cuadro N°VII.5.6. Precios de Madera Machimbre de Pino Taeda, Elliotti, Pinus (SPP) de ½ pulgada. Zona Eldorado. Promedios anuales 2003-2012 ().*

Año	Precios promedio 1/2 pulgada de primera categoría (m ²)		
	\$ Corrientes	\$ Constantes	Índice
2003	5	5	100,0
2004	5	5	101,2
2005	6	5	102,3
2006	6	5	101,1
2007	8	5	108,0
2008	10	6	112,6
2009	11	5	102,1
2010	13	5	100,9
2011	18	6	115,9
2012	23	6	115,5

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Colegio de Ingenieros Forestales de Misiones y del I.P.E.C. de Misiones. (*) Los precios no incluyen IVA..

Cuadro N°VII.5.7. Precios de Madera Machimbre de Pino Taeda, Elliotti, Pinus (SPP) de 1 pulgada. Zona Eldorado. Promedios anuales 2003-2012 ().*

Años	Precios Promedios 1 pulgada de primera categoría (m2)		
	\$ Corrientes	\$ Constantes	Índice
2003	9	9	100,0
2004	11	10	107,1
2005	12	10	108,8
2006	12	10	104,5
2007	15	10	107,3
2008	21	11	119,8
2009	21	10	108,7
2010	26	10	107,4
2011	36	11	120,9
2012	46	12	123,4

Fuente: Elaboración propia en base a datos del Colegio de Ingenieros Forestales de Misiones y del I.P.E.C. de Misiones. (*) Los precios no incluyen IVA. (*) En los productos de este sector se realizaron los siguientes procedimientos:

- Para calcular el Valor Índice se deflactaron los promedios anuales de los precios corrientes con el promedio anual de los Índice de Precios al Consumidor de la Ciudad de Posadas del período 2003-2010.
- Para los años 2011 y 2012 se proyectó el Promedio del IPC de Posadas del año 2010 con las variaciones anuales de los Índices de Precios al Consumidor difundidos por el Congreso Nacional. Luego se calcularon los índices con base en dicho período.

Cuadro N° VII.5.8. Producción de Pasta Celulósica y Papel de Argentina. Años 2003- 2011.

Producto	Miles de Toneladas								
	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Pasta para papel	s/d	937	937	926	941	998	1.029	1.160	877
Papel	s/d	1.345	1.770	1.431	1.423	1.709	1.438	2.858	1.207
Total	s/d	2.282	2.707	2.357	2.364	2.707	2.467	4.018	2.084

Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación. Subsecretaría de Agricultura. Dirección de Producción Forestal.-Informe Industrias Forestales.

Cuadro N° VII.5.9. Producción de Pasta Celulósica y Papel de Misiones. Años 2003- 2011.

Producto	Miles de toneladas								
	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Pasta para papel	471	480	450	470	485	343	426	423	400
Papel	91	94	90	96	96	93	90	90	91
Total	562	574	540	566	581	436	516	513	491

Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación. Subsecretaría de Agricultura. Dirección de Producción Forestal.-Informe Industrias Forestales.

Cuadro N° VII.5.10. Participación de la Producción de Pasta Celulósica y Papel de Misiones Respecto al Total de Argentina. Años 2003- 2011.

Producto	% de Participación Misiones / Argentina								
	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Pasta para papel	s/d	51,2	48,0	50,8	51,5	34,4	41,4	36,5	45,6
Papel	s/d	7,0	5,1	6,7	6,7	5,4	6,3	3,1	7,5
Total		25,2	19,9	24,0	24,6	16,1	20,9	12,8	23,6

Fuente: Ministerio de Agricultura Ganadería y Pesca de la Nación. Subsecretaría de Agricultura. Dirección de Producción Forestal.-Informe Industrias Forestales.

ANEXO VIII. OTROS INDICADORES

VIII.1. CONSTRUCCIÓN

Cuadro N° VIII. 1.1 Consumo Anual de Cemento Portland de Misiones y Total País. En toneladas

Años	Misiones	Total País
2000	67.032	6.117.408
2001	76.925	5.394.391
2002	66.148	3.837.166
2003	93.868	4.042.265
2004	95.803	2.607.483
2005	140.765	7.414.841
2006	168.784	8.850.732
2007	187.834	9.593.593
2008	177.220	9.754.213
2009	171.750	9.266.177
2010	229.679	10.192.107
2011	272.833	11.386.211
2012	258.486	10.455.752

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Asociación de Fabricantes de Cemento

Cuadro N° VIII.1.2. Consumo Anual de Cemento Portland de Misiones, con respecto al total del país. En porcentajes. Años 2000-2011.

Años	Misiones
2000	1,93%
2001	2,40%
2002	2,67%
2003	1,90%
2004	1,90%
2005	1,96%
2006	1,96%
2007	1,82%
2008	1,86%
2009	2,25%
2010	2,40%
2011	2,47%
2012	1,93%

Fuente: Elaboración propia en base a datos de la Asociación de Fabricantes de Cemento Portland.

Cuadro N° VIII.1.3. Participación de sector Construcción Pública y Privada en el PBG de Misiones.

Año	Valor en pesos	Porcentaje del PBG total	Variación interanual
2000	438.576	13,43%	
2001	518.607	15,57%	18,25%
2002	299.995	9,87%	-42,15%
2003	397.413	11,38%	32,47%
2004	607.542	15,26%	52,87%
2005	362.600	9,04%	-40,32%
2006	721.243	15,37%	98,91%
2007	890.986	17,22%	23,53%
2008	1.030.890	18,45%	15,70%

Fuente: Elaboración propia en base a datos del IPEC.

Cuadro N° VIII. 1.4. Ciudad de Posadas: Permisos de Edificación. En metros cuadrados.

Años	Superficie
2000	s/d
2001	s/d
2002	s/d
2003	109098
2004	140646
2005	203967
2006	305712
2007	267461
2008	218976
2009	255749
2010	177588
2011	269620

Fuente: Municipalidad de la Ciudad de Posadas.

VIII.2. TRANSPORTE Y TRÁNSITO

Cuadro N° VIII.2.1: Ventas de Vehículos Automotores.

Patentamiento De Vehículos "0 Km"					
Año	Misiones	Argentina	Mnes./Arg.	Var. anual Misiones	Var. anual Argentina
2000	5.322	340.718	1,56%		
2001	2.652	199.819	1,33%	-50,17%	-41,35%
2002	1.117	96.951	1,15%	-57,88%	-51,48%
2003	1.664	143.273	1,16%	48,97%	47,78%
2004	3.676	288.527	1,27%	120,91%	101,38%
2005	5.481	385.804	1,42%	49,10%	33,72%
2006	6.107	450.040	1,36%	11,42%	16,65%
2007	7.401	567.850	1,30%	21,19%	26,18%
2008	6.847	610.650	1,12%	-7,49%	7,54%
2009	5.732	514.927	1,11%	-16,28%	-15,68%
2010	8.291	662.591	1,25%	44,64%	28,68%
2011	11.916	858.010	1,39%	43,72%	29,49%
2012	11.605	829.361	1,40%	-2,61%	-3,34%

Fuente: Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (ACARA).

Cuadro N° VIII.2.2.: Transferencia de Vehículos Usados

Años	Transferencia de Vehículos Usados				
	Misiones	Argentina	Mnes / Arg	V. A. Misiones	V. A. Argentina
2000	12.520	787.876	1,59%		
2001	10.033	622.440	1,61%	-19,86%	-21,00%
2002	9.743	609.545	1,60%	-2,89%	-2,07%
2003	12.701	806.965	1,57%	30,36%	32,39%
2004	14.148	928.433	1,52%	11,39%	15,05%
2005	15.080	1.034.312	1,46%	6,59%	11,40%
2006	16.399	1.224.188	1,34%	8,75%	18,36%
2007	21.440	1.320.045	1,62%	30,74%	7,83%
2008	20.964	1.401.824	1,50%	-2,22%	6,20%
2009	20.290	1.327.724	1,53%	-3,22%	-5,29%
2010	26.048	1.543.956	1,69%	28,38%	16,29%
2011	31.688	1.832.278	1,73%	21,65%	18,67%
2012	30.428	1.754.886	1,73%	-3,98%	-4,22%

Fuente: Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (ACARA)

Cuadro N° VIII.2.2.1.: Tránsito Medio Diario Anual (TMDA)

Año	R 12 Candelaria Garupá	R 14 L. N. Alem Oberá	R 14 C. Grande Aristóbulo
1998	6022	s/d	1906
1999	6377	s/d	1927
2000	6005	s/d	1795
2001	5700	s/d	1712
2002	4860	s/d	1488
2003	4774	s/d	1618
2004	5465	s/d	1835
2005	6138	2763	2056
2006	6889	2955	2229
2007	7605	3176	2382
2008	7831	3281	2450
2009	8116	3198	2412
2010	8887	3345	2543
2011	9867	3448	2825

Fuente: DNV - GPIC - SPPV - División Tránsito – Distrito N° 15 – Misiones - Información adicional de la Estación Permanente.

Cuadro N° VIII.2.2.2.: Variación interanual del Tránsito Medio Diario Anual (TMDA).

Año	Var. Anual (%) TDMA Misiones	Var. Anual (%) TDMA Argentina
2000		
2001	-6,30	-4,20
2002	-13,50	-8,00
2003	2,00	8,20
2004	15,50	10,40
2005	12,10	8,30
2006	11,10	8,70
2007	8,00	8,60
2008	2,30	3,10
2009	1,20	-1,20
2010	7,40	6,20
2011	9,70	9,10

Fuente: DNV - GPIC - SPPV - División Tránsito – Distrito N° 15 – Misiones - Información adicional de la Estación Permanente.

Red Vial Por tipo de calzada, Longitud en km

Red Vial Nacional en la Provincia

Año	Total	Porcentaje			
		Pavimento	Ripio	Tierra	
2003	828,03	75,92	-	24,08	
2004					
2005	828,02	75,91		24,09	
2006	828,03	76,00		24,00	
2007		87,00		13,00	
2008	821,75	87,33			12,67
2009					
2012					

Red Vial Provincial - Primaria y Secundaria

Año	Total	Porcentaje		
		Pavimento	Mejorado	Tierra
2011	3.402	37,11	14,52	48,37

Fuente: Ministerio del Interior.

Parque Automotor de Misiones, su participación en el Parque Nacional y su variación anual

Año	Total provincial	% sobre total del país	V. A. Misiones
1996	125.348	1,48	
1997	132.400	1,49	5,63%
1998	141.297	1,50	6,72%
1999	147.727	1,51	4,55%
2000	153.048	1,51	3,60%
2001	155.692	1,50	1,73%
2002	156.829	1,50	0,73%
2003	158.538	1,50	1,09%
2004	163.336	1,49	3,03%
2005	168.900	1,49	3,41%
2006	175.049	1,48	3,64%
2007	182.514	1,47	4,26%
2008	191.751	1,48	5,06%

Fuente: Ministerio del Interior. Las cantidades expuestas, consignan el parque jurídico registral inscripto en los Registros Seccionales de cada provincia a las fechas indicadas, sin embargo el parque circulante o "vivo", sería entre un 31 a 36% inferior a esas cifras.

VIII.3. ENERGÍA ELÉCTRICA

Cuadro VIII.3.1. Misiones - Facturación en MWh.

Año	Misiones - Facturación en MWh								
	Residencial	Comercial	Industrial	S. Sanit.	Alumbrado	Oficial	E. Rural	Otros	Total
2000	334.007	90.848	239.275	28.741	48.445	28.749	12.420	597	783.082
	42,65%	11,60%	30,56%	3,67%	6,19%	3,67%	1,59%	0,08%	100,00%
2001	339.059	88.643	247.032	36.459	51.791	22.980	4.915	4.867	795.746
	42,61%	11,14%	31,04%	4,58%	6,51%	2,89%	0,62%	0,61%	100,00%
2002	321.244	82.274	264.424	35.750	51.726	27.144	13.286	1.554	797.402
	40,29%	10,32%	33,16%	4,48%	6,49%	3,40%	1,67%	0,19%	100,00%
2003	339.915	88.265	309.558	21.504	51.958	29.057	10.345	1.009	851.611
	39,91%	10,36%	36,35%	2,53%	6,10%	3,41%	1,21%	0,12%	100,00%
2004	372.250	107.511	315.210	41.095	52.240	29.452	9.294	2.407	929.459
	40,05%	11,57%	33,91%	4,42%	5,62%	3,17%	1,00%	0,26%	100,00%
2005	410.138	118.798	346.242	44.393	54.456	32.857	12.378	2.335	1.021.597
	40,15%	11,63%	33,89%	4,35%	5,33%	3,22%	1,21%	0,23%	100,00%
2006	465.655	134.534	381.876	45.208	56.589	37.695	12.962	2.574	1.137.093
	40,95%	11,83%	33,58%	3,98%	4,98%	3,32%	1,14%	0,23%	100,00%
2007	543.863	143.823	372.027	47.814	58.796	39.678	12.668	3.476	1.222.145
	44,50%	11,77%	30,44%	3,91%	4,81%	3,25%	1,04%	0,28%	100,00%
2008	561.875	151.572	372.239	53.395	64.417	40.622	14.040	3.268	1.261.429
	44,54%	12,02%	29,51%	4,23%	5,11%	3,22%	1,11%	0,26%	100,00%
2009	599.722	162.118	360.061	55.432	71.448	52.767	20.386	3.040	1.324.974
	45,26%	12,24%	27,17%	4,18%	5,39%	3,98%	1,54%	0,23%	100,00%
2010	645.031	177.179	354.884	55.039	68.265	48.687	20.580	4.636	1.374.301
	46,94%	12,89%	25,82%	4,00%	4,97%	3,54%	1,50%	0,34%	100,00%
2011	711.844	191.450	372.171	56.151	64.267	55.238	22.009	3.603	1.476.734
	48,20%	12,96%	25,20%	3,80%	4,35%	3,74%	1,49%	0,24%	100,00%

Fuente: EMSA.

Cuadro VIII.3.2. Evolución del número de usuarios por categorías.

Año	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Total	187.996	189.582	203.136	211.213	224.702	239.036	252.053	262.333	275.035
Alumbrado	871	36	22	22	22	22	29	129	72
Comercial	12.738	12.608	13.187	14.324	15.294	16.035	16.976	17.746	18.112
Estab. Rural	2.735	6.494	5.945	5.945	5.816	5.844	6.216	6.385	8.117
Industrial	3.775	3.657	3.798	3.881	4.011	4.036	4.120	4.118	3.967
Oficial	1.528	1.416	2.504	2.384	2.912	2.897	3.091	3.189	3.365
Residencial	165.201	165.227	177.625	184.573	196.560	210.116	221.599	230.445	241.090
Riego	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Servicios Sanitarios	281	25	17	18	19	19	22	321	312
Tracción	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros	867	119	38	66	68	67	92	37	90

Cuadro VIII.3.3. Evolución de la proporción del número de usuarios por categorías

Año	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Total	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	262.333	275.035
Alumbrado	0,46	0,02	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,05	0,03
Comercial	6,78	6,65	6,49	6,78	6,81	6,71	6,74	6,76	6,59
Estab. Rural	1,45	3,43	2,93	2,81	2,59	2,44	2,47	2,43	2,95
Industrial	2,01	1,93	1,87	1,84	1,79	1,69	1,63	1,57	1,44
Oficial	0,81	0,75	1,23	1,13	1,30	1,21	1,23	1,22	1,22
Residencial	87,87	87,15	87,44	87,39	87,48	87,90	87,92	87,84	87,66
Riego	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Servicios Sanitarios	0,15	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,12	0,11
Tracción	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Otros	0,46	0,06	0,02	0,03	0,03	0,03	0,04	0,01	0,03

Fuente: Ministerio del Interior.

Cuadro VIII.3.4. Generación Bruta de Energía Eléctrica, en MWh.

Año	Generación bruta	% del total del país	Variación anual en %
1999	268.125	0,37	-62,05
2000	287.342	0,35	7,17
2001	375.775	0,45	30,78
2002	336.813	0,44	-10,37
2003	280.319	0,33	-16,77
2004	319.079	0,35	13,83
2005	262.940	0,27	-17,59
2006	265.930	0,26	1,14
2007	263.080	0,25	-1,07
2008	262.176	0,24	-0,34
2009	362.024	0,34	38,08
2010	376.715	0,34	4,06
2011			

Fuente: EMSA.

Cuadro VIII.3.5. Distribución de Energía Eléctrica. En Gwh.

Años	Gwh
2000	s/d
2001	s/d
2002	s/d
2003	830
2004	894
2005	1047
2006	1187
2007	1314
2008	1394
2009	1342
2010	1453
2011	1623

Fuente: Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico (CAMMESA).

VIII.4. SECTOR TURISMO

Cuadro VIII.4.1 Ingreso Anual de Turistas. Parque Nacional Iguazú y Ruinas San Ignacio.

Años	Parque Nac. Iguazú	Ruinas San Ignacio
01	472.560	137.492
02	418.729	98.097
03	630.548	150.976
04	816.872	163.070
05	916.000	226.758
06	922.010	226.513
07	1.023.901	233.785
08	1.093.219	215.670
09	955.785	177.281
10	1.188.995	S/D
11	1.224.253	S/D
12	1.349.804	S/D

Fuente: Elaborado en base a datos de la Subsecretaría de Turismo de la Provincia de Misiones.

Cuadro VIII.4.2. Promedio Mensual de los Ingresos Anuales de Turistas. Parque Nacional Iguazú y Ruinas San Ignacio

Años	Parque Nac. Iguazú	Ruinas San Ignacio
01	39.380	11.458
02	34.894	8.175
03	52.546	12.581
04	68.073	13.589
05	76.333	18.897
06	76.834	18.876
07	85.325	19.482
08	91.102	17.973
09	79.649	14.773
10	99.083	S/D
11	102.021	S/D
12	112.484	S/D

Fuente: Elaborado en base a datos de la Subsecretaría de Turismo de la Provincia de Misiones.